

Evolución de los Negocios

Ejercicio 2007



A partir del sol ... producimos energía eléctrica por
vía termoeléctrica y fotovoltaica



A partir de las tecnologías de la información ...
gestionamos los procesos operativos y empresariales
de forma segura y eficiente



A partir de biomasa ... producimos biocarburantes
ecológicos y alimento animal



A partir de la ingeniería ... construimos y operamos centrales
eléctricas convencionales y renovables, sistemas de
transmisión eléctrica e infraestructuras industriales



A partir de los residuos ... producimos nuevos
materiales reciclándolos, y depuramos y desalamos agua



A partir del desarrollo de políticas sociales y culturales ...
contribuimos al progreso económico, la equidad social, y la
preservación del medio ambiente de las comunidades donde
Abengoa está presente



Su Interlocutor en Recursos y Soluciones Técnicas

Índice

1. Nuestro Compromiso
2. Descripción General de las Actividades
3. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes
4. Cuenta de Resultados y Balance de Situación a 31-12-2007
5. Principales Novedades por Grupos de Negocio
6. Hechos Relevantes y Otras Comunicaciones

Nuestro Compromiso



En Abengoa creemos que el mundo necesita **Soluciones** que permitan hacer nuestro desarrollo más sostenible. Los científicos nos dicen que el **Cambio Climático** es una realidad y desde Abengoa creemos que es el momento de buscar y poner en práctica soluciones.

Abengoa decidió hace más de diez años enfocar su crecimiento en la creación de nuevas tecnologías que contribuyan al **Desarrollo Sostenible**:

- Generando **Energía** a partir de recursos renovables.
- Reciclando **Residuos** Industriales y generando y gestionando **Agua**.
- Creando **Infraestructuras** que eviten nuevas inversiones en activos que generen emisiones.
- Creando **Sistemas de Información** que ayuden a gestionar más eficientemente las infraestructuras existentes.
- Creando **Nuevos Horizontes** de desarrollo e innovación.

Para ello invertimos en Investigación, Desarrollo e Innovación, **I+D+i**, expandimos de manera **Global** las tecnologías con mayor potencial y atraemos y desarrollamos el **Talento** necesario.

Asimismo, dedicamos a través de la **Fundación Focus-Abengoa** recursos humanos y económicos a promover políticas de acción social que contribuyen al progreso social y humano.

Haciendo esto creamos **Valor a Largo Plazo** para nuestros accionistas, contribuimos al crecimiento de las sociedades donde desarrollamos nuestras actividades y ayudamos a hacer del mundo un lugar mejor y más sostenible para las generaciones futuras.

Descripción General de las Actividades

2

En Abengoa creemos que el mundo actual no es sostenible. La ciencia ha llegado a conclusiones indubitadas: El cambio climático es una realidad. Ante este hecho, incuestionable, la sociedad del tercer milenio debe orientarse hacia un nuevo modelo de desarrollo económico, basado en el uso eficiente de los recursos naturales y, especialmente, de la energía, el agua y los residuos que generamos.

En Abengoa ya hace más de una década que adoptamos este cambio aplicando soluciones tecnológicas innovadoras. Nuestro objetivo es llegar a alcanzar posiciones relevantes en las áreas de mayor contribución al desarrollo sostenible:

- ◆ En **Energías Renovables** aspiramos a crear dos líderes globales: en la producción y comercialización de Bioetanol para el transporte y en Energía Solar para la producción de electricidad y venta de tecnologías asociadas.
- ◆ En **Agua** estamos creando un líder internacional en el mercado de desalación y transporte de agua.
- ◆ En **Gestión de Residuos** lideramos ciertos mercados de zinc, aluminio y servicios asociados.
- ◆ Estamos creando un líder internacional en **Servicios y Sistemas de Información** de alto valor añadido para la gestión eficiente en los sectores de tráfico, transporte, energía y medio ambiente.

- ◆ En **Ingeniería y Construcción Industrial** lideramos los mercados de infraestructuras energéticas renovables, sistemas de transporte y electricidad.
- ◆ Creamos **nuevos horizontes de crecimiento** desarrollando negocios de alto potencial en otras energías renovables como el hidrógeno o la gestión de emisiones de gases de efecto invernadero.

Creemos que ofrecer soluciones tecnológicas innovadoras en estos mercados y alcanzar posiciones de liderazgo global en los mismos, nos permitirán crear valor a largo plazo. Ese es nuestro objetivo: maximizar el valor de la compañía generando crecimientos rentables mediante la innovación.

Una parte del camino ya está recorrido: 1) En la última década hemos aportado nuevas soluciones para hacer un mundo sostenible; 2) Tenemos negocios, con gran potencial de crecimiento, que son líderes tecnológicos y de mercado a escala internacional; y 3) Venimos obteniendo incrementos importantes y sostenidos en nuestras magnitudes básicas. Como ilustración, en el período 1996-2007, los ingresos de Abengoa han crecido a una tasa compuesta media del 17%, los flujos brutos de explotación al 21% y el beneficio por acción al 20%.

Gracias al esfuerzo de más de las 20.000 personas que componen Abengoa cerramos el año 2007 con 3.214 M€ de ingresos (+20,1%), 452 M€ de flujos brutos de explotación (+57,2%), y 120 M€ de beneficio neto (+20,0%). Pero, sobre todo, 2007 nos ha permitido consolidar una cartera de negocios centrada en el desarrollo sostenible con potencial de crecimiento rentable. Nuestro posicionamiento es óptimo para afrontar otra década de crecimiento tan elevado como el de la anterior y con oportunidades de creación de valor en todas nuestras actividades.

En los negocios que denominamos de horizonte uno (generadores de caja y rentabilidad a corto plazo) contamos con cuatro actividades que, en 2007,

alcanzaron, conjuntamente, 2.374 M€ de ingresos y 350 M€ de flujos de explotación.

1) **Ingeniería y construcción industrial**, donde somos el segundo mayor constructor internacional de activos eléctricos (informe ENR, diciembre 2007) y servimos a más de 1.700 clientes externos, e internos. El crecimiento rentable de este negocio está bien enfocado ya que, durante 2007, hemos conseguido importantes contratos que nos permiten cerrar el año con una cartera superior a 6.000 M€.

2) **Transmisión eléctrica**, donde somos uno de los principales propietarios y concesionarios de líneas con 4.500 km en Latinoamérica con una inversión de 1.400 M€. En los próximos años tendremos oportunidades de seguir creciendo, en distintos países, mediante nuevos contratos participando en la consolidación de este sector.

3) **Reciclaje de residuos industriales**. Estamos creando un líder internacional. Ya lo somos en Europa (zinc y aluminio) y en España y Portugal (gestión de residuos industriales en general). En 2007 se ha integrado la empresa BUS, adquirida a finales de 2006, en el negocio de reciclaje de zinc y se ha acordado la fusión con Alcasa en reciclaje de aluminio. Estas dos operaciones permiten crear valor desde el primer momento y construir, en Europa, negocios más eficientes. A partir de esta sólida base podremos beneficiarnos de oportunidades de consolidación y crecimiento en países que implantarán regulaciones más exigentes en los próximos años.

4) **Sistemas de información**, con una posición internacional destacada en la provisión de sistemas y servicios de alto valor añadido para la gestión en los sectores de energía, tráfico, transporte y medio ambiente. En 2007 hemos integrado dos adquisiciones de empresas de tráfico y transporte en Estados Unidos y adquirido la mayoría de Matchmind en España. En los próximos años esperamos un crecimiento orgánico derivado de las necesidades de nuestros clientes de sistemas y servicios de alto valor añadido. Seguiremos completando

nuestra base tecnológica y geográfica, mediante adquisiciones, cuando permitan crear valor.

En los negocios que denominamos de horizonte dos (crecimientos rentables en los próximos años) contamos con dos actividades:

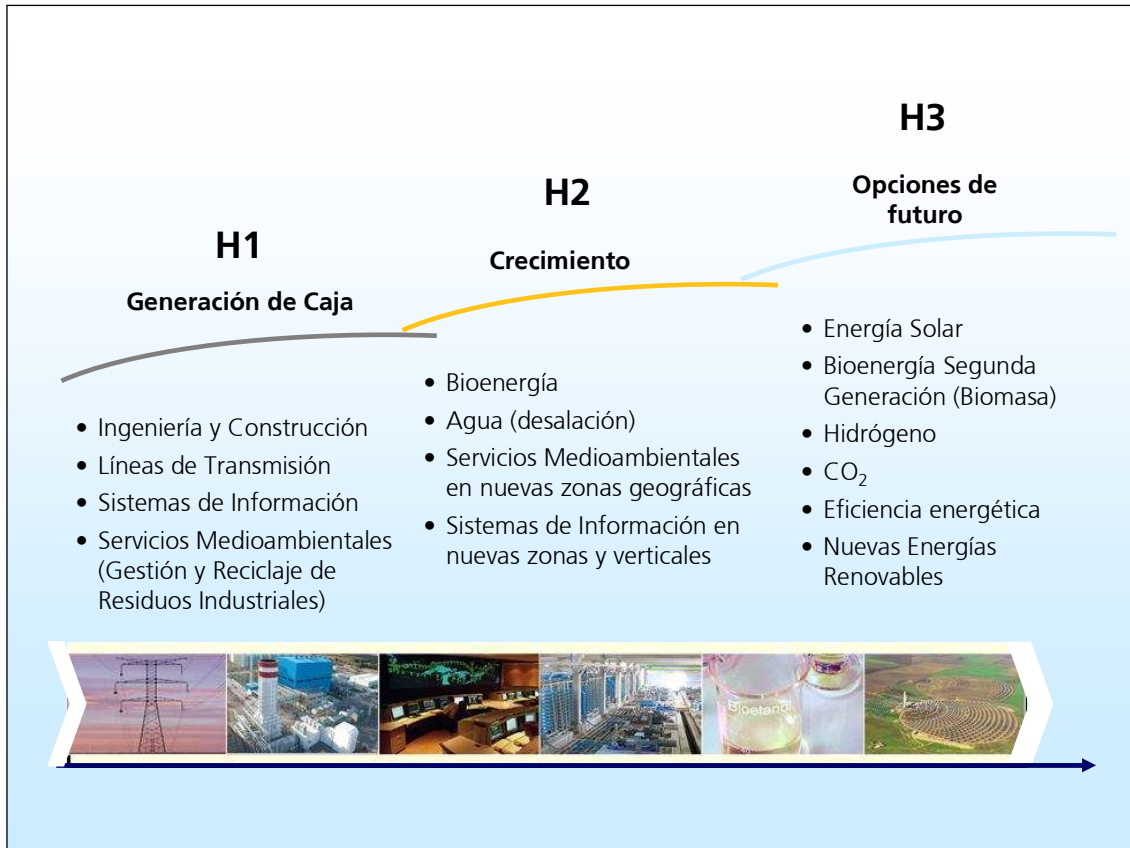
1) **Bioenergía**, con una posición internacional destacada en producción y comercialización de bioetanol y el único productor presente en los tres mercados principales (Estados Unidos, Brasil y Europa). Este mercado viene creciendo al 25% anual y deberá seguir haciéndolo a ritmos similares en un contexto de petróleo caro y de apoyo de las administraciones a los biocombustibles, en la mayor parte de los países. De hecho, en 2007, Estados Unidos ha aprobado un «Energy Bill» que prevé multiplicar por cinco el mercado en los próximos quince años, mientras varios países europeos han aprobado legislaciones para cumplir los objetivos de crecimiento planteados. En este contexto, nuestra estrategia consiste en ocupar posiciones en los principales mercados, en lugares óptimos, desde un punto de vista logístico, para aumentar la penetración comercial y prepararnos para la segunda generación de bioetanol, que llevamos varios años desarrollando en plantas piloto.

En 2007 se ha puesto en marcha la nueva planta de Kansas así como, parcialmente, la de Lacq (Francia) e iniciado la construcción de tres nuevas plantas en Estados Unidos y Holanda. Asimismo hemos entrado en Brasil con la adquisición de Dedini Agro y ganado un concurso para construir, con el apoyo del Departamento de Energía de los Estados Unidos, la primera planta comercial de segunda generación. En los próximos años esperamos un incremento en ingresos y rentabilidad, a pesar de la volatilidad en resultados característica de los biocombustibles de primera generación. Pero este esfuerzo inversor nos permitirá encarar la producción de la segunda generación de bioetanol celulósico como líder internacional en cuanto a eficiencia operativa y presencia comercial y logística. Esto, unido a la tecnología de segunda generación que estamos desarrollando, nos posicionará con grandes ventajas competitivas en ese mercado de alto crecimiento.

2) **Agua**, donde somos una de las cinco mayores empresas del mundo en construcción y propiedad de activos o concesiones en desalación. Un mercado que viene creciendo en torno al 10% anual. Somos el líder en infraestructuras en España. En 2007 se ha comenzado la construcción de dos grandes plantas desaladoras en Argelia y una en India. Tenemos un proyecto, que iniciaremos próximamente, en China. En los próximos años esperamos obtener nuevos contratos en distintos países, fruto de nuestros esfuerzos comerciales.

En los negocios de horizonte tres (generadores del futuro crecimiento) hemos sembrado nuevas actividades en varios mercados de alto potencial. Algunas de ellas deben convertirse en los negocios futuros de horizonte dos y de horizonte uno:

- ◆ **Solar**, donde somos uno de los pioneros a escala internacional en grandes plantas solares conectadas a red. Durante 2007 se ha puesto en marcha la primera torre termosolar comercial del mundo. A finales de 2007 tenemos en construcción un total de 170 MW solares en España, Argelia y Marruecos. En los próximos años esperamos un crecimiento elevado dada la actual cartera de proyectos en promoción.
- ◆ **Hidrógeno**, donde hemos construido una de las empresas pioneras en investigación dedicada exclusivamente a las tecnologías del hidrógeno como vector energético de futuro.
- ◆ **Gestión de emisiones**, donde contamos con una empresa centrada en la gestión de derechos de emisión y el desarrollo de proyectos de mecanismo de desarrollo limpio y donde, además, trabajamos en proyectos pioneros sobre captura y secuestro de CO₂ y eficiencia energética.



Para alcanzar estos objetivos hemos reforzado durante 2007 las capacidades que nos permiten abordar un crecimiento rentable global en mercados con un componente tecnológico importante. Durante los próximos años será clave seguir reforzando nuestras capacidades en estas áreas críticas para nuestro desarrollo:

- ◆ **I+D+i**, donde invertimos en 2007 55 M€ y contamos con 460 profesionales que trabajan con centros de investigación y universidades de distintos países.
- ◆ **Internacionalización**. En 2007 tenemos un 62% de nuestro negocio y un 56% de nuestras personas fuera de España, con fuerte presencia en mercados como Estados Unidos y Europa y en economías con gran potencial como Brasil, China e India.

- ◆ **Financiación** donde, durante 2007, hemos suscrito financiación corporativa adicional por 859 M€ en condiciones ventajosas y cerrado financiaciones de proyecto sin recurso por un total de casi 1.200 M€. Esto nos permite afrontar, desde una posición privilegiada, el escenario actual de mayor incertidumbre.
- ◆ **Control de riesgos** donde, durante 2007, se ha continuado desarrollando los equipos y herramientas que nos permiten identificar y gestionar los riesgos financieros y operativos de nuestros negocios. Como ejemplo, Abengoa ha realizado este año una auditoría SOX siguiendo los criterios de los mercados financieros más estrictos.
- ◆ **Sistemas de información y gestión** donde, durante 2007, han quedado implantados varios sistemas de gestión móviles que hacen más ágil la toma de decisiones y la gestión y control de los negocios en un contexto internacional.
- ◆ **Atracción, Desarrollo y Retención del talento.** En 2007 se han incorporado 1.700 personas, impartido más de 660.000 horas de formación e impulsado nuestro programa de potenciales directivos.
- ◆ **Responsabilidad social, transparencia y comunicación.** En 2007 hemos continuado esforzándonos, en el fomento de la cultura, desde la **Fundación Focus Abengoa**, con acciones como la compra del cuadro de Velázquez «Santa Rufina», la implantación de políticas sociales y el fomento del conocimiento sobre las soluciones para un desarrollo sostenible. Desde principios de 2008, contamos con una nueva página web que aumenta el grado de transparencia de la compañía.

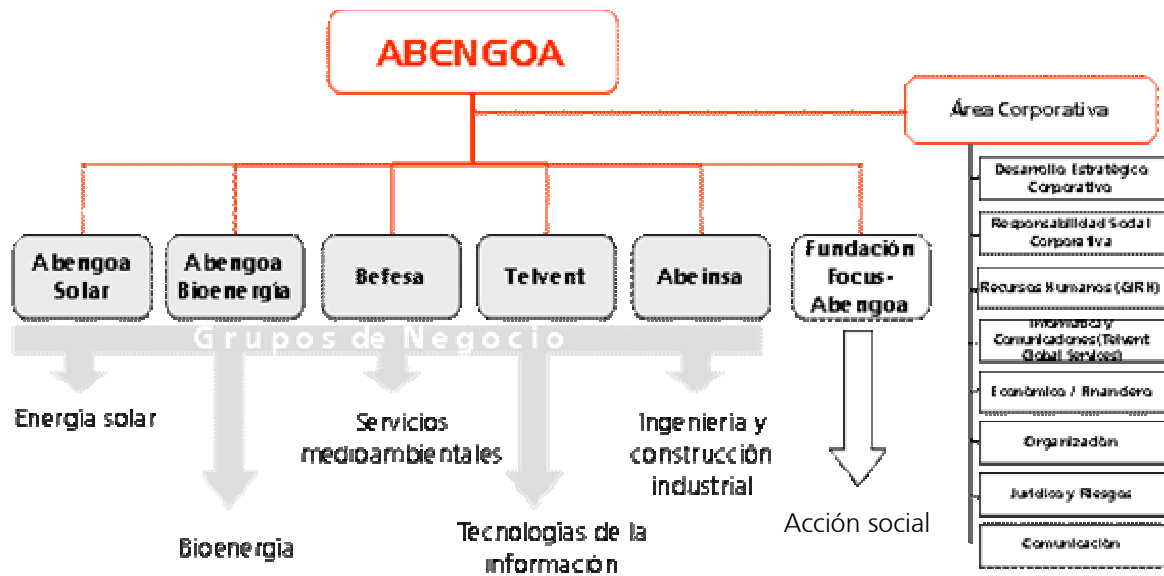
En definitiva, 2007, ha servido para reforzar la posición en todas nuestras actividades, mejorar nuestras magnitudes y prepararnos para un crecimiento rentable. Una parte importante son negocios estables con una elevada generación de caja, en otros ocupamos posiciones de liderazgo en mercados de elevado crecimiento y, algunos, son de gran potencial. Gracias a ese posicionamiento, conseguido en los últimos años, uno de los principales retos continuará siendo elegir entre las oportunidades de crecimiento que se nos presentan y asignar nuestros recursos a las actividades con mayor potencial de creación de valor.

Obviamente, en nuestro camino nos enfrentaremos a retos y riesgos. En algunos de nuestros mercados las regulaciones se endurecerán, las condiciones financieras serán menos favorables, los detractores de la innovación seguirán expresando opiniones basadas en datos erróneos sobre las energías renovables. Sin embargo, la demanda de soluciones innovadoras para asegurar un desarrollo sostenible, seguirá creciendo y nuestra presencia en distintas actividades nos protegerá. Si somos capaces de innovar y gestionar, como lo venimos haciendo, crearemos valor para nuestros accionistas contribuyendo a cuidar el mundo que legaremos a las generaciones futuras.

Organización Actual

Abengoa es una empresa tecnológica que aplica soluciones innovadoras para el desarrollo sostenible en los sectores de infraestructuras, medio ambiente y energía aportando valor a largo plazo a nuestros accionistas desde una gestión caracterizada por el fomento del espíritu emprendedor, la responsabilidad social y la transparencia y el rigor en la gestión.

Estamos presentes en más de 70 países en los que operamos con nuestros cinco Grupos de Negocio: Solar, Bioenergía, Servicios Medioambientales, Tecnologías de la Información e Ingeniería y Construcción Industrial.



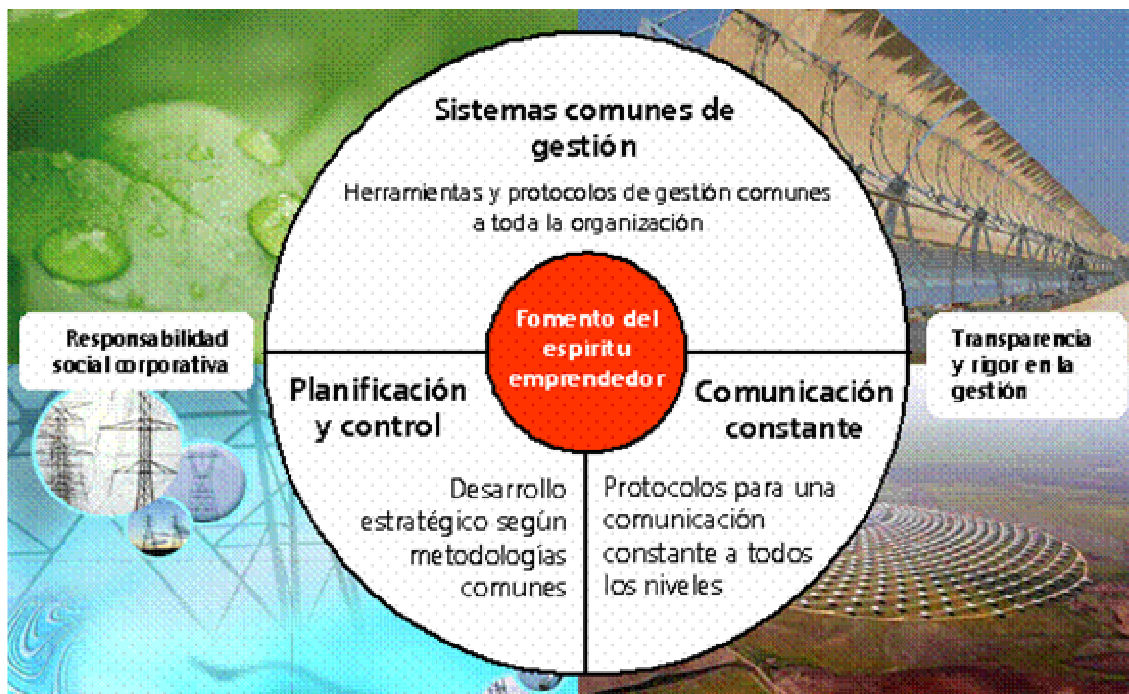
Nuestro Modelo de Gestión

El crecimiento de Abengoa se fundamenta en cinco ejes estratégicos:

- ◆ Creación de nuevos negocios que ayuden a combatir el cambio climático y contribuyan a un desarrollo sostenible.
- ◆ Mantenimiento de un equipo humano altamente competitivo.
- ◆ Estrategia permanente de creación de valor mediante la generación de nuevas opciones, definiendo los negocios actuales y futuros según un procedimiento estructurado.
- ◆ Diversificación geográfica en aquellos mercados con mayor potencial.
- ◆ Gran esfuerzo inversor en actividades de investigación, desarrollo e innovación.

Estos ejes están soportados por un modelo de gestión que se caracteriza por tres elementos:

- ◆ Responsabilidad social corporativa
- ◆ Transparencia y rigor en la gestión
- ◆ Fomento del espíritu emprendedor



3

Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes

3.1 Solar

El ejercicio 2007 es el primero en el que el Grupo Solar reporta como grupo diferenciado, al alcanzar cifras algo más relevantes. Durante este año se ha alcanzado una potencia instalada de 11 MW en plantas con tecnología termosolar de torre (PS 10) y de 2,2 MW en plantas con tecnología fotovoltaica (Copero y Sevilla PV).

Asimismo, tenemos en construcción 120 MW en 3 plantas termosolares (una de 20 MW, con tecnología de torre, y dos plantas cilindroparabólicas) en la plataforma Solúcar, ubicada en Sanlúcar la Mayor (Sevilla), así como 10 MW en plantas fotovoltaicas en el sur de España. Por otro lado, se ha iniciado la construcción de una planta híbrida gas-solar en Argelia.

El Grupo de Negocio Solar ha alcanzado los siguientes resultados:

Solar (M€)	2007	2006	Var (%)
Ventas Consolidadas	17,7	n.a.	n.a.
Ebitda	10,1	n.a.	n.a.
Ebitda / Ventas	57,0%	n.a.	
Flujos Brutos de Explotación	9,5	n.a.	n.a.

Las Ventas Agregadas del Grupo de Negocio Solar corresponden a:

- ♦ La puesta en red de energía solar, por importe de 3,0 M€, proveniente de las ventas de energía de la planta termosolar de 11 MW y de la planta fotovoltaica de 1,2 MW que se encuentran dentro de la plataforma solar

de Sanlúcar la Mayor (Sevilla), así como de las huertas Copero (de 1 MW) localizadas en la provincia de Sevilla, que se han ido poniendo en marcha a lo largo del año.

- ◆ La venta de tecnología solar, por 16,9 M€. En este apartado destacamos los ingresos provenientes de sistemas industriales para la generación de calor con diversas aplicaciones como climatización, agua o procesos industriales así como componentes para plantas solares.
- ◆ Las promociones solares que estamos llevando a cabo en el marco de nuestro Plan Estratégico así como la finalización de las obras de varias plantas fotovoltaicas, por importe de 20,2 M€.

A continuación se muestra detalle de la actividad en el Grupo de Negocio Solar:

M€	Ventas	F. de Explotación	Margen
Venta de energía solar	3,0	1,5	50,3%
Venta de tecnología solar	16,9	7,2	42,8%
Promociones solares	20,2	0,8	4,0%
Subtotal Agregado	40,0	9,5	23,8%
Ajustes	(22,3)		
Total Consolidado	17,7	9,5	53,8%

Durante 2007 se ha triplicado la plantilla del Grupo de Negocio, reflejando la apuesta de Abengoa por la energía solar. De hecho, la plantilla media durante 2007 se ha situado en 104 profesionales.

Por otra parte, en el año 2007 el Grupo de Negocio Solar ha invertido más de 200 M€ en construcción de plantas termosolares y fotovoltaicas, así como en la participación en proyectos de desarrollo de tecnología solar.

Adicionalmente, destacar la inversión en I+D+i, que ha ascendido a 12,9 M€, en los que se incluyen proyectos en Europa y Estados Unidos en colaboración con las instituciones y universidades líderes en energía solar.

3.2 Bioenergía

En el ejercicio 2007, tras la adquisición en Brasil de Dedini Agro (hoy Abengoa Bioenergía Sao Paulo), Abengoa se ha posicionado como el único jugador mundial presente en los tres mercados principales del bioetanol (Europa, Estados Unidos y Brasil).

A pesar del escenario adverso de las materias primas, Bioenergía bate los resultados obtenidos en 2006 alcanzando las siguientes cifras:

Bioenergía (M€)	2007	2006	Var (%)
Ventas Consolidadas	613,7	476,2	28,9%
Ebitda	54,3	49,9	8,8%
Ebitda / Ventas	8,9%	10,5%	
Flujos Brutos de Explotación	79,8	49,9	59,8%

Evolución en **Europa**:

- Se ha incrementado el volumen de etanol vendido alcanzando los 372,8 MI (un 3,1% más que en 2006) a pesar de la parada temporal de la planta de Salamanca.
- El precio del etanol también se ha incrementado hasta los 0,606 €/l (frente a los 0,58 €/l en 2006) debido al incremento del precio del petróleo.
- Sin embargo, estos efectos se han visto disminuidos por el incremento en el precio del cereal hasta alcanzar un precio medio en 2007 de 183,1 €/t (139,8 €/t en 2006).
- Adicionalmente, cabe destacar el efecto de la reducción en los precios del gas natural, desde 22,4 €/MWh en 2006 a 20,4 €/MWh en 2007.
- Se ha iniciado la construcción de una nueva planta en Holanda con una capacidad anual prevista de 480 MI.

Evolución en **Estados Unidos**:

- El volumen de etanol vendido ha alcanzado los 134,7 Mgal, un 32,1% superior a 2006, siendo la principal causa de este incremento la entrada en producción de la planta de Nebraska (31,9 Mgal vendidos).
- El precio del etanol también ha experimentado un ascenso hasta alcanzar los 2,13 \$/gal (1,75 \$/gal en 2006).
- El precio del cereal se ha incrementado un 39,4%, hasta los 3,43 \$/bu en 2007 (2,46 \$/bu en 2006).
- Destacar, asimismo, la reducción en los precios del gas natural, desde los 9,45 US\$/mmbtu de 2006 a 8,42 US\$/mmbtu en 2007.
- Se ha iniciado la construcción de dos nuevas plantas en los estados de Illinois e Indiana con una capacidad prevista de 88 Mgal cada una.

Como consecuencia de la reciente adquisición de Dedini Agro, cuya toma de control se ha hecho efectiva a finales de 2007, el resultado del ejercicio incluye un impacto negativo en Ebitda de -4,3 M€ que es consecuencia, fundamentalmente, de la bajada en la cotización de los precios del azúcar, que llegó a cotizar a 9,77 cUSD/lb el día 10 de octubre de 2007, y por la apreciación del Real Brasileño respecto al dólar americano.

3.3 Servicios Medioambientales

El ejercicio 2007 ha supuesto para Servicios Medioambientales alcanzar los mejores resultados de su historia tras la exitosa integración de BUS.

Servicios Medioambientales (M€)	2007	2006	Var (%)
Ventas Consolidadas	769,7	555,3	38,6%
Flujos Brutos de Explotación	123,8	58,0	113,3%
Flujos Explot. / Ventas	16,1%	10,5%	

Se ha puesto en marcha un nuevo horno en la planta de Befesa Valera, situada en Gravelines (norte de Francia). La inversión de este proyecto alcanzó los 18 M€ y ha permitido aprovechar las sinergias con otro horno ya existente en la misma planta. Los dos hornos, junto a otro similar que Befesa tiene en su planta de Suecia, tienen capacidad para tratar 185.000 t anuales de polvo de acero inoxidable.

Además, Befesa ha firmado un acuerdo para la integración de su negocio de aluminio con Qualitas, que aportará la recién adquirida Aluminio Catalán (Alcasa), lo que dará lugar a una sociedad cuya facturación estará alrededor de los 350 M€ y que ocupará el tercer puesto en el mercado europeo de reciclaje de residuos de aluminio.

La evolución por unidades de negocio ha sido la siguiente:

- **Reciclaje de Residuos de Aluminio.** Las ventas acumuladas durante 2007 han sido de 218,1 M€, frente a los 229,4 M€ del año anterior. Esta variación se debe principalmente a la disminución de la cotización del precio del aluminio. Durante este período se han tratado 356.000 t de residuos con contenido de aluminio, lo que representa un incremento del 0,3%.
- **Reciclaje de Residuos de Acero y Galvanización.** Las ventas en 2007 han sido de 251,8 M€, frente a los 76,3 M€ del mismo período del año anterior. A este notable incremento contribuye la incorporación de BUS al

Grupo, cuyas ventas han ascendido a 170,5 M€. Sin tener en cuenta las ventas aportadas por BUS (en 2006 aportó 19,5 M€), el crecimiento experimentado ha sido de 63,4 M€, un 11,8% más respecto al ejercicio anterior. Esta mejora es fruto principalmente del incremento en la capacidad de producción por la construcción y el montaje de un nuevo horno en la planta de Asúa-Erandio (Vizcaya), puesto en marcha en septiembre de 2006. Durante este período se han tratado 662.112 t de polvos procedentes de la industria siderúrgica y galvanizadora, lo que representa un incremento del 444,9%.

- **Gestión de Residuos Industriales.** Esta unidad ha logrado unas ventas de 124,3 M€, frente a los 110,2 M€ del año anterior, lo que supone un incremento del 12,8%. Durante 2007, se han tratado 1.338.480 t de residuos industriales peligrosos y no peligrosos, lo que supone un crecimiento de 4,3% respecto al año anterior.
- **Agua.** La cifra de negocio de esta unidad acumulada en 2007 ha sido de 175,5 M€, un 25,9% más que los 139,4 M€ del año anterior, como consecuencia fundamentalmente de la ejecución de los contratos de desalación en el exterior. La cartera de obras al cierre del ejercicio es de 464 M€.

Se ha producido un incremento en flujos brutos de explotación, respecto a 2006, de 65,8 M€ (+113,3%), de los cuales 49,9 M€ corresponden a los flujos de explotación alcanzados por BUS. Sin tener en cuenta BUS, la mejora en flujos de explotación es del 27,4%, principalmente fruto de la positiva evolución demostrada en todas las áreas de negocio.

El margen de flujos de explotación sobre ventas ha mejorado notablemente, situándose en el 16,1%, como consecuencia de la modificación producida en el mix de ventas del grupo.

3.4 Tecnologías de la Información

Durante el ejercicio 2007 nuestra cifra de negocios ha experimentado un crecimiento del 25,4% con respecto al año anterior. Hemos cerrado el año con unas ventas de 597,2 M€.

Tecnologías de la Información (M€)	2007	2006	Var (%)
Ventas Consolidadas	597,2	476,3	25,4%
Flujos Brutos de Explotación	55,9	42,3	32,1%
Flujos Explot. / Ventas	9,4%	8,9%	

Queremos destacar que este crecimiento ha sido fundamentalmente orgánico, un 20%, procediendo el restante 5% de la contribución a nuestras ventas de las adquisiciones que se han consolidado durante el ejercicio.

Nuestro crecimiento orgánico es una perfecta combinación de ventas a una base de clientes estable y de largo recorrido, a los que proporcionamos nuevas soluciones y servicios, representando aproximadamente un 85% de nuestras ventas, y de la incorporación de nuevos clientes a nuestra cartera, ampliando nuestras capacidades tanto geográfica como sectorialmente.

Por otro lado, también destacamos la contribución de las sociedades que se han ido incorporando al grupo y que nos permite seguir ampliando nuestra gama de soluciones y servicios.

En 2007 hemos consolidado por primera vez el 100% de las actividades provenientes de nuestra filial en USA, Telvent Farradyne Inc., adquirida en julio de 2006 y de Maexbic, S.A. adquirida en diciembre del año anterior. Adicionalmente, en el ejercicio hemos incorporado dos nuevas sociedades con impacto en la cifra de ventas, la sociedad americana Caseta Technologies adquirida en mayo, y la sociedad de consultoría Matchmind, en la que recientemente hemos tomado una participación mayoritaria. Todas ellas han venido a reforzar nuestra oferta de soluciones y servicios de forma global, contribuyendo de forma positiva a la cuenta de resultados de Telvent.

Por otro lado, hemos tomado una participación significativa en la sociedad especializada en seguridad informática S21SEC, con lo que esperamos consolidar el liderazgo en el mundo de la seguridad digital, factor clave de las tecnologías de la información del hoy y del mañana.

Hemos incrementado nuestra rentabilidad de Flujos Brutos pasando del 8,9% al 9,4% fruto tanto de una mejora en nuestros márgenes como de eficiencias operativas que estamos acometiendo.

Nuestros clientes siguen confiando en Telvent. Durante 2007 la cifra de nueva contratación ha sido de 700 M€ frente a los 553 M€ del año anterior, lo que significa un incremento del 26%. La cartera a 31 de diciembre de 2007, trabajos contratados pendientes de ejecutar, alcanza los 580 M€, un 30% más que a finales de 2006, lo que nos da un indicador del grado de visibilidad que tenemos sobre el año que comienza.

Durante 2007 hemos consolidado nuestra nueva estructura en cinco actividades de negocio o segmentos: Energía, Transporte, Medio Ambiente, Administraciones Públicas y Global Services. En cada uno de ellos seguimos creciendo, invirtiendo en nuevas soluciones, ampliando nuestra presencia en geografías clave y poniendo las bases para crear nuevas oportunidades de negocio.

- **Energía** ha representado aproximadamente un 38% de nuestro negocio global en 2007, con una cifra de ventas de 225 M€, lo que supone un aumento de casi el 12% con respecto a 2006. Durante este ejercicio queremos destacar el crecimiento espectacular de nuestro negocio en el sector eléctrico en Europa, seguido por otras regiones como Norte América y Latinoamérica. Nos hemos posicionado como líderes en el sector de Smart Grid Solutions, contando con una referencia de primera línea con el proyecto que estamos desarrollando para Vattenfall en Suecia, que ha contribuido significativamente a las ventas del segmento. En 2007, nuestro OASyS DNA 7.5 fue avalado por el Laboratorio Nacional de Idaho y el Departamento de Energía de Estados Unidos, lo que demuestra nuestro gran compromiso con la seguridad de los sistemas de control de infraestructuras críticas.

- **Transporte** es otro de los segmentos más representativos, supone un 36% de nuestra actividad en el ejercicio. Los ingresos crecieron un 35%, hasta los 221 M€. Estamos muy satisfechos con el liderazgo que estamos adquiriendo en Latinoamérica, Asia, España y especialmente Norteamérica, donde durante este año hemos completado la adquisición de la compañía Caseta Technologies, especializada en el desarrollo, integración y mantenimiento del ciclo completo de sistemas de gestión y cobro de peajes, que viene a completar las capacidades y soluciones que proveemos en la región a través de nuestra filial Telvent Farradyne.
- **Medio Ambiente** ha cerrado el año con unas ventas de 40 M€, frente a 41 M€ en el ejercicio anterior. Queremos destacar los éxitos obtenidos en la aplicación de nuestro sistema de información meteorológica para aeropuertos y nuestros sistemas de optimización de gestión de la red de distribución de agua, incluyendo detección de fugas, ahorro en el consumo y garantía de suministro.
- **Administraciones Públicas** ha prácticamente duplicado su cifra de negocio, alcanzando los 50 M€.
- **Global Services** ha alcanzado una cifra de ventas de 61 M€, lo que supone un incremento de más del 84% con relación al año anterior, en parte, conseguido gracias a los cambios estructurales acometidos por la división para hacer frente de una manera más eficiente a las necesidades tecnológicas de nuestros clientes.

3.5 Ingeniería y Construcción Industrial

En la positiva evolución del Grupo de Negocio destacan las aportaciones de las construcciones de plantas de biocombustibles y termosolares por parte de Abener, las nuevas concesiones de hospitales y edificios administrativos de Inabensa, y por último las concesiones de líneas de alta tensión en Brasil, destacando la puesta en marcha de la nueva concesión para la línea de transmisión Colinas–Sobradinho (ATE II). También es destacable, en comparación con el año anterior, los peores resultados registrados por el negocio de Cogeneración, debidos principalmente a la caída en los precios de venta de la energía producida.

Ingeniería y Construcción Industrial (M€) ^(*)	2007	2006	Var (%)
Ventas Consolidadas	1,546.6	1,169.4	32.3%
Flujos Brutos de Explotación	183.3	137.5	33.3%
Flujos Explot. / Ventas	11.9%	11.8%	

(*) Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

Este crecimiento de actividad y desarrollo internacional, nos ha posicionado como líderes a nivel mundial en los sectores de actividad en los que estamos presentes. En este sentido, según la última información publicada en la revista Engineering New Records, Abeinsa es el líder mundial en contratos internacionales relacionados con la construcción de infraestructuras de transmisión y distribución de electricidad y ocupa la segunda posición en la construcción de infraestructuras relacionadas con la energía.

Por áreas de negocio:

- En la línea de actividad de **Energía**, destacar la evolución positiva de Abener Energía, debida a la construcción «llave en mano» de las plantas de promoción interna para Abengoa Bioenergía (planta de bioetanol de 245 Ml en Lacq-Francia, planta de producción de biodiesel de 200.000 t en San Roque, Algeciras, y tres plantas con capacidad para producir hasta 480.000 m³ de bioetanol a partir de maíz o trigo, en Holanda, Inglaterra y Alemania) y Abengoa Solar (construcción de la segunda central termosolar con

tecnología de torre y potencia de 20 MW de la Plataforma Solar Sanlúcar La Mayor, Sevilla, e inicio de la construcción de dos centrales cilindro parabólicas de 50 MW), junto con la incorporación de nuevas sociedades (Abencs y EPG) para desarrollar la actividad internacional de esta sociedad.

- Esta experiencia, que avala a Abener en la construcción «llave en mano» de centrales de tecnología solar térmica, ha resultado decisiva para la adjudicación de la primera Central Híbrida solar-ciclo combinado del mundo de 150 MW (en Hassi R'Mel, Argelia), así como de la central de Ain-Beni-Mathar (Marruecos) con 470 MW de potencia y que utilizará tecnología de ciclo combinado integrado con un campo solar de colectores cilindro-parabólicos. En conjunto, ambos proyectos supondrán una inversión cercana a los 800 M€.
- En 2007 hemos seguido avanzando en nuestro compromiso con el **Medio Ambiente**, aumentando de forma considerable nuestras inversiones en I+D+i en el ámbito de las pilas de combustibles e hidrógeno, a través de nuestra filial Hynergreen Technologies, así como en captura y valorización de CO₂ y eficiencia energética a través de la división de I+D de Instalaciones Inabensa.
- A través de ZeroEmissions Technologies, hemos aglutinado las actividades de «trading» de carbono y proyectos MDL (mecanismos de desarrollo limpio) asociados al protocolo de Kioto. En este sentido, hemos firmado contratos para la realización de proyectos MDL con empresas de diversos países, como China e India.
- Como aspecto menos positivo en el área de energía, destacar la aportación del negocio de **Cogeneración** al resultado de Abengoa, la cual se ha visto cercenada por la negativa evolución de los precios de venta de la energía, que se han visto reducido hasta en un 18% respecto al ejercicio anterior.
- En **Instalaciones** no solo se consolidan las cifras alcanzadas en 2006, si no que además se superan en más de un 25%, debido a la correcta ejecución de nuestros proyectos durante 2007, entre los que cabe destacar: la ejecución del Lote 2 del proyecto Siepac, Sistema de Interconexión Eléctrica de Países de América Central, consistente en una línea de transmisión eléctrica de 230 kV; la línea a 400 kV Misurata-Surt-Ras - Lanouf-Agdabia

de simple circuito a 400 kV y 575 km de longitud; y los nuevos contratos que hemos logrado en este ejercicio: la construcción de las instalaciones de los centros penitenciarios de Albocásser (Castellón) y Morón de la Frontera (Sevilla), el proyecto de ampliación del Palacio de Exposiciones y Congresos de Sevilla, el suministro de equipamiento para el edificio del nuevo Centro Internacional de Exposiciones de Beijing (China), el despliegue de la red de telecomunicaciones del tercer operador en Marruecos, la construcción de tres plantas fotovoltaicas por un total de 8 MW y muchos más que nos permiten este crecimiento.

- Es importante destacar, en Instalaciones, el desarrollo de la actividad de concesiones en Inabensa, mediante su participación en construcciones de edificios singulares y la posterior gestión de la sociedad concesionaria.

En esta línea de actividad, hemos finalizado durante 2007 la construcción del Hospital del Tajo en Aranjuez, encontrándose en curso la ejecución de tres juzgados para la Generalitat de Cataluña. Asimismo, Inabensa ha sido adjudicataria de la concesión del nuevo edificio de hospitalización y consultas externas del Hospital Costa del Sol, en Marbella (Málaga).

- En **Comercialización y Fabricación Auxiliar** el incremento del 22% con respecto a 2006, se debe fundamentalmente a Eucomsa, que ha incrementado significativamente sus ventas (más de un 25%). Destacamos los numerosos suministros que hemos hecho para REE, tanto para la red eléctrica de transporte a 400 kV como para la construcción de diversas subestaciones, a lo que hay que añadir que para el futuro se vislumbran perspectivas muy positivas como consecuencia del lanzamiento de las actividades de fabricación para las plantas de colectores cilíndrico-parabólicos de energía solar.
- Con respecto a **Iberoamérica**, mantenemos nuestra actividad en los países en los que nos encontramos, destacando las ejecuciones que hemos tenido en Brasil, con la construcción de 922 km de líneas de alta tensión, que ha supuesto unos flujos de explotación cercanos a los 25 M€. En la actividad de concesiones de líneas de transmisión, hemos obtenido en este ejercicio unos flujos brutos de explotación de, aproximadamente, 100 M€. También subrayar el crecimiento de la actividad en México y Perú, donde hemos incrementado nuestra cifra de facturación en un 20%.

Cuenta de Resultados y Balance de Situación

4

◆ Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada a 31/12/2007

(miles de euros)

	<u>31/12/2007</u>	<u>31/12/2006</u>
Importe neto de la cifra de negocios	3.214.465	2.677.186
Variación de existencias de productos terminados y en curso	42.118	2.541
Otros ingresos de explotación	348.101	134.690
Materias primas y materiales para el consumo utilizados	(2.136.461)	(1.645.700)
Gastos por prestaciones a los empleados	(518.699)	(402.719)
Amortización y cargos por pérdidas por deterioro del valor	(97.405)	(68.679)
Gastos de Investigación y Desarrollo	(41.912)	(23.239)
Otros gastos de explotación	(523.869)	(454.908)
Otros gastos/Ingresos netos		
I. Resultados de Explotación	286.338	219.172
Ingresos financieros	22.469	24.430
Gastos financieros	(174.085)	(119.239)
Diferencias de cambio netas	18.657	8.283
Otros gastos/Ingresos financieros netos	(7.530)	(5.330)
II. Resultados Financieros	(140.489)	(91.856)
III. Participación en Beneficio/(Pérdida) de Asociadas	4.243	7.532
IV. Resultados Consolidados antes de Impuestos	150.092	134.848
Impuesto sobre Beneficios	(14.273)	(13.345)
V. Resultado Consolidado después de Impuestos	135.819	121.503
Resultado atribuido a Socios Externos	(15.416)	(21.164)
VI. Resultado del Ejercicio atribuido a la Soc. Dominante	120.403	100.339
Número de acciones ordinarias en circulación (miles)	90.470	90.470
VII. Ganancias por acción para el resultado del ejercicio (€ por acción)	1,33	1,11

M€	2007	2006	Var (%)
Ventas	3.214,5	2.677,2	20,1%
Flujos Brutos	452,4	287,9	57,2%
% Flujos Brutos/ventas	14,1%	10,8%	
BAI	150,1	134,8	11,3%
BDI atrib. soc. dominante	120,4	100,3	20,0%

◆ Principales Magnitudes por Grupos de Negocio

Ventas (M€)	2007	2006	Var (%)	% 2007	% 2006
Solar	17,7	n.a.	n.a.	0,6	n.a.
Bioenergía	613,7	476,2	28,9	19,1	17,8
Servicios Medioambientales	769,7	555,3	38,6	23,9	20,7
Tecnologías de la Información	597,2	476,3	25,4	18,6	17,8
Ingeniería y Construcción Industrial ⁽¹⁾	1.546,6	1169,4	32,3	48,1	43,7
Eliminaciones ⁽²⁾	(330,5)			-10,3	
Total	3.214,5	2.677,2	20,1	100,0	100,0

⁽¹⁾ Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

⁽²⁾ Eliminaciones en Ingeniería y C. I. por trabajos internos de proyectos no concesionales

Flujos Brutos (M€)	2007	2006	Var (%)	% 2007	% 2006
Solar	9,5	n.a.	n.a.	2,1	n.a.
Bioenergía	79,8	49,9	59,8	17,6	17,3
Servicios Medioambientales	123,8	58,0	113,3	27,4	20,2
Tecnologías de la Información	55,9	42,3	32,1	12,4	14,7
Ingeniería y Construcción Industrial ^(*)	183,3	137,5	33,3	40,5	47,8
Total	452,4	287,9	57,2	100,0	100,0

^(*) Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

Flujos Brutos / Ventas	2007	2006
Solar	53,7%	n.a.
Bioenergía	13,0%	10,5%
Servicios Medioambientales	16,1%	10,5%
Tecnologías de la Información	9,4%	8,9%
Ingeniería y Construcción Industrial	11,9%	11,8%
Total	14,1%	10,8%

◆ Importe Neto de la Cifra de Negocio-Ventas

Ventas (M€)	2007	2006	Var (%)
Solar	17,7	n.a.	n.a.
Bioenergía	613,7	476,2	28,9
Servicios Medioambientales	769,7	555,3	38,6
Tecnologías de la Información	597,2	476,3	25,4
Ingeniería y Construcción Industrial ⁽¹⁾	1.546,6	1169,4	32,3
Eliminaciones ⁽²⁾	(330,5)		
Total	3.214,5	2.677,2	20,1

⁽¹⁾ Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

⁽²⁾ Eliminaciones en Ing. y C. I. por trabajos internos de proyectos no concesionales

Las ventas consolidadas de Abengoa a 31 de diciembre de 2007 alcanzan la cifra de 3.214,5 M€, lo que representa un incremento del 20,1% sobre el año anterior. Todas las áreas de negocio de Abengoa han incrementado sus ventas durante este año.

El Grupo de Negocio Solar ha obtenido unas ventas de 17,7 M€ en 2007. Bioenergía obtiene unas ventas de 613,7 M€ en el ejercicio, con un incremento del 28,9% frente a los 476,2 M€ registrados en 2006. Servicios Medioambientales alcanza unas ventas de 769,7 M€ durante el período, frente a los 555,3 M€ del año anterior, registrando un incremento del 38,6%. Tecnologías de la Información obtiene unas ventas de 597,2 M€, frente a los 476,3 M€ de 2006 (25,4% de incremento). Por último, Ingeniería y Construcción Industrial logra unas ventas de 1.546,6 M€, un 32,3% más frente a los 1.169,4 M€ de 2006.

◆ Flujos Brutos de Efectivo de Actividades de Explotación

Flujos Brutos (M€)	2007	2006	Var (%)
Solar	9,5	n.a.	n.a.
Bioenergía	79,8	49,9	59,8
Servicios Medioambientales	123,8	58,0	113,3
Tecnologías de la Información	55,9	42,3	32,1
Ingeniería y Construcción Industrial ^(*)	183,3	137,5	33,3
Total	452,4	287,9	57,2

^(*) Incluye la actividad corporativa y ajustes de consolidación

La cifra de Flujos Brutos alcanza, a 31 de diciembre de 2007, los 452,4 M€, lo que supone un incremento respecto al año anterior del 57,2%.

El Grupo de Negocio Solar obtiene en 2007 unos Flujos de Explotación de 9,5 M€. Bioenergía alcanza unos Flujos de Explotación de 79,8 M€ en 2007, con un incremento del 59,8% frente a los 49,9 M€ registrados en 2006. Servicios Medioambientales alcanza unos Flujos de Explotación de 123,8 M€ durante el ejercicio, frente a los 58,0 M€ del año anterior, registrando un incremento del 113,3%. Tecnologías de la Información obtiene unos Flujos de Explotación de 55,9 M€, frente a los 42,3 M€ de 2006 (32,1% de incremento). Finalmente, Ingeniería y Construcción Industrial logra unos Flujos de Explotación de 183,3 M€, un 33,3% más frente a los 137,5 M€ de 2006.

◆ Impuestos

M€	2007	2006	Var (%)
BAI	150,1	134,8	11,3
Impuesto de Sociedades	(14,3)	(13,3)	7,0
Socios Externos	(15,4)	(21,2)	(27,2)
BDI	120,4	100,3	20,0
Tasa Impositiva	9,5%	9,9%	

El resultado antes de impuestos ha sido de 150,1 M€ y representa un incremento del 11,3% respecto a los 134,8 M€ de 2006.

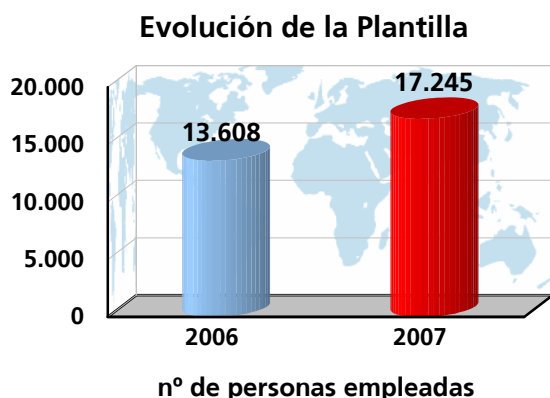
El gasto por Impuesto de Sociedades en 2007 ha ascendido a 14,3 M€. Así, la tasa impositiva se sitúa, para el ejercicio, en el 9,5%, debido principalmente a las deducciones fiscales originadas por el esfuerzo y dedicación a las actividades de I+D+i, a la contribución al beneficio de Abengoa de resultados procedentes de otros países y a la tributación en España bajo el régimen especial de la consolidación fiscal.

◆ **Beneficio Después de Impuestos Atribuible a la Sociedad Dominante (Resultado Neto)**

	2007	2006	Var (%)
BDI atrib. soc. dominante	120,4	100,3	20,0
% BDI / Ventas	3,7%	3,7%	

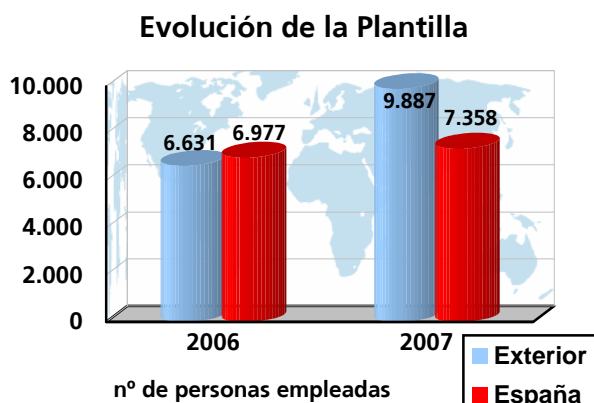
El resultado después de impuestos atribuible a la sociedad dominante ha sido de 120,4 M€, lo que supone un incremento del 20,0% respecto a los 100,3 M€ del ejercicio anterior.

◆ **Evolución de la plantilla media**



La plantilla media de Abengoa se ha incrementado en 3.637 personas con respecto al ejercicio 2006.

◆ **Procedencia de la Plantilla**



El incremento de la plantilla se debe fundamentalmente al aumento de la plantilla en el exterior, causado tanto por la adquisición de Dedini Agro (hoy Abengoa Bioenergía Sao Paulo) como por el mayor volumen de proyectos en Iberoamérica.

◆ Balance de Situación Consolidado de Abengoa a 31/12/2006

(miles de euros)

Activo	<u>31/12/2007</u>	<u>31/12/2006</u>
A. Activos No Corrientes		
I. Activos Intangibles		
Fondo de Comercio	1.114.388	595.519
Otros activos intangibles	136.602	42.133
Provisiones y amortizaciones	(23.968)	(14.316)
	1.227.022	623.336
II. Inmovilizaciones Materiales		
Inmovilizaciones materiales	1.360.801	996.074
Provisiones y amortizaciones	(489.940)	(356.329)
	870.861	639.745
III. Inmovilizaciones en Proyectos		
Activos intangibles	911.602	803.423
Provisiones y amortizaciones	(50.338)	(23.863)
Inmovilizaciones materiales	895.802	435.900
Provisiones y amortizaciones	(118.927)	(68.553)
	1.638.139	1.146.907
IV. Inversiones Financieras		
Inversiones en asociadas	50.145	52.602
Activos financieros disponibles para la venta	56.388	47.087
Cuentas financieras a cobrar	118.791	45.481
Instrumentos financieros derivados	695	0
Activos por impuestos diferidos	190.468	228.919
	416.487	374.089
Total Activos No Corrientes	4.152.509	2.784.077
B. Activos Corrientes		
I. Existencias		
	242.451	150.737
II. Clientes y Otras Cuentas a Cobrar		
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	1.145.786	714.414
Créditos y cuentas a cobrar	275.074	267.639
	1.420.860	982.053
III. Inversiones Financieras		
Activos financieros a valor razonable	0	77.742
Activos financieros disponibles para la venta	61.922	33.205
Cuentas financieras a cobrar	410.438	340.010
Instrumentos financieros derivados	124.087	30.782
	596.447	481.739
IV. Efectivo y Equivalentes al efectivo		
	1.697.889	1.027.972
Total Activos Corrientes	3.957.647	2.642.501
Total Activo	8.110.156	5.426.578

El Total Activo de Abengoa en 2007 ascendió a 8.110,2 M€, lo que representa un incremento del 49,5% respecto a 2006, cuando la cifra ascendió a 5.426,6 M€.

Pasivo	31/12/2007	31/12/2006
A. Capital y Reservas		
I. Capital Social	22.617	22.617
II. Reservas de la Sociedad Dominante	237.389	226.677
III. Otras reservas	24.361	(79.716)
IV. Diferencias de Conversión		
De Sociedades consolidadas por I.G./I.P.	13.199	(10.143)
De Sociedades consolidadas M.P.	2.195	2.865
	15.394	(7.278)
V. Ganancias Acumuladas	317.227	227.805
B. Socios Externos	180.502	151.021
Total Patrimonio Neto	797.490	541.126
C. Pasivos No Corrientes		
I. Financiación sin Recurso a Largo Plazo	1.186.002	796.068
II. Recursos Ajenos		
Préstamos con entidades de crédito	2.346.277	873.158
Obligaciones y otros préstamos	263.592	151.422
Pasivos por arrendamientos financieros	33.248	9.050
	2.643.117	1.033.630
III. Provisiones para Otros Pasivos y Gastos	125.415	58.434
IV. Instrumentos Financieros Derivados	9.769	88.389
V. Pasivos por Impuestos Diferidos	139.180	86.372
VI. Obligaciones por Prestaciones por Jubilación	6.603	4.610
Total Pasivos No Corrientes	4.110.086	2.067.503
D. Pasivos Corrientes		
I. Financiación sin Recurso a Corto Plazo	503.161	457.802
II. Recursos Ajenos		
Préstamos con entidades de crédito	182.374	482.774
Obligaciones y otros préstamos	11.515	15.093
Pasivos por arrendamientos financieros	12.678	4.873
	206.567	502.740
III. Proveedores y Otras Cuentas a Pagar	2.319.449	1.660.881
IV. Pasivos por Impuesto Corriente	159.095	135.322
V. Instrumentos Financieros Derivados	4.687	47.494
VI. Provisiones para Otros Pasivos y Gastos	9.621	13.710
Total Pasivos Corrientes	3.202.580	2.817.949
Total Pasivo	8.110.156	5.426.578

◆ Estado de Flujos de Efectivo Consolidado de Abengoa a 31/12/2006

(miles de euros)

	<u>31/12/2007</u>	<u>31/12/2006</u>
Flujos Brutos de Efectivo de Actividades de Explotación	452.367	287.851
Resultados Financieros, amortizaciones, impuestos y otros	(316.548)	(166.348)
I. Resultado Consolidado después de impuestos	135.819	121.503
Ajustes no monetarios:		
Amortizaciones y provisiones	147.034	68.679
Beneficio/Pérdida por venta de activo material	475	0
Beneficio/Pérdida por venta de participaciones	276	0
Resultados de inversiones disponibles para la venta	0	(1.506)
Resultados de activos financieros a valor razonable	0	(16.445)
Resultado de instrumentos financieros derivados	3.066	(4.551)
Participación en Beneficio/Pérdida de Asociadas	(4.243)	(7.532)
Impuestos	14.273	13.345
Otras partidas no monetarias	16.445	14.229
II. Efectivo generado por las Operaciones	313.145	187.722
Existencias	(33.929)	(35.531)
Clientes y otras cuentas a cobrar	(416.203)	(496.329)
Proveedores y otras cuentas a pagar	617.076	636.518
Otros activos/pasivos circulantes	(18.866)	(46.238)
III. Variaciones en el capital circulante	148.078	58.420
A. Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Explotación	461.223	246.142
Sociedades del grupo, multigrupo y asociadas	(8.139)	0
Inmovilizaciones materiales	(722.114)	(261.588)
Activos intangibles	(625.701)	(656.656)
Otros activos	55.382	(40.728)
Efecto Variación Perímetro y Dif. Conversión	0	0
I. Inversiones	(1.300.572)	(958.972)
Sociedades del grupo, multigrupo y asociadas	18.015	0
Inmovilizaciones materiales	23.774	1.600
Activos intangibles	67.299	37.110
Otros activos	13.041	21.861
Efecto Variación Perímetro y Dif. Conversión	14.065	21.164
II. Desinversiones	136.194	81.735
B. Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Inversión	(1.164.378)	(877.237)
Ingresos por recursos ajenos	1.547.791	1.434.565
Reembolso de recursos ajenos	(160.921)	(197.141)
Dividendos pagados	(24.510)	(13.778)
Otras actividades de financiación	10.712	55
C. Flujos netos de efectivo de actividades de financiación	1.373.072	1.223.701
Aumento/Disminución Neta del Efectivo y Equivalentes	669.917	592.606
Efectivo o equivalente al comienzo del ejercicio	1.027.972	435.366
Ganancias/pérdidas por diferencias de cambio en efectivo		
Efectivo Bancario al Cierre del Ejercicio	1.697.889	1.027.972

5

Principales Novedades por Grupos de Negocio



En Abengoa Solar desarrollamos y aplicamos tecnologías para la generación de energía eléctrica a partir del sol, para lo cual promocionamos, construimos y operamos plantas termosolares y fotovoltaicas, y desarrollamos y comercializamos las tecnologías necesarias para ello (I+D+i).



A partir del sol... producimos energía eléctrica por vía termoeléctrica y fotovoltaica



Los acontecimientos más importantes en el Grupo de Negocio Solar durante el ejercicio 2007, fueron los siguientes:

- ◆ El presidente de la Junta de Andalucía, Manuel Chaves inauguró el 30 de Marzo en Sanlúcar la Mayor (Sevilla) la Plataforma Solar Solúcar. La Plataforma Solar Solúcar, de 300 MW de potencia, estará terminada en 2013 y, con un amplio abanico de tecnologías solares, producirá energía suficiente para abastecer el consumo de 180.000 hogares, tantos como los de la ciudad de Sevilla. El proyecto supone una inversión de 1.200 M€.

La Plataforma Solar Solúcar es el reflejo de la apuesta de Abengoa por la energía del futuro, el respeto al medio ambiente, los recursos naturales y la lucha contra el cambio climático: con este proyecto se evitará la emisión de más de 600.000 t de CO₂ anuales a la atmósfera.

Las dos primeras centrales que han entrado en funcionamiento en la Plataforma Solar Solúcar son: PS10, la primera central de energía solar termoeléctrica de tecnología de torre construida en el mundo para operar de forma comercial; y Sevilla PV, la mayor planta fotovoltaica con sistema de baja concentración.

La central solar **PS10**, con 11 MW de potencia, genera 24,3 GWh al año de energía limpia y está compuesta por 624 helióstatos de 120 m² cada uno y una torre de 115 m de altura. Para su funcionamiento, los helióstatos se mueven de forma automática mediante un mecanismo programado en función del calendario solar. El reflejo solar se concentra en el receptor en la parte superior de la torre y éste aprovecha la energía recibida para producir vapor de agua que se hace pasar por una turbina para producir

energía eléctrica suficiente para abastecer a 6.000 hogares. Sólo con esta central se evitará la emisión de 18.000 t de CO₂ anuales.

La central solar **Sevilla PV** está compuesta por 154 seguidores compuestos de placas de silicio que producen electricidad al recibir la radiación solar. Esta instalación fotovoltaica de 1,2 MW evitará la emisión a la atmósfera de 1.800 t de CO₂ anuales.

Las siguientes centrales de la Plataforma Solúcar se irán construyendo, de forma escalonada, durante los próximos seis años hasta convertirse en un macroproyecto de distintas tecnologías con centrales termoeléctricas de torre, colectores cilindro-parabólicos, discos Stirling y fotovoltaicas de alta y baja concentración.

Actualmente se encuentran en fase de construcción: PS20, central solar termoeléctrica de torre de 20 MW de potencia, similar a PS10; Solnova 1 y 3, plantas que utilizan tecnología de colectores cilindro-parabólicos (CCP) con una potencia instalada de 50 MW cada una de ellas así como tres plantas fotovoltaicas en Andalucía con una potencia total de 10 MW. Cada una de las Solnova, plantas con tecnología CCP, estarán compuestas por aproximadamente 300.000 m² de espejos en una superficie total de unas 115 ha. Su tecnología consiste en concentrar la radiación solar sobre un tubo absorbedor de calor por el interior del cual circula un fluido que alcanza altas temperaturas. Éste produce vapor que es enviado a un turbogenerador donde se expande con objeto de producir energía.

La Plataforma Solar Solúcar de Abengoa Solar va a contribuir notablemente a desarrollar la economía de los municipios del Aljarafe, ya que va a permitir la creación de 1.000 puestos de trabajo asociados a la fase de fabricación y construcción de la Plataforma, así como unos 300 para el servicio y mantenimiento del conjunto de las centrales.

- ◆ Apertura de las oficinas de Abengoa Solar en EE.UU. en Denver (Colorado) y San Francisco (California), con el objetivo de desarrollar proyectos solares

en ese país. A lo largo de 2007 se han ejecutado en el mercado americano varias instalaciones para generación de vapor industrial desarrollado con tecnología propia, asimismo, se han sentado las bases de la estructura de personal que se requerirá para abordar el plan de crecimiento en el mercado local.

- ◆ Apertura de la oficina de Abengoa Solar en Almería (España), plataforma del desarrollo internacional del Grupo de Negocio.
- ◆ En diciembre concluyeron las obras de construcción de la planta de espejos cilindro-parabólicos de Rioglass Solar donde Abengoa Solar participa como socio minoritario y que suministrará los espejos para las plantas cilindroparabólicas de Abengoa Solar.

El proyecto de Rioglass Solar ocupará una parcela de 47.500 m² en Lena (Asturias). En concreto, la planta prevista es una unidad de producción para la fabricación de espejos cilindro-parabólicos, que integra los módulos de generación de energía eléctrica a partir de la radiación solar (energía termosolar). Los espejos se fabricarán a partir de láminas rectangulares de vidrio, que se curvan de forma precisa. La precisión de la curvatura es crítica para garantizar el máximo enfoque de la radiación solar sobre el tubo receptor. La producción ha comenzado en enero 2008.

- ◆ Firma de dos contratos de venta de tecnología solar para los proyectos de plantas híbridas de Argelia y Marruecos, para la construcción de dos centrales de ciclo combinado integrado con un campo solar de colectores cilindro-parabólicos que producirán 150 y 479 MW de potencia respectivamente, de los cuales, 20 MW en cada una, procederán de un campo de colectores cilíndrico parabólico con aceite térmico.
- ◆ Puesta en marcha de la planta de demostración de tecnología CCP en la Plataforma Solar Solúcar. Se trata de la primera planta CCP operativa en Europa.

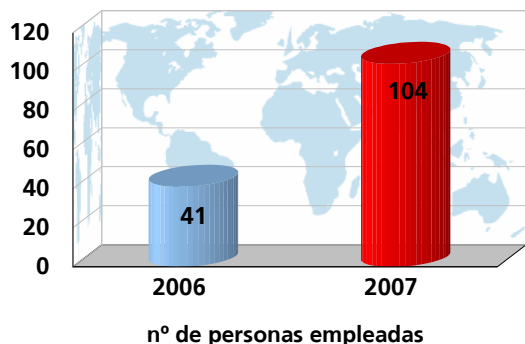
- ◆ A finales de octubre tuvo lugar en Sevilla la primera edición de la Conferencia «World Solar Power 2007» que durante tres días se celebró en el Hospital de los Venerables, en Sevilla, sede de la Fundación Focus-Abengoa.

En dichas jornadas han participado más de 170 líderes del sector solar estacando, entre otros, el premio Nobel de Física de 1984 Carlos Rubbia así como las tres asociaciones internacionales principales de energía termosolar (Estela, Seia y SolarPACES). Todos los asistentes abogaron por producir miles de megavatios de energía solar limpia así como trabajar por un marco regulatorio estable.

Abengoa Solar destacó, una vez más, su apuesta por la promoción y construcción de proyectos energéticos solares así como por el desarrollo y aplicación de tecnologías que mejoren la eficiencia de las mismas.

- ◆ Abengoa Solar ha firmado la financiación para la primera planta de colectores cilindro-parabólicos (Solnova 1) por un importe superior a los 200 M€.
- ◆ El 19 de diciembre de 2007 entregamos el premio a la mejor tesis doctoral sobre Energía Solar a Felipe Rosa Ríos por su trabajo de investigación sobre la producción de hidrógeno mediante energía solar fotovoltaica.

Evolución de la Plantilla



La plantilla media del Grupo de Negocio Solar en 2007 ascendió a 104 personas, 2,5 veces más que en 2006.

5.2 Bioenergía



Tiene como sociedad cabecera a Abengoa Bioenergía y se dedica a la producción y desarrollo de biocarburantes para el transporte, bioetanol y biodiesel entre otros, que utilizan la biomasa (cereales, biomasa celulósica, semillas oleaginosas) como materia prima. Los biocarburantes se usan en la producción de ETBE (aditivo de las gasolinas) o en mezclas directas con gasolina o gasoil. En su calidad de fuentes de energías renovables, los biocarburantes disminuyen las emisiones de CO₂ y contribuyen a la seguridad y diversificación del abastecimiento energético, reduciendo la dependencia de los combustibles fósiles usados en automoción y colaborando en el cumplimiento del Protocolo de Kioto.



A partir de biomasa... producimos biocarburantes ecológicos, energía renovable, y alimento animal.



Los principales acontecimientos durante el ejercicio 2007, fueron los siguientes:

Desarrollo del Negocio

- ◆ Abengoa Bioenergy Trading Europa ha firmado un contrato con Total France para el suministro de bioetanol que utilizará para producir ETBE, y que mezclará con sus gasolinas para distribuirlo a la red de estaciones de servicios o a otras terminales.

Abengoa Bioenergy France posee superficie para el almacenamiento del bioetanol en el puerto de Bayona, a unos 90 km de la planta de Lacq, y poder suministrarlo por mar (a Total France), o bien, por ferrocarril o carretera, desde la misma planta. Para ello ha firmado un contrato de almacenamiento y manejo del bioetanol con LBC Tank Terminals, que incluye la recepción del bioetanol, su almacenamiento y carga en barcos, o expedición en trenes y camiones.

Abengoa Bioenergía Trading Europe, responsable del marketing, venta y coordinación logística de la producción de las plantas operadas por Abengoa Bioenergía en Europa, cuenta en el mercado francés con contratos de suministro tanto para la producción de ETBE como para la incorporación directa en los terminales independientes y compartidos por los distribuidores e hipermercados de Francia.

Abengoa Bioenergy France podrá suministrar al mercado francés 200 MI más de bioetanol en 2008, con la entrada en funcionamiento de su planta de cereal.

- ◆ Se han iniciado los trabajos de construcción de una planta, que producirá 333 MI anuales, en el condado de Posey, Indiana, y de otra de iguales dimensiones en Madison, Illinois.

La inversión total será de más de 400 M\$. Abener y Abencs han comenzado los trabajos de construcción de las plantas, que se estima durarán 24 meses hasta la recepción de las mismas, proyectadas para finales de 2009 y primer trimestre de 2010, respectivamente.

La estructura del proyecto incluirá la participación de varias filiales de Abengoa, como Abener y Abencs, Abengoa Bioenergy Trading como comercializador del bioetanol y granos de destilación (DDGS) y Abengoa Bioenergía Holding US para supervisar la construcción y coordinar las actividades diarias de funcionamiento de la planta. Con esta estructura, Abengoa y Abengoa Bioenergía aseguran la transferencia de sus conocimientos a la construcción y operatividad del proyecto.

Abengoa Bioenergy of Indiana estará situada cerca de Evansville, en el denominado «cinturón de maíz» estadounidense, a lo largo del río Ohio, y Abengoa Bioenergy of Illinois estará situada en el puerto de Tricity, en Madison, a lo largo del río Mississippi. Estos emplazamientos permiten el transporte del maíz hasta la planta por camión, ferrocarril y barco. Del mismo modo podrá ser enviado el bioetanol y los granos de destilación a los mercados del Este de Estados Unidos y a la exportación.

Cuando las plantas operen a pleno rendimiento consumirán más de 1,5 Mt anuales de maíz.

Cuando ambas plantas estén operativas, la capacidad de Abengoa Bioenergía se verá incrementada en Estados Unidos a más de 1.000 MI anuales, consolidándola como uno de los mayores productores de Estados Unidos.

- ◆ Abengoa Bioenergía Maple (AB Indiana y AB Illinois) ha sido galardonada con el «Deal Petroquímico del Año» en el apartado de «Americas» por parte de la publicación *PFI Magazine*, uno de los reconocimientos de mayor prestigio en el área del Project Finance.

PFI Magazine proporciona noticias globales así como análisis de las últimas operaciones de financiación de proyectos a nivel mundial y se ha convertido en la fuente de información más autorizada para los profesionales del Project Finance a lo largo del mundo.

La selección del ganador se ha basado en un análisis completo de los detalles y logros en las siguientes áreas, tratando de dar respuesta a las siguientes cuestiones:

- ¿Cómo ha progresado nuestra institución a lo largo del año?
- ¿Qué objetivos estratégicos se han logrado?
- ¿De qué manera los hemos conseguido?
- ¿De qué manera se ha adaptado nuestra institución a los retos que han regido la actividad del mercado a lo largo del año?
- ¿Qué ha sido realmente destacable acerca de la operación en cuestión, el tamaño de la misma, la zona geográfica, la diversificación sectorial o el grado de innovación?

La flexibilidad de escoger dos proyectos de tres posibles alternativas y la posibilidad de gestionar las actividades del día a día permitiendo: (i) Coberturas de riesgos de commodities bajo las directrices del Comité de Riesgos y (ii) Políticas de gestión del Capital Circulante a través de PPB y Factoring sin recurso han sido elementos claves para ser adjudicatarios de este reconocimiento.

Mediante esta financiación, Abengoa Bioenergía ha asegurado satisfactoriamente la construcción de dos plantas de 88 Mgal cada una situadas en Illinois e Indiana. Estos dos proyectos ayudarán a consolidar la posición de liderazgo de Abengoa Bioenergía en el mercado de bioetanol de Estados Unidos.

La transacción ha sido estructurada para atraer a distintas clases de inversores, lo que ha resultado en compromisos de más de 10 participantes hasta un total de 550 M\$. Como consecuencia de esta sobre suscripción, Abengoa Bioenergía ha podido beneficiarse de un «Reverse Flex» desde Libor + 325 bps hasta Libor + 300 bps. La financiación ha sido liderada por West LB y Banco Santander junto con un sindicato de bancos actuando como «Lead Arrangers».

- ◆ Bioetanol Galicia y Ecocarburantes Españoles han cambiado recientemente la alimentación de sus plantas que, pese a estar concebidas para procesar cebada y trigo, pasaron a utilizar maíz como materia prima. Estas operaciones se realizaron con las plantas en marcha, comenzando a moler y a llenarse paulatinamente los fermentadores con la nueva materia prima al tiempo que finalizaba el proceso de fermentación alcohólica con trigo o cebada.

La flexibilidad de las instalaciones de Abengoa Bioenergía y la preparación de su personal, es la clave del éxito en el cambio de cereal como materia prima de sus plantas.

Las modificaciones mecánicas realizadas en los equipos fueron mínimas, y afectaron principalmente a la unidad de Prelimpia. No obstante, durante la «etapa de transición», se llevaron a cabo múltiples ajustes debido a las diferencias en las propiedades físico-químicas de las corrientes de proceso, derivadas de una modificación en la composición del cereal utilizado (el maíz contiene un mayor porcentaje de almidón, humedad y grasa, así como una menor proporción de proteína respecto al trigo y la cebada).

Gracias a las características del nuevo cereal se han conseguido mejoras importantes en el proceso, como la eliminación del consumo de enzimas reductoras de viscosidad, mayor limpieza de los equipos, reducción del consumo energético y, sobre todo, un aumento considerable en el rendimiento del bioetanol con respecto al trigo. En contrapartida, con el cambio de materia prima, la producción de DDGS es ligeramente inferior, aunque con unas propiedades que los clientes valoran muy positivamente.

Abengoa Bioenergía cuenta con plantas de elevada flexibilidad y versatilidad que en los últimos años han procesado cebada, trigo o maíz indistintamente.

Novedades legislativas

- ◆ La propuesta de Ley de la Independencia Energética y Seguridad de 2007 fue aprobada por el Presidente Bush el 19 de diciembre, e impulsa drásticos aumentos en los estándares de la economía del combustible para el transporte y en el uso de combustibles renovables hechos a partir de las tradicionales reservas de almidón en el cereal, y de otras fuentes más avanzadas como la celulosa.

Por segunda vez en tan sólo dos años, el Congreso de Estados Unidos ha aprobado una ley de la energía completamente innovadora que requerirá incrementos históricos del uso de combustibles renovables, así como en los estándares de eficiencia de los vehículos. La nueva ley incrementa el Renewable Fuel Standard (RFS, Estándar de Combustible Renovable) para 2008 desde los 20.400 MI requeridos por el antiguo RFS hasta los 34.000 MI, e incrementa los requisitos totales del programa de los 28.000 MI anuales iniciales a 136.000 MI para 2022. Cabe destacar que casi dos terceras partes, 79.000 MI de los 136.000 totales, se obtendrán a partir de biocombustibles avanzados, como el etanol celulósico, ya que se han especificado requisitos distintos para cuatro categorías de combustibles renovables, cada una puesta en marcha en intervalos variables de tiempo y cantidades, y definidas de la siguiente manera:

- **Biocombustible Convencional:** definido como etanol derivado de almidón de maíz; las plantas que comiencen su construcción después de la aprobación de la ley tienen que conseguir una reducción al menos del 20% en el ciclo de vida de los gases de efecto invernadero (GHG, por sus siglas en inglés), en comparación con las emisiones GHG del ciclo de vida base de los combustibles fósiles.
- **Biocombustible Avanzado:** todos los otros combustibles renovables derivados de biomasa renovable, no de almidón de maíz, incluidos el biodiesel, etanol de otras fuentes de almidón y azúcares, todos los alcoholes de calidad alta, biocombustibles celulósicos, e hidrocarburos renovables, siempre que proporcionen un beneficio del ciclo de vida de un 50% GHG frente al petróleo.
- **Biocombustible Celulósico:** cualquier biocombustible avanzado de lignocelulosa, hemi-celulosa o lignina, que proporcionan un beneficio del ciclo de vida del 60% GHG frente al petróleo.
- **Diesel con Base de Biomasa:** Biodiesel según su definición en la sección 312(f) de la Ley de la Energía de 1992.

Los distintos requerimientos del RFS están divididos en las siguientes fases:

Año	RFS Total Requerido	Biocombustible Avanzado	Biocombustibles Celulósicos	Diesel Base Biomasa	Otros Biocombustibles Avanzados
2008	9,00				
2009	11,10	0,60		0,50	0,10
2010	12,95	0,95	0,10	0,65	0,20
2011	13,95	1,35	0,25	0,80	0,30
2012	15,20	2,00	0,50	1,00	0,50
2013	16,55	2,75	1,00		1,75
2014	18,15	3,75	1,75		2,00
2015	20,50	5,50	3,00		2,50
2016	22,25	7,25	4,25		3,00
2017	24,00	9,00	5,50		3,50
2018	26,00	11,00	7,00		4,00
2019	28,00	13,00	8,50		4,50
2020	30,00	15,00	10,50		4,50
2021	33,00	18,00	13,50		4,50
2022	36,00	21,00	16,00		5,00

* Valores Indicados en miles de millones de galones.

Adicionalmente, los requerimientos de los vehículos de transporte para la Economía Media Corporativa de Combustible (CAFE) se aumentan de aproximadamente 10 a 15 km por litro para 2020, lo que se espera que reduzca aún más las emisiones GHG, y ahorre a la familia media estadounidense más de 1.000 dólares anuales en combustible.

Otras medidas para los combustibles renovales incluidas en la ley son:

Subvenciones para la Investigación y Desarrollo de Biocombustibles

- Aumenta los fondos autorizados para el programa existente de I+D en un 50% y lo amplía hasta 2010.
- Autoriza 500 M\$ anuales durante los años fiscales de 2008 a 2015 para la producción de biocombustibles avanzados que tengan un mínimo de una reducción del 80% de emisiones en el ciclo de vida GHG.
- Autoriza 25 M\$ anuales durante los años fiscales de 2008 a 2010 para I+D y la aplicación comercial de la producción de biocombustibles en aquellos estados con índices bajos de producción de etanol y etanol celulósico.
- Autoriza un programa de subvención de 200 M\$ durante los años fiscales de 2008 a 2014 para la instalación de una infraestructura de surtidores de e85.
- Incrementa el número de Centros de Investigación de Bioenergía del Departamento de Energía (DOE) de Estados Unidos de 3 a 7.
- Crea un programa de I+D para mejorar la eficiencia energética de biorefinerías y modernizar las actuales biorefinerías de etanol de maíz para añadir producción celulósica.

Infraestructura para Biocombustibles

- Prohíbe a las compañías petrolíferas la imposición de restricciones a la instalación de surtidores de combustibles renovables.
- Proporciona subvenciones para la instalación y proyectos pilotos de surtidores.
- Requiere a los responsables de cada agencia federal que se instale por lo menos un surtidor de combustible renovable en cada centro de flota automovilística federal antes de 2010.
- Manda ejecutar un estudio de la viabilidad de una red de conductos de etanol, otra en función de la red de ferrocarriles, y una tercera para la distribución de biocombustibles avanzados.

Estudios Requeridos

- Impacto de la expansión del nuevo RFS en alimentos de consumo humano y animal.
- Impacto del RFS en el medio ambiente.
- Viabilidad de una red de distribución y posibilidades de una adaptación para el transporte de ferrocarril.
- Si optimizar los vehículos flexibles (FFVs) para funcionar con e85 aumentará su eficiencia.

Esta ley supone un paso hacia adelante tremendo para hacer a Estados Unidos más energéticamente independiente y ecológico, y respalda totalmente los objetivos de Abengoa Bioenergía de hacer de la producción de etanol celulósico a escala comercial una realidad. Abengoa Bioenergía recibió recientemente una subvención muy importante del Departamento

de Energía de Estados Unidos para diseñar y construir la primera planta de etanol celulósico a escala comercial del país, al suroeste de Kansas. Esta nueva ley asciende al etanol desde compuesto de la gasolina a un combustible por sí mismo. Proporcionará incentivos de mercado para llevar rápidamente el etanol celulósico a la comercialización, asegurando la existencia de demanda de etanol producido en instalaciones que utilicen tecnologías celulósicas, y ampliará aún más el compromiso del Congreso de disminuir la dependencia de Estados Unidos de energía importada.

- ◆ La Unión Europea encabeza la promoción del bioetanol y dirige el desarrollo de los biocombustibles mediante política y regulaciones.

Abengoa Bioenergía, consciente de ello, está presente desde las primeras fases del compromiso europeo por los biocombustibles. Por ello, inició la formación de una asociación dedicada a la industria del bioetanol, convirtiéndose en uno de los seis fundadores de la Asociación Europea por los Combustibles (European Bioethanol Fuel Association, eBio), que se constituyó en 2005 coincidiendo con la World Biofuels Conference, en Sevilla, evento organizado por Focus Abengoa y F.O. Licht.

Actualmente, eBio lo forman 44 participantes provenientes de diecinueve Estados Miembros de la UE, más industrias de Suiza, Turquía, Canadá, Estados Unidos e India, que son líderes del mercado en el sector del bioetanol y representan más de 1.300 Ml de capacidad instalada y 2.400 Ml de capacidad de producción en construcción. La asociación eBio, máxima autoridad en la industria europea del bioetanol, tiene entre sus objetivos principales lograr una legislación óptima y desarrollar un mercado floreciente del bioetanol en la UE.

La asociación eBio trabaja también para cambiar la percepción de la sociedad europea a favor del uso del bioetanol, participando en actividades educativas, de concienciación con respecto a los combustibles renovables y a su importancia para una independencia energética del continente, para la economía y contra el cambio climático.

I+D+i

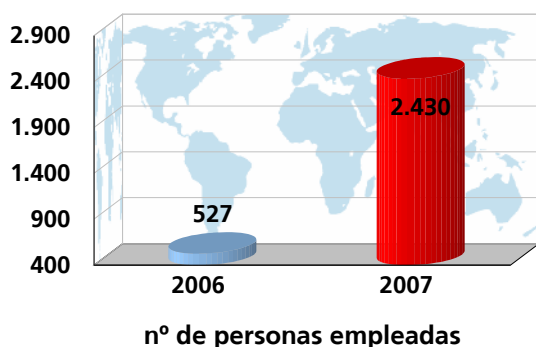
- ◆ Inauguración, en Nebraska, de una planta piloto para investigar y desarrollar los procesos de producción de biocombustible a partir de biomasa lignocelulósica, la materia prima orgánica más abundante en la tierra. Con un coste superior a 35 M\$, la planta forma parte del acuerdo firmado en 2003 entre Abengoa Bioenergía y el Departamento de Energía (DOE) de Estados Unidos.

La planta desempeñará un papel fundamental en los Programas de Biocombustible que promueve el Departamento de Energía de Estados Unidos y que tienen como objetivo final reducir, en un plazo de diez años, el consumo de gasolina en un 20%.

La planta servirá para probar nuevos equipos, sistemas y catalizadores para descomponer compuestos orgánicos y procesarlos, como materias herbáceas y leñosas, en procesos para obtener bioetanol, así como de centro de investigación y capacitación para otros equipos de Abengoa Bioenergía en cuyo diseño se trabaja actualmente.

Abengoa Bioenergía invertirá en los próximos cinco años más de 500 M\$ en su programa tecnológico de producción de bioetanol a partir de biomasa lignocelulósica.

Evolución de la Plantilla



La plantilla media del Grupo de Negocio de Bioenergía durante 2007 ascendió a 2.430 personas, más de 4,5 veces la plantilla media de 2006.

5.3 Servicios Medioambientales

Befesa es una compañía internacional especializada en la gestión integral de residuos industriales y en la gestión y generación del agua. Gestiona más de 2,5 millones de toneladas de residuos, dedicando a la producción de nuevos materiales a través del reciclaje más de 1,2 millones de toneladas, con lo que se evita la emisión de más de dos millones de toneladas de CO₂ al año. Tenemos capacidad para desalar 1.000.000 m³ de agua al día, lo que equivale al abastecimiento de 4,5 millones de personas.



A partir de los residuos... producimos nuevos materiales reciclándolos, y depuramos y desalamos agua.



Servicios Medioambientales

Los principales acontecimientos en las áreas en las que opera el Grupo de Negocio de Servicios Medioambientales durante el ejercicio 2007, fueron los siguientes:

- ◆ **Reciclaje de Residuos de Aluminio.**- En 2007 se han tratado 356.000 t de residuos con contenido en aluminio, lo que representa un incremento del 0,3% sobre el año anterior, destacándose que todas las plantas han operado satisfactoriamente.

Befesa y fondos gestionados por Qualitas Equity Partners («Qualitas») firmaron el 31 de octubre un acuerdo para integrar sus actividades de reciclaje de residuos de aluminio en una sociedad conjunta, denominada Befesa Reciclaje de Residuos de Aluminio, S.L. La participación de esta nueva sociedad es de un sesenta por ciento por parte de Befesa, que aporta sus sociedades del negocio de reciclaje de residuos de aluminio, y un treinta y siete por ciento de fondos gestionados por Qualitas, que aporta la recién adquirida Aluminio Catalán (Alcasa). El restante tres por ciento está en manos de directivos. La operación ha sido perfeccionada con fecha 17 de enero de 2008, tras la obtención de la preceptiva autorización de las autoridades de competencia. Qualitas aporta Alcasa, que durante 2006 facturó 117 M€ y cuenta con una planta en Barcelona, con capacidad para tratar 55.000 t de aleaciones de aluminio. Asimismo, Alcasa es propietaria de la sociedad Trinacria, con una planta en Cracovia (Polonia), que espera tener una capacidad en 2008 para tratar 20.000 t. La compañía resultante, cuya facturación estará alrededor de los 300 M€, ocupa el tercer puesto en el mercado europeo de reciclaje de residuos de aluminio y alcanza la masa crítica necesaria para prestar un servicio integral a sus clientes en toda Europa y para continuar desarrollando su plan de crecimiento sostenido.

Befesa Aluminio ha recibido una carta de intenciones para el suministro de las máquinas de colada de la nueva fundición de aluminio de la empresa Qatalum, en Qatar. La planta de Qatalum, que tiene proyectada una capacidad anual de fundición de aluminio de 585.000 t, estará asociada a una planta de generación eléctrica de 1.350 MW operando con gas. Situada en la zona industrial de Doha, será la planta de mayor capacidad inicial nunca construida, con previsión de expandirse en un futuro hasta 1.200.000 t anuales. Los trabajos del contrato incluyen el diseño, fabricación, montaje y puesta en marcha de tres cintas de colada totalmente automatizadas, dos para aleaciones de lingote pequeño (10 kg) y una para lingote primario (22,7 kg). El suministro de los equipos será entregado a finales de 2008 y puestos en marcha en el siguiente período. El importe de este proyecto es próximo a los 6 M€. El proyecto será desarrollado por la división de venta de maquinaria y tecnología de Befesa Aluminio, que además de dar apoyo tecnológico a la unidad de negocio, se dedica al diseño, construcción, montaje y puesta en marcha de instalaciones «llave en mano» para la industria del aluminio y del zinc, donde es líder en ventas de equipos para fundiciones, fundamentalmente líneas de colada de lingotes y slabs. La compañía cuenta con una amplia lista de referencias de más de 100 instalaciones en 40 países.

- ◆ **Reciclaje de Residuos de Acero y Galvanización.**- En el ejercicio 2007 se han tratado 662.000 t de residuos de acero y galvanización, suponiendo un incremento del 445% respecto a las 122.000 t tratadas en ejercicio anterior.

Destacar que la integración de BUS en el Grupo se ha dado por finalizada. El proceso de integración ha conllevado la adecuación de la estructura de BUS, la implantación de los Sistemas Comunes de Gestión de Befesa, el inicio del proceso de liquidación de sociedades de carácter holding del antiguo grupo, incluyendo la cabecera BUS Group AB, y ha culminado con la modificación de la denominación social de las sociedades operativas de BUS.

El pasado 7 de agosto empezó a operar el nuevo horno de Befesa Valera, en su planta situada en Gravelines, en el norte de Francia. La inversión de este proyecto alcanzó los 18 M€ y ha permitido aprovechar las sinergias con el otro horno ya existente en la misma planta. Los dos hornos tienen capacidad para tratar 120.000 t anuales de polvo de acero inoxidable. Si tomamos en cuenta el otro horno similar que Befesa tiene en su planta de Suecia, su capacidad total alcanza las 185.000 t anuales. Este volumen es suficiente para tratar todo el polvo de acería de este tipo que se genera en Europa.

- ◆ **Gestión de Residuos Industriales.**- En 2007 se han tratado 1.338 kt de residuos industriales, cantidad superior en un 4,3% a la tratada en el 2006, en el que se trataron 1.284 kt.

Befesa presentó el 2 de febrero las declaraciones medioambientales de los Centros de Residuos Industriales de Nerva y Palos de la Frontera, validadas por la Asociación Española de Normalización y Certificación (AENOR), como reconocimiento al sistema de gestión medioambiental que desarrolla en estas instalaciones y al cumplimiento de los requisitos del Reglamento Europeo 761/2001 (EMAS). Las declaraciones –que fueron tramitadas a lo largo del año pasado– corresponden al ejercicio 2005 y suponen un compromiso de transparencia informativa, ya que la realización de esta declaración es voluntaria.

Befesa Argentina ha recibido, después de la auditoría realizada por DaimlerChrysler Argentina, la calificación de «Excelencia Ambiental» por su gestión ambiental. DaimlerChrysler otorga estas calificaciones a sus proveedores que demuestran tener un adecuado mantenimiento de su gestión operativa y documental conforme a los requerimientos y exigencias de la norma ISO 14001:2004.

La consejera de Medio Ambiente y Ordenación del Territorio del Gobierno Vasco, Doña Esther Larrañaga Galdos, inauguró el 29 de noviembre, acompañada del primer teniente de alcalde de Deba, Xavier Ciarán, y del

presidente de Befesa, Javier Molina, el Centro de Transferencia de Residuos de Deba (Guipúzcoa). El centro de transferencia de Deba, tiene como actividad principal la gestión de residuos peligrosos, los cuales se reciben en sus instalaciones, se clasifican, se acondicionan y se almacenan temporalmente hasta ser expedidos a un gestor final del País Vasco, o bien a otros centros que Befesa tiene en otras comunidades autónomas.

Befesa ha adquirido el 100% de la sociedad Tratamiento y Concentración de Líquidos, S.L. (Tracel), compañía que se dedica al tratamiento de residuos líquidos, así como a la investigación en este campo y a la aplicación y comercialización del producto resultante. Tracel, creada en el año 2002 y propiedad, en un 51% de MP Corporación Industrial y en un 49% de Egmasa, ofrece un servicio integral de gestión de residuos líquidos, cuenta con autorización para gestionar, tanto residuos peligrosos como no peligrosos, procedentes de distintos procesos productivos en Andalucía y en otras zonas de España. Además tiene licencia para actuar como centro de transferencia de estos residuos. Tracel dispone de una planta de tratamiento de residuos líquidos con capacidad para tratar 18.000 t al año, en la provincia de Jaén. Este centro podrá aumentar su capacidad, pues admite una amplia gama de residuos según viene indicado en su autorización, tal como se describe en la normativa europea, Códigos LER (Lista Europea de Residuos).

- ◆ **Agua.**- En 2007 se han producido adjudicaciones de obras significativas, entre las que destacan:

Aguas de Castilla-La Mancha, entidad pública dependiente de la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha, ha adjudicado a Befesa dos contratos para la construcción de estaciones depuradoras de aguas residuales (EDAR), por un importe global de más de 25 M€. El primer proyecto, la EDAR de Mocejón tendrá una capacidad para tratar el vertido de 100.000 habitantes equivalentes. Además, en la provincia de Albacete, Befesa construirá otras

trece depuradoras previstas en el «Plan de Saneamiento y depuración de aguas residuales en Castilla-La Mancha».

Befesa, en UTE con Ocide, ha sido adjudicataria de la construcción de la estación depuradora de El Campello en Alicante por parte de la Entidad Pública de Saneamiento de Aguas Residuales de la Comunidad Valenciana, encargada de gestionar la explotación de las instalaciones y ejecutar las obras de saneamiento y de depuración de la Generalitat Valenciana, por un importe superior a los 12,7 M€. La estación depuradora (EDAR) tratará las aguas residuales procedentes de las zonas residenciales ubicadas en la zona norte del casco urbano de El Campello.

El Ministerio de Medio Ambiente, a través de la Dirección General del Agua, ha adjudicado a Befesa, en UTE con la empresa Construcciones Sánchez Domínguez (Sando), las obras del proyecto de mejora de abastecimiento de agua a la ciudad de Cáceres desde el embalse de Portaje, con una inversión que supera los 40,4 M€ y que tiene por objeto satisfacer las necesidades de abastecimiento de 150.000 habitantes de Cáceres y otros 13 municipios de la provincia. Las obras constan de 3 estaciones de bombeo y más de 65 km de conducciones con diámetros comprendidos entre 1.000 y 1.200 mm, diseñadas para transportar un máximo de 1.500 l/s.

Aigües Ter Llobregat, empresa pública de la Generalitat de Cataluña encargada de prestar el servicio de abastecimiento de agua potable a más de 100 municipios incluido Barcelona, que suman cerca de cuatro millones y medio de habitantes, ha adjudicado a Befesa la construcción de la Estación de bombeo de la Fonsanta y de un tramo de la conducción que la conectará con la Estación distribuidora de la Trinitat. Este proyecto, que se financiará con Fondos de Cohesión de la Unión europea y que está incluido dentro de las actuaciones del Plan Hidrológico Nacional, supone una inversión de más de 20 M€.

La Empresa Nicaragüense de Acueductos y Alcantarillados Sanitarios (Enacal) ha adjudicado a Befesa, en consorcio con la Sociedad Española de Tratamiento de Agua (Seta), dos contratos para la mejora y ampliación de los sistemas de agua potable y alcantarillado sanitario de la ciudad de San Juan del Sur y de Boaco, en Nicaragua, por un importe superior a los 18 M€. Ambos proyectos son financiados por el Gobierno de España a través de los Fondos de Ayuda al Desarrollo (FAD).

El pasado 11 de julio se llevó a cabo en Almería el inicio de las obras de la nueva desaladora del Bajo Almanzora. Esta planta será construida y operada por Befesa en UTE con las empresas FCC Construcción, Servicios y Procesos Ambientales (SPA) y Aqualia Gestión Integral del Agua. La inversión, por un importe de 73 M€, forma parte del Programa A.G.U.A. del Ministerio de Medio Ambiente. La desaladora tendrá capacidad para producir hasta 60.000 m³ de agua al día, de los cuales el 75% se destinan a riego de la zona y el restante 25% a consumo humano. Con ello se beneficiará a 140.000 personas de los municipios de Almería, equivalentes a un quince por ciento de la población de esa provincia, y a más de 12.000 ha de producción agraria.

Además, Befesa, junto con su socio indio IVRCL Infraestructures & Projects, ha conseguido el cierre financiero bajo la modalidad DBOOT (Design, Build, Own, Operate and Transfer), para el diseño, construcción y operación de la planta desaladora de agua de mar de Minjur, cuya finalidad es abastecer a Chennai, ciudad del Estado de Tamil Nadu (India). La planta, adjudicada en agosto de 2005, tendrá una capacidad de 100.000 m³/día y está previsto que empiece a producir agua en el tercer trimestre de 2008. Befesa será responsable en exclusiva de la construcción llave en mano de la planta, así como de la operación durante veinticinco años. La inversión para el desarrollo de la planta de Minjur asciende a 91,0 M€, de los cuales el 77% será financiado sin recurso a los accionistas del consorcio por un sindicato de bancos locales liderado por Canara Bank.

Por otro lado, los Grupos de empresas españolas Abengoa, ACS y Sacyr Vallehermoso, unidos en el Consorcio Geida, han cerrado el 5 de mayo en Argel con Crédit Populaire d'Algérie (CPA) el contrato de financiación para desarrollar el proyecto de construcción de la tercera planta desaladora de agua de mar que van a realizar y explotar en Argelia. La inversión para el desarrollo de la planta de Tlemcem Honaine, que se levantará en las proximidades de la ciudad de Orán, al oeste del país norteafricano, asciende a 230 M\$ y es el tercer *project finance* que se realiza en Argelia con un banco local. Los trabajos de construcción culminarán en el cuarto trimestre de 2009.

El Consorcio GEIDA, integrado por las sociedades Befesa (de Abengoa), Cobra-Tedagua (de ACS) y Sadyt (de Sacyr Vallehermoso), se adjudicó en octubre de 2005 la construcción y explotación, en régimen de concesión durante veinticinco años, de la desaladora de Tlemcem Honaine, que mediante el sistema de ósmosis inversa producirá 200.000 m³ de agua potable al día y abastecerá a una población de 750.000 personas.

El Departamento de Agricultura, Alimentación y Acción Rural de la Generalitat de Cataluña, a través de la empresa pública Regs de Cataluña S.A. (Regsa), ha adjudicado a Befesa, en UTE con Construcciones Rubau, la ejecución de las obras de adecuación del canal para el regadío Xerta-Sénia, por un importe de 22,4 M€.

Aguas de la Cuenca del Segura, organismo que tiene por objeto la gestión, contratación y promoción en materia de obras hidráulicas en el ámbito geográfico de la Cuenca Hidrográfica del Segura, ha adjudicado a Befesa, en UTE con Degremont, la construcción de la Estación de Tratamiento de Agua Potable que abastecerá, con agua del embalse del Cenajo, a la mancomunidad de Canales de Taibilla, provincia de Murcia, por un importe que supera los 33 M€. La finalidad del proyecto, recogido dentro del Programa A.G.U.A. y que consta de 11 tramos, es mejorar y regular la calidad y la cantidad del agua para casi 80 municipios de Murcia y Alicante, además de permitir la incorporación de Jumilla y de Yecla a la

Mancomunidad de los Canales de Taibilla. El tramo adjudicado a Befesa, contempla la construcción de una nueva estación de tratamiento de agua potable (ETAP), que centralizará la capacidad de tratamiento de agua que actualmente tiene la mancomunidad.

El Ministerio de Energía y Aguas de Angola ha adjudicado a Befesa, en consorcio con la empresa Riogersa, el proyecto «Sistema de producción y aducción de agua tratada Xangongo-Ondjiva» por un importe superior a los 101 M\$. Ambos proyectos serán financiados con la línea que el Ministerio de Finanzas de Angola tiene vigente en el Deutsche Bank. Este contrato, enmarcado dentro del plan director transfronterizo con Namibia para suministrar agua al norte del país sudafricano, solucionará el problema de provisión de agua potable de manera continua y segura, que hasta ahora no existía, a gran parte de la provincia de Cunene, beneficiando aproximadamente a 250.000 personas de una de las provincias más castigadas por el conflicto angoleño. Este proyecto de abastecimiento de agua potable de Xangongo a Ondjiva tiene como plazo de ejecución 24 meses y comprende la realización de los siguientes actuaciones: una estación de tratamiento de agua potable (ETAP) en Xangongo, un depósito de agua tratada en Xangongo, la captación en el río Cunene (Xangongo), cuatro estaciones de bombeo, conducciones de abastecimiento (aproximadamente 100 km), dos depósitos elevados (Môngua, Ondjiva) y cuatro en superficie (Môngua, Missão de Môngua, Bulanganga, Ondjiva).

La revista Global Water Intelligence, la publicación de mayor prestigio internacional y de referencia dentro del mundo del Agua, entrega anualmente unos premios creados para reconocer y recompensar la innovación y el compromiso de aquellas compañías que trabajan en el desarrollo del Sector del Agua en 11 categorías diferentes. Befesa recibió los siguientes 2 reconocimientos:

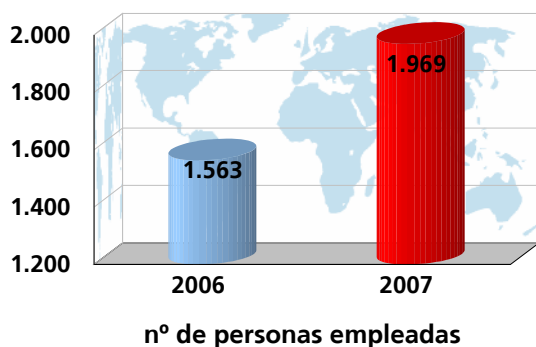
- Premio a la mejor empresa internacional de concesiones de infraestructuras hidráulicas del año 2006, por su desarrollo y

compromiso en la implementación de proyectos innovadores en mundo del agua.

- Premio de plata en la categoría Mejor Planta Desaladora del año 2006, por la planta de Cartagena (fases I y II). El proyecto es desarrollado por Befesa, Degremont y Acciona. Este reconocimiento se otorga al proyecto que representa el logro técnico más impresionante en la industria durante el año pasado.

En 2007, Roland Berger Strategy Consultants, la cadena CNN y la Escuela de Negocios IESE, organizadores de los premios «Best of European Business», han otorgado a Befesa el máximo galardón en la categoría de «Fusiones y Adquisiciones-Medias Empresas», por la operación de adquisición de las compañías BUS Group AB.

Evolución de la Plantilla



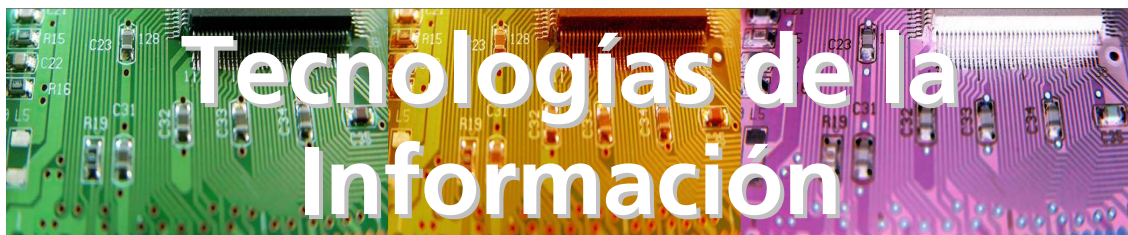
En Servicios Medioambientales, la plantilla media en 2007 ascendió a 1.969 personas, un 26,0% más que en 2006.

5.4 Tecnologías de la Información

Telvent, la compañía de tecnologías de la información para un mundo sostenible y seguro, es especialista en productos, servicios y soluciones integradas de alto valor añadido destinados a los sectores de la energía, el transporte, el medio ambiente y las Administraciones Públicas, así como a Global Services. Su innovadora tecnología y su experiencia demostrada contribuyen a gestionar de forma eficaz y segura los procesos operativos y de negocio de las empresas líderes mundiales.



A partir de las Tecnologías de la Información... gestionamos los procesos operativos y empresariales de forma segura y eficiente



Los acontecimientos más importantes, en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en que opera el Grupo de Negocio de Tecnologías de la Información han sido los siguientes:

Energía

- ◆ Contrato con Alcoa, mediante Fluor Global Services, en Estados Unidos, para actualizar a DNA y S2300s. Fluor Corporation es una de las empresas públicas más grandes del mundo en servicios de ingeniería, gestión de compras, construcción y servicios de mantenimiento. En el último siglo, Fluor se ha convertido a través de sus sucursales operativas en un líder empresarial global de confianza, proporcionando una experiencia y un conocimiento técnico excepcionales en cada fase de un proyecto.

Este proyecto es significativo por demostrar la confianza constante del cliente en Telvent.

- ◆ Contrato con TransCanada Pipelines, en Canadá, para el Proyecto Hito TCPL, un proyecto «campo verde» para transportar crudo desde Canadá a Estados Unidos. Este oleoducto de 3.000 km bombeará 435.000 barriles diarios a las refinerías del centro de Estados Unidos. TransCanada es uno de los mayores suministradores de Norteamérica, con gasoductos desde Alberta, Canadá, hasta la costa este, así como una línea desde la costa del golfo a la región norte-centro de Estados Unidos. TransCanada ha crecido de forma bastante rápida, adquiriendo Co-Gen, además de activos hídricos en el ámbito de producción eléctrica, y gasoductos en Norteamérica.

El contrato actual representa un Memorándum de Intenciones (MDI) con un valor de 0,8 MCA\$. Éste es un contrato inicial, que permite a Telvent

proporcionar un esfuerzo co-ingeniería para el SCADA general y suministro de aplicaciones líquidas, así como alimentar el modelo transitorio Módulo de Control de Presión de la Línea (LPCM).

El valor total del contrato para el SCADA está previsto en 3,0 MCA\$. TransCanada es un cliente relevante para Telvent. Sus primeros gasoductos se controlan todos mediante sistemas SCADA OASyS de Telvent. Además del sistema SCADA, Telvent ha propuesto POLARIS, Detección de Fugas, un Simulador de Formación Operaria, una aplicación de programación, GIS, etc. Con cada éxito, Telvent se acerca más al cliente y a la venta del siguiente sistema del catálogo de soluciones.

- ◆ Contrato con la UTE NAT, en Barcelona, para los servicios de ingeniería, programación y puesta en marcha de los PLCs de control eléctrico para la ampliación del aeropuerto de Barcelona con Aena como cliente final.

Este contrato supone la primera referencia de Telvent Energía con Aena, empresa que tiene unos planes de inversión muy ambiciosos para los próximos años y que incluyen la remodelación de sus instalaciones eléctricas, en los que Telvent puede aportar su experiencia y su tecnología.

- ◆ Contrato con Grand Bahama para actualizar a DNA. Grand Bahama Power Company suministra energía eléctrica a la isla de Grand Bahama desde West End a Sweeting's Cay en el este. Gran Bahama Power es una eléctrica totalmente integrada, que abastece a los 45.000 residentes de la isla.
- ◆ Contrato con El Paso (Southern Natural Gas), en Estados Unidos, para desarrollar un protocolo BSAP para el sistema EP SCADA construido internamente. Telvent ganó este pedido en un concurso en el cual éramos los más caros, pero logramos demostrar nuestro conocimiento superior del protocolo y de los requisitos y por tanto reducir el riesgo general para el cliente.

El Paso es una de las cinco primeras empresas de gasoductos en Estados Unidos, en competición con Williams, con el mayor sistema gasoducto. Poseen dos líneas de transmisión/distribución y un gasoducto de producción, y han integrado en su sistema los terminales receptores de LNG.

- ◆ Contrato con Colonial Pipeline, en Estados Unidos, para llevar a cabo SAT para la puerta 3 (de 6) en el proyecto de actualización de DNA de Colonial Pipeline. Estos ensayos se terminaron el 19 de octubre de 2007.

Con su sede en Alpharetta, Georgia, Colonial Pipeline proporciona un promedio diario de 100 Mgal de gasolina, gasóleo para calefacción doméstica, combustible para la aviación y otros productos refinados a comunidades y empresas a lo largo de las zonas sur y este de Estados Unidos.

Este proyecto se considera estratégico, ya que Colonial es uno de los oleoductos de productos petrolíferos refinados más grandes de Norteamérica y por ser muy conocido para la industria.

- ◆ Contrato con Naturgas Energía, en España, para llevar a cabo la auditoría exhaustiva de sus diferentes sistemas y presupuestar la integración posterior de todos los sistemas actuales en un sistema SCADA sencillo, abierto, escalable y potente. Naturgas Energía es un grupo de energía que se propone suministrar gas natural y electricidad a empresas y particulares a un precio competitivo. Naturgas proporciona su servicio a más de 570.000 clientes en España, mediante una red de transmisión y líneas de distribución de más de 4.000 km, y con sus ingresos de cerca de 500 M€, lo convierte en la segunda compañía de gas más grande del mercado español.

Para la unidad de Petróleo y Gas de Europa y el norte de África, este proyecto representa un hito, por ser el primer proyecto co-ingeniería que llevará a cabo el equipo español.

- ◆ Contrato con New York City Transit Authority, en Estados Unidos, para el mantenimiento de Series 7 Computer Software. MTA New York City Transit es la agencia más grande de la red MTA de transporte regional, que también incluye MTA Staten Island Railway (parte del Departamento del Metro de NYC Transit), MTA Long Island Rail Road, MTA Long Island Bus, MTA Metro-North Railroad, MTA Bridges and Tunnels y MTA Capital Construction.
- ◆ Contrato con City Water Light & Power, en Estados Unidos, para suministrar servicios de ingeniería y hardware. Desde su comienzo como una pequeña planta de agua potable a mediados del siglo XIX, hasta su papel hoy en día como la compañía municipal más grande de Illinois, City Water, Light and Power (CWLP) ha tenido una historia larga, llena de orgullo. La compañía se ha convertido en una parte esencial de la comunidad de Springfield, proporcionando servicio y valor que van más allá del agua potable de gran calidad y la energía eléctrica de bajo coste que se producen en el conjunto compuesto por la planta de filtración en la orilla del lago y las estaciones generadoras de la compañía.

Transporte

- ◆ Contrato con Dallah Trans Arabia Company, en Arabia Saudí, para la implantación de soluciones integrales de gestión del tráfico en las ciudades y regiones de Jeddah, La Meca y Medina, cuyo beneficiario final es el Ministerio de Interior Saudí.
Importe del contrato: 73,4 M€.

Se trata de un proyecto integral que contempla la implantación y gestión de una variada gama de soluciones tecnológicas dirigidas a la optimización de la gestión del tráfico urbano, además del incremento de la seguridad vial de estas ciudades, que engloban una población de más de 5 millones de habitantes. En concreto, el sistema adaptativo de gestión del tráfico urbano ITACA a implantar por Telvent en las ciudades indicadas, mejorará la fluidez del tráfico, reduciendo el tiempo que los conductores pasan al

volante y, en consecuencia, las actuales emisiones de CO₂ a la atmósfera. Este sistema incluye la capacidad de controlar los paneles de mensajería variable, que se situarán en los principales accesos a las ciudades, además de los sistemas de video-vigilancia y detección automática de incidentes, que complementa la supervisión del tráfico en el entorno urbano. Este contrato supone el posicionamiento de Telvent en Arabia Saudí y Medio Oriente con importantes perspectivas de negocio en toda la región.

- ◆ Contrato con C.A. Metro de Valencia, en Venezuela, para el suministro e instalación del sistema de ticketing de la línea 1 del Metro de Valencia, que conecta a lo largo de más de 6 km el centro de la ciudad con la parte sur de esta misma. Este novedoso sistema de ticketing se basará exclusivamente en tecnología sin contacto, mejorando de esta forma la accesibilidad de los usuarios al metro y posibilitando al operador una gestión más segura y eficiente del sistema tarifario. Para ello, Telvent suministrará las máquinas de venta y recarga Automática de Tarjetas y Tokens sin contacto, el sistema de control de accesos a las estaciones así como, la aplicación de gestión y control del sistema de ticketing con la que contará el nuevo centro de control creado para tal efecto.

Importe del contrato: 8,2 M€.

Este contrato, unido a otros anteriormente obtenidos en países como Venezuela, México y Brasil, refleja la gran confianza depositada por el mercado latinoamericano en Telvent como proveedor líder de soluciones de gestión de transporte público.

- ◆ Contrato con la Agencia de Transporte del Estado de Nueva York para el desarrollo, implementación, operación y mantenimiento de un sistema de información al viajero 511. El proyecto incluye la creación de una página web de acceso público, un sistema personalizado de alerta de transporte, la coordinación con los proveedores de telecomunicaciones, así como la operación y mantenimiento del sistema.

Importe del contrato: 7,2 M€.

El proyecto se basará en varios sistemas ya desplegados por Telvent en la región de Nueva York / Nueva Jersey, como el sistema regional de información compartida TRANSCOM, el sistema Trips123 de planificación de itinerario y el sistema SWIFT de Nueva Jersey (sistema 511 de información al viajero actualmente en fase de desarrollo).

- ◆ Contrato con la Agencia de Transporte de Hawai para el desarrollo, gestión y promoción de un proyecto piloto del programa de servicio de patrullas en las autopistas de Hawai. El proyecto se desarrollará durante dos años y medio, con una posible extensión de un año.

- ◆ Contrato con la Dirección General de Tráfico, en España, para la instalación de cinemómetros en el entorno del Centro de Gestión de Tráfico de Madrid, adjudicado a la UTE Indra Sistemas y Telvent Tráfico y Transporte. Este contrato incluye la instalación de cinemómetros en las principales vías de comunicación incluidas en el ámbito territorial asociado al Centro de Gestión de Tráfico de Madrid, su intercomunicación con el mismo y la gestión de todo el procedimiento necesario para agilizar la tramitación de las denuncias a que dieran lugar. El objetivo final es conseguir una reducción significativa de las velocidades máximas de circulación registradas en carretera, especialmente en puntos significativos de la red, con la consiguiente mejora de la Seguridad Vial.

- ◆ Contrato con la Dirección General de Tráfico, (Ministerio del Interior de España), para la obra de instalación de cinemómetros en el entorno del Centro de Gestión de Tráfico de Málaga. Mediante este proyecto, se continúa con la labor iniciada por la Dirección General de Tráfico en 2005 con el suministro, instalación, configuración y puesta en marcha de 12 cinemómetros para la detección y sanción de exceso de velocidad en vehículos, así como la adecuación de 23 emplazamientos (cabina, base y alimentación eléctrica) para la ubicación de dichos cinemómetros.

- ◆ Contrato con la Dirección General de Tráfico (DGT), en España, para el mantenimiento de los equipos de las instalaciones de regulación y control

de tráfico, control de velocidad y postes de auxilio-SOS instalados en las carreteras de acceso a Sevilla (SE-30, SE-020, A-3109, A92, A-4, A-49, A-376, A-3122, N-IV, A-483, A-66, H-31 y puente del V Centenario), operadas desde el Centro de Gestión de Tráfico de Sevilla, en UTE con Etra y Sice.

- ◆ Contrato con la Maryland State Highway Administration (SHA), en Estados Unidos, para el suministro de servicios técnicos de apoyo al programa de Estado CHART (Coordinated Highway Action Response Team). Telvent se encargará de realizar una variedad de tareas tales como planificación ITS, diseño, desarrollo, integración y evaluación.

Este contrato supone para Telvent seguir siendo el proveedor de servicios técnicos de la Maryland SHA (adjudicación de dos contratos en los últimos ocho años). Refleja la fuerte relación y confianza de SHA Maryland en nuestros servicios.

- ◆ Contrato con la Dirección General de Tráfico (DGT) del Ministerio del Interior, en España, para la instalación de cinemómetros en el entorno del Centro de Gestión de Valladolid y del Centro de Gestión del Noroeste. El contrato responde al suministro e instalación de equipos de control y medición de la velocidad en carretera.
- ◆ Contrato con la Agencia de Transporte de Kansas, en Estados Unidos, para el desarrollo del sistema de gestión de autopistas de Wichita (el área metropolitana de Kansas). El proyecto incluye el desarrollo de sistemas avanzados de gestión del tráfico (ATMS), el diseño del Centro de Operaciones de Tráfico (COT) y equipos de campo tales como los Paneles de Mensajes Variables (PMV), cámaras de circuito cerrado de televisión (CCTV), vehículos de detección y ramp metering.
- ◆ Contrato con la Generalitat de Catalunya, en España, para la conservación de los sistemas, software y hardware del centro de control de Vic, de los túneles asociados y de sus accesos. Se trata de las operaciones de

conservación y mantenimiento del centro de control de carreteras de Vic y de todos los túneles dependientes del centro de control y de los 500 m de carretera que hay antes y después de los túneles. Este mantenimiento tiene una duración de 24 meses, excepto para los 13 túneles asociados a la carretera C-25 que tienen un mantenimiento de 12 meses. Asimismo, incluye los trabajos de conservación integral de los equipos y medios asociados a los sistemas de vigilancia, control, seguridad y comunicaciones de los túneles ubicados tanto en los propios locales técnicos como en el Centro de Control de Carreteras de Vic (CCCV). También se incluyen las infraestructuras de comunicaciones entre los túneles y el CCCV (postes SOS, PMV, ETD, radio enlace, fibra óptica, etc.)

Importe del contrato: 10,9 M€.

- ◆ Contrato con ATCS, PLC para el suministro de servicios de planificación ITS, diseño, ingeniería de sistemas e inspección de la construcción, como parte del equipo de empresas contratistas de ingeniería que administrará el diseño y la construcción de varias de las principales carreteras en Virginia del Norte para el Departamento de Transporte de dicho Estado (VDOT).

Importe del contrato: 10,0 M€.

Los servicios prestados por Telvent serán un apoyo fundamental en la gestión de tráfico de VDOT, durante el período en el que está previsto la construcción de varias de las principales instalaciones en la región, y supondrán un desafío para la movilidad regional. Asimismo, fortalecerá nuestra relación con uno de nuestros principales clientes de EE.UU., y nuestra posición a la hora de ofrecer servicios similares en otras regiones.

- ◆ Contrato con el Departamento de Transporte del Estado de Nueva York, para el suministro de servicios de operación del Centro Compartido de Operaciones de Tráfico de la Ciudad de Nueva York. Ese contrato incluye los servicios de operación del sistema, difusión de la información en zonas bajo construcción, coordinación y seguimiento de los procedimientos de operación, servicios de inspección sobre el terreno, gestión del sistema,

coordinación de la gestión de incidentes así como el reporting de los datos de tráfico.

- ◆ Contrato con CCL Peninsular, en Indonesia, para el suministro e instalación de Simuladores de Navegación y Pesca, GMDSS y Cámara de Máquinas. Este contrato, bajo la denominación genérica de Fisheries Training Development, incluye todo el alcance necesario para dotar de simuladores marítimos a dos centros universitarios en Indonesia. El proyecto está englobado en un crédito FAD Español a Indonesia.
- ◆ Contrato con el Órgano de Contratación de la Armada Española del Ministerio de Defensa para el Mantenimiento del Simulador Táctico de la E.N.M. de Marín (Pontevedra). El contrato responde a los trabajos de mantenimiento preventivo y correctivo del simulador.
- ◆ Contrato con BBVA (Banco Bilbao Vizcaya Argentaria), en España, para el suministro de 20.000 OBEs (dispositivos o equipos a bordo que permiten el paso por los peajes de toda España sin detener el vehículo, ahorrando consumo de combustible) comprobados e inicializados según requerimientos de ViaT para BBVA. Además se incluye el suministro de 20.000 soportes tampografiados con el logotipo de BBVA.
- ◆ Contrato con Construcciones Fiaga, S.A., en España, para la instalación del sistema de control de aparcamiento del Palacio de Congresos de Oviedo.
- ◆ Contrato con el Ayuntamiento de Valladolid, en España, para la instalación de 5 nuevas cámaras de TV de control de tráfico, sustitución de reguladores de última tecnología y semáforos cronómetro de tiempo de verde de peatones en distintos puntos de la red de tráfico.
- ◆ Contrato con el Ayuntamiento de Huelva, en España, para el mantenimiento, conservación, reparación y explotación de las instalaciones semaforicas, cámaras de televisión, redes de comunicación y del Centro de Control de Tráfico de la ciudad de Huelva.

- ◆ Contrato con Aucalsa (Autopista Concesionaria Astur Leonesa) en España, siendo el cliente final el mismo, para la ampliación del sistema de peaje existente a Vía T. El contrato responde a la modernización de los sistemas de pago en peaje en esta autopista.
- ◆ Contrato con Aucalsa (Autopista Concesionaria Astur Leonesa), en España, para la ampliación del sistema de CCTV y Fibra Óptica. El contrato responde a la ampliación de los sistemas de CTV y red de comunicaciones por fibra óptica de pago en peaje en esta autopista.
- ◆ Contrato con Adif (Administrador de Infraestructuras Ferroviarias) en España, para el sistema de transmisión analógico a digital en el CTC de Asturias. El contrato responde a la modernización de los sistemas de control ferroviario.

Medio Ambiente

- ◆ Contrato con UTE Desaladora Chennai (UTE entre Codesa y Befesa CTA), en Chennai, India, para el suministro del sistema de control para la planta desaladora de Chennai. Mediante este contrato, Telvent suministrará todos los equipos de control de campo (PLCs) y el centro de control basado en el SCADA OASyS para la planta de Chennai, la cual tiene una capacidad de 105 MI y cuya explotación durante los próximos treinta años será realizada por dicha UTE.

Se trata del primer control integral que realiza Telvent con el sistema OASyS para una planta desaladora, entrando de esta forma en un mercado con clara expansión.

- ◆ Contrato con East Bay Municipal Utility District of Oakland, en California, para el mantenimiento y la migración de la actual solución OASyS DNA SCADA. Este contrato incluye una actualización anual y la mejora gradual del sistema a lo largo de 5 años.

- ◆ Contrato con la Consellería de Medio Ambiente y Desarrollo Sostenible de la Xunta de Galicia, en España, para el suministro de casetas de intemperie y analizadores automáticos de la calidad del aire con destino a la Red Gallega de Control de la Calidad del Aire.
- ◆ Contrato con Alberta Infrastructure and Transportation (AIT), en Canadá, para el suministro, instalación y mantenimiento de un Sistema de Vídeo para la Monitorización de Tráfico (Video Traffic Monitoring System – VTMS) y Paneles de Información Dinámica (DMS) en la región de Athabasca.
- ◆ Contrato con CSA Construction, Inc., en Houston, Texas, USA. Como integrador de sistemas, Telvent suministrará e instalará nuevos servicios de control e instrumentación para el Proyecto de Modernización de la Planta de Tratamiento de Aguas Residuales de Sims Bayou South para la ciudad de Houston.

Administraciones Públicas

- ◆ Contrato con el Servicio Andaluz de Salud, en Andalucía, España, para el suministro de equipamiento físico y lógico de base para la capacitación de sus infraestructuras de tecnologías de la información y comunicaciones.

Este contrato contempla el suministro y los servicios asociados para garantizar la seguridad de los dos grandes Centros de Tecnología de la Información (CTI) que el Servicio Andaluz de Salud dispone en las ciudades de Sevilla y Málaga.

- ◆ Contrato con la Junta de Andalucía, en España para ampliar el servicio de navegación de Centros de Educación Secundaria. Se va a realizar la ampliación de las infraestructuras tecnológicas para poder cursar la capacidad de 600 Mbps de tráfico a Internet a través de un enlace con CICA-RedIris dando servicio durante 36 meses más.

- ◆ Contrato con la Dirección General de Tráfico, en España, para proporcionarles diferentes servicios informáticos. Incluye tanto el apoyo a la publicación de contenidos en el nuevo portal WEB (desarrollado por Telvent el año 2007), como nuevos desarrollos en el ámbito de la Administración Electrónica.

- ◆ Contrato con el Hospital Universitario Marqués de Valdecilla, de Santander, en España, para la dotación de la solución de computación del nuevo edificio de Consultas Externas. Este contrato viene a completar, mediante la dotación hardware que contempla, el proyecto de implantación de la solución global de Consultas Externas en el hospital.
Importe del contrato: 0,7 M€.

- ◆ Contrato con el Hospital Virgen de Valme, en España, para la implantación de su sistema de gestión de imágenes (PACS). Telvent sustituye a Kodak como proveedor en el área del hospital. El proyecto incluye instalación de hardware, labores de migración del sistema anterior y tareas de integración con el visor de historia clínica del HIS del hospital.

Con este proyecto, tenemos presencia en el hospital que ha sido seleccionado por el SAS para el pilotaje de las soluciones que se desarrollan para todos sus centros de medicina especializada. Esto nos permitirá obtener una gran visibilidad de nuestros nuevos desarrollos RIS/PACS desde los servicios centrales del Sistema Sanitario Andaluz.

- ◆ Contrato con Red.es, en España, para la prestación de una solución de urbanismo recomendada por un Grupo de Trabajo para un conjunto de tres entidades locales piloto (Cuenca, Sevilla y Puerto Lumbreras) del programa de Impulso del Urbanismo en Red, y la implantación de una solución software que permita almacenar, actualizar y publicar en Internet el resultado de la sistematización de los Planes Urbanísticos.

- ◆ Contrato con la Junta de Andalucía, para la gestión del Centro de Atención a Usuarios de la Red Corporativa y la gestión interna de la microinformática

de las distintas Consejerías de la Junta de Andalucía, cubriendo las necesidades de las citadas entidades en cuanto a la implementación de los procesos de tecnologías de la información en su ámbito, entendiéndose éstas como la implantación de la metodología de ITIL partiendo desde el help-desk hasta los procesos de cambios en el departamento y de vigilancia de los niveles de servicio en los mismos.

- ◆ Contrato con la Junta de Andalucía, en España, para realizar un sistema de información geográfico corporativo. Este contrato incluye el análisis y desarrollo del geoportal IDE, el Callejero Digital de Andalucía y los servicios de Geodesia y Posicionamiento de la Junta de Andalucía.
- ◆ Contrato con el Ayuntamiento de Roquetas de Mar (Almería), en España, para el Suministro, Instalación y Configuración Del Sistema de Gestión de Bases de Datos Oracle en los Municipios de La Mojonera, Roquetas y Vícar, correspondientes a la Actuación 6 «Canales de Comunicación con el Ciudadano» en el Marco del Proyecto de «Ciudad Digital» de La Mojonera, Roquetas de Mar y Vícar.
- ◆ Contrato con la Consejería de Medio Ambiente de la Junta de Andalucía para el suministro, instalación y soporte de los sistemas de soporte básicos CPD de su Delegación Provincial de Cádiz. Este contrato incluye una pequeña obra civil, el subsistema de alimentación eléctrica, subsistema de climatización, subsistema de detección y extinción de incendios, subsistema de control de accesos y la monitorización de los subsistemas anteriores.
- ◆ Contrato con el Ayuntamiento de Alcantarilla, en Murcia, España, para el desarrollo e implantación de una plataforma tecnológica para Administración Electrónica «Alcantarilla Digital: eAdministración». Los objetivos del proyecto son la instalación y configuración e implantación de una plataforma de eAdministración para el Ayuntamiento de Alcantarilla (Gestión de Expedientes, Gestión Documental, Firma Digital, Cuadros de Mando para la Ayuda a la Toma de decisiones, etc.); la identificación, análisis, simplificación, racionalización e implementación por medios

telemáticos del ciclo de vida completo de diez expedientes administrativos y, finalmente, la puesta en marcha del portal municipal y las oficinas virtuales de atención al ciudadano y al empleado público.

- ◆ Contrato con los Ayuntamientos de Roquetas, Vícar y La Mojonera, en España, para el desarrollo e implementación con OpenCMS del Portal de Empleo y Orientación Laboral para el proyecto de Ciudad Digital de Roquetas, Vícar y La Mojonera.
- ◆ Contrato con el Ayuntamiento de Berja y la Diputación Provincial de Almería, España, para la implantación de un servicio de «Oficina de Atención Ciudadana Presencial y Virtual» para el Ayuntamiento de Berja. El objeto del proyecto es el despliegue de una plataforma de eAdministración en la Excm. Diputación Provincial de Almería, basada en las herramientas y componentes de la Suite TiWorks de Telvent, para la implementación e implantación de servicios de tramitación electrónica y atención al ciudadano, en un entorno multicanal.
- ◆ Contrato con la Consejería de Medio Ambiente de la Junta de Andalucía para desarrollar nuevas funcionalidades y adaptaciones modulares (utilidades sobre la escala; sobre el mapa; leyendas del mapa; utilidades gráficas; de impresión; gestión de información alfanumérica; consultas mediante trazados de polígonos; etc.) de la aplicación web de visualización de información espacial y servidor de mapas de la Red de Información Ambiental existente en la Consejería de Medio Ambiente.

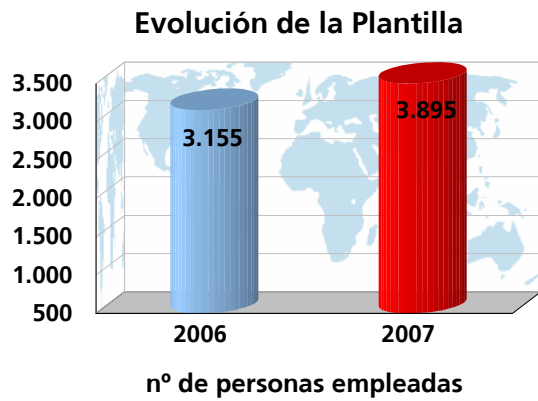
Global Services

- ◆ Contrato con Yoigo, en España, para la externalización completa de la operación de los sistemas, gestión de los puestos de trabajo, administración de las telecomunicaciones, de la seguridad y de las bases de datos, así como garantizar la explotación y evolución de las aplicaciones corporativas e integración con terceros del operador móvil.
Importe del contrato: 5,0 M€.

Con este contrato Telvent se posiciona como proveedor del outsourcing global, afianzando su presencia en el sector de las telecomunicaciones.

- ◆ Contrato con la Corporación de Radio y Televisión Española, en España, para la creación y gestión de un portal web de información multimedia. Con este proyecto se manifiesta la capacidad tecnológica de Telvent para diseñar y gestionar uno de los portales multimedia más innovadores con un volumen de 300.000 usuarios registrados, lo cual nos da la oportunidad de crecer en el sector audiovisual de la mano de un organismo público con tanta relevancia social.
- ◆ Contrato con Sociedad Cooperativa Farmacéutica Cofares, en España, para proveer el alojamiento de las infraestructuras tecnológicas del software de gestión SAP y la solución del centro de recuperación de desastres garantizando un servicio en alta disponibilidad. Asimismo se realiza la integración del soporte y gestión de incidencias utilizando la plataforma Remedy de Telvent. De esta forma Telvent se posiciona como proveedor de servicios en alta disponibilidad y del entorno SAP.
- ◆ Contrato con Real Madrid Club de Fútbol, en España, para el outsourcing de los servicios de su portal web.
- ◆ Contrato con Gestevisión Telecinco, en España, para la externalización completa de sus contenidos audiovisuales multimedia y la plataforma de gestión de contenidos y difusión a través de Internet.
- ◆ Contrato con Konecta Contact Center, en España, para el alojamiento de sus sistemas de información.
- ◆ Contrato con Fundación Tripartita, en España, para la renovación de su contrato de gestión de infraestructuras tecnológicas y aplicaciones Internet del Organismo Público. Mediante este servicio se provee a los ciudadanos una plataforma donde gestionar la formación para los desempleados en España.

- ◆ Contrato con el Consorcio Regional de Transportes Comunidad de Madrid para la puesta en marcha y operación del centro de emergencia.



La plantilla media del Grupo de Negocio de Tecnologías de la Información en 2007 ascendió a 3.895 personas, un 23,5% más que durante el ejercicio 2006.

5.5 Ingeniería y Construcción Industrial

Abeinsa es la empresa de Abengoa cabecera de este Grupo de Negocio cuya actividad es la Ingeniería, construcción y mantenimientos de infraestructuras eléctricas, mecánicas y de instrumentación para los sectores de energía, industria, transporte y servicios. Promoción, construcción y explotación de plantas industriales y energéticas convencionales (cogeneración y ciclo combinado) y renovables (bioetanol, biodiesel, biomasa, eólica, solar y geotermia). Redes y proyectos «llave en mano» de telecomunicaciones.



A partir de la ingeniería... construimos y operamos centrales eléctricas convencionales y renovables, sistemas de transmisión eléctrica e infraestructuras industriales.



Las principales novedades en lo referente a nuevas contrataciones, adjudicaciones, nuevas plantas y mejoras en los procesos internos que aseguren la calidad de los servicios relativos al área de Ingeniería y Construcción Industrial de Abengoa son los siguientes:

- ◆ Según la última información publicada en la revista *Engineering New Records*, Abeinsa es el líder mundial en contratos internacionales relacionados con la construcción de infraestructuras de transmisión y distribución de electricidad y ocupa la segunda posición en la construcción de infraestructuras relacionadas con la energía.
- ◆ Abeinsa, a través de Zeroemissions Carbon Trust, ha ratificado con la firma del acuerdo de adhesión su participación en el segundo tramo del fondo BioCarbon Fund del Banco Mundial, con un importe de 3 M\$, siendo la primera empresa privada a nivel europeo que se beneficiará de esta oportunidad de adquisición de créditos de carbono.

Con esta operación, Abengoa se sitúa como la única empresa industrial y de tecnología a nivel europeo que participa en esta iniciativa, creada para facilitar el cumplimiento de los objetivos de diversos países y empresas relacionados con el protocolo de Kioto, contribuyendo al mismo tiempo al desarrollo sostenible de los países receptores de la inversión a través de la conservación de ecosistemas, implicando acciones fuertemente ligadas a estrategias de mitigación de las consecuencias del cambio climático.

Estas iniciativas minimizan la exposición de Abengoa a posibles fluctuaciones en la rentabilidad de sus inversiones sujetas a limitaciones de emisiones frente a variaciones de precios en los mercados de emisiones de carbono.

- ◆ Zeroemissions Technologies continúa estrechando relaciones con las diferentes instituciones y empresas del sector, potenciando las sinergias existentes entre los mercados de carbono y el resto de actividades desarrolladas por Abengoa.

Así, ha pasado a formar parte de la IETA (International Emissions Trading Association), la Asociación Internacional de Comercio de Emisiones, que tiene como misión el cumplimiento de los objetivos de la Convención Marco de Naciones Unidas sobre Cambio Climático. Como miembro de IETA, Zeroemissions aporta su experiencia profesional y de negocio y conocimiento al diálogo nacional e internacional que está desarrollando los elementos claves del mercado de gases de efecto invernadero.

Además, participa con un valor de 10 M€, en el Fondo de Carbono de la Empresa Española, FC2E, incorporándose a su Consejo General de Inversores y presidiendo el Comité Consultivo.

Con esta nueva inversión, Abengoa, a través de Zeroemissions, refuerza su compromiso en el desarrollo de soluciones para el cambio climático, invirtiendo en uno de los mecanismos propuestos por Naciones Unidas en el protocolo de Kioto.

- ◆ Asimismo, Zeroemissions ha tomado parte como socio fundador en la constitución de la Asociación Española del CO₂, siendo elegido para representar a las empresas tecnológicas en su Junta Directiva (en la que ocupará además el puesto de Secretaría).

La sociedad comparte con los participantes de este nuevo foro, su visión de apoyo al desarrollo y a la implantación de las tecnologías de captura y almacenamiento de CO₂ en España, como una opción de peso, en la reducción de emisiones de este gas, de efecto invernadero.

Esta Asociación persigue la visión de «contribuir a la mejora de la eficiencia energética y al desarrollo de tecnologías de captura, transporte,

almacenamiento y uso del CO₂, y su implantación en la industria, para que España cumpla sus compromisos de reducción de emisiones».

- ◆ ZeroEmissions ha firmado un contrato en China para la realización de la consultoría de un proyecto MDL (mecanismo de desarrollo limpio) en una empresa del sector químico de este país.

Este proyecto se basa en la implantación de una tecnología de recuperación de calor y producción de energía eléctrica en una planta de producción de ácido sulfúrico, que reducirá sus emisiones en 790.000 t de CO₂, en un período de diez años. Estas reducciones de emisiones, una vez certificadas serán también comercializadas por ZeroEmissions.

- ◆ Con fecha 13 de marzo de 2007, la Mesa de Compras de Telefónica de España, autorizó la adjudicación a Abentel Telecomunicaciones de los trabajos referentes al contrato Global de Bucle de Cliente durante el período 1 de mayo 2007 al 30 de abril 2012. El nuevo reparto de los trabajos, consecuencia del porcentaje de adjudicación del nuevo contrato, supone para la sociedad una continuidad en la actividad que venía desarrollando en el contrato anterior, finalizado el 30 de abril de este año.
- ◆ Abener Energía ha firmado un contrato con la empresa pública de Marruecos ONE, Office Nationale de l'Electricité, para la construcción de una central de 470 MW de potencia, en Ain-Ben-Mathar, cerca de la frontera con Argelia.

Este contrato supondrá una inversión de 469 M€ y es el mayor logrado por esta filial en su historia.

La planta se compondrá de un ciclo combinado integrado de 450 MW que utiliza gas natural como combustible, y una planta termosolar, que concentra radiación solar a la temperatura y genera vapor que mueve una turbina, que aportará los 20 MW restantes.

- ◆ En esta área de actividad, Abener Energía ha firmado el contrato de construcción de la primera central híbrida solar-ciclo combinado del mundo en Argelia.

La planta estará dotada con un campo solar de tecnología cilindro parabólica de 20 MW y proporcionará energía térmica complementaria a un ciclo combinado de 130 MW. La superficie reflectante del campo solar superará los 180.000 m², siendo la novedad del proyecto el aprovechamiento eléctrico del calor generado en la misma turbina de vapor que aprovecha el calor residual de la turbina de gas. Esta configuración es doblemente eficiente: minimiza la inversión asociada al campo solar, dados los elementos comunes con el ciclo combinado, a la vez que reduce las emisiones de CO₂ asociadas a la planta convencional.

- ◆ Dentro de la construcción de proyectos solares, se ha iniciado la construcción de los proyectos Solnova 1 y Solnova 3, centrales termosolares con tecnología de colectores cilindro-parabólicos (CCP) y 50 MW de potencia cada una.

Disponen de 360 colectores cuya superficie reflectiva útil supera los 800 m³ cada uno. Son estructuras de espejo con forma parabólica que realizan un seguimiento azimutal del sol, concentrando las radiaciones en un tubo por cuyo interior circula un fluido portador de calor.

- ◆ También se ha iniciado, por parte de Abener Energía, la construcción de una planta de Bioetanol en Rotterdam (Holanda), con una capacidad para producir hasta 480.000 m³ de bioetanol a partir de maíz o trigo, y la construcción de dos plantas de bioetanol en Indiana e Illinois (Estados Unidos), con una capacidad de producción de 88 Mgal (333 MI) cada una, a partir de maíz.
- ◆ Abener Energía, ha acordado con Monsanto Enviro-Chem Systems la creación de una sociedad conjunta que operará con el nombre de Abencs.

La principal actividad de esta nueva sociedad es la ingeniería y construcción de plantas de biocombustibles y energías renovables. Abencs incorpora el equipo de profesionales, de la actividad de proyectos de llave en mano, de las oficinas en Saint Louis (EE.UU.) y en Mumbai (India). Abener tiene un 51% de las acciones de Abencs.

La incorporación de Abencs en la estructura de Abener viene a fortalecer la capacidad de ingeniería y construcción de plantas de biocombustibles y de generación termosolar para abordar nuevos mercados exteriores estratégicos: Norteamérica, India y China, donde el fuerte crecimiento en estos sectores, ofrece grandes oportunidades.

- ◆ Instalaciones Inabensa, filial de instalaciones de Abeinsa, construirá en consorcio el nuevo edificio de hospitalización y consultas externas, el aparcamiento subterráneo y las infraestructuras complementarias del Hospital Costa del Sol, en Marbella, por un total de 44 M€.

Con esta nueva adjudicación, Instalaciones Inabensa se sitúa como una de las empresas líder en la ejecución de proyectos con financiación estructurada en los sectores hospitalarios, penitenciarios, energéticos y de la Administración Pública.

- ◆ Instalaciones Inabensa, ha sido adjudicataria en UTE de las obras del proyecto de ampliación del Palacio de Exposiciones y Congresos de Sevilla (Fibes), por un importe, aproximado, de 66 M€.
- ◆ Inabensa, asimismo, resultó adjudicataria de las Instalaciones de Seguridad del Centro Penitenciario de Albocàsser en Castellón, en una licitación convocada por SIEP, Sociedad Estatal Infraestructuras y Equipamientos Penitenciarios, por un importe superior a 8 M€.

Concretamente para SIEP, Inabensa ha participado en los últimos años en diferentes trabajos durante la construcción de los Centros Penitenciarios de Pontevedra, Córdoba, León y Palencia.

- ◆ En este mismo sector, Instalaciones Inabensa ha resultado adjudicataria de las Instalaciones de Seguridad del Centro Penitenciario de Morón de la Frontera en Sevilla, último lote de cuatro grandes «centros tipo» cuya construcción fue iniciada durante los dos últimos años, por un importe superior a 8 M€.

Este contrato incluye la ejecución de las instalaciones especiales y de seguridad de todo el complejo penitenciario, conformado por más de 25 edificaciones.

- ◆ Inabensa resultó adjudicataria del contrato para la Reforma y Adecuación a Normativa de la Central de Instalaciones del antiguo Hospital Militar Vigil de Quiñones de Sevilla, en una licitación convocada por el Servicio Andaluz de Salud de la Junta de Andalucía, dentro del conjunto de actuaciones previstas para la completa remodelación del Centro Hospitalario.

Inabensa ejecutará las obras por un importe superior a los 8 M€, con un plazo de ejecución de 15 meses.

- ◆ Asimismo, Inabensa ha sido adjudicataria del contrato para Suministro de Equipamiento para el Edificio del Nuevo Centro Internacional de Exposiciones de Beijing (China). Este proyecto se enmarca dentro de las importantes actuaciones urbanísticas y de edificación que se están desarrollando con motivo de la celebración de los Juegos Olímpicos de 2008 en esta ciudad.

Este centro pretende convertirse en referente mundial en el ámbito de los congresos y ferias de muestras. La superficie de construcción de la primera fase de este proyecto alcanzará los 300.000 m², previéndose ampliaciones que aumentarían la superficie hasta un total de 1.000.000 m².

Para Inabensa este contrato, por importe de 11,8 M€, supone un hito más en su expansión internacional, especialmente de cara a su consolidación en el mercado de China, tras la reciente apertura de su filial en este país.

- ◆ Instalaciones Inabensa, S.A., se implanta en China con la constitución de una filial, Inabensa Tianjin, que cuenta con una taller de más de 2000 m² situado en TEDA, Tianjin Economic-Technological Development Area, desde el que se acometerá la fabricación de cuadros eléctricos y de electrónica.

El objetivo es convertir a Inabensa en una empresa de referencia en China con presencia estable desde la que acometer no sólo la fabricación de equipamiento auxiliar sino extender su campo de actuación al resto de áreas de actividad de Inabensa en los sectores de transporte y distribución, de energía eléctrica, ferroviaria y comunicaciones que ya viene desarrollando en otras zonas geográficas.

- ◆ Inabensa Maroc, filial de Instalaciones Inabensa en Marruecos, ha sido adjudicataria en UTE del despliegue del 45% de la red CDMA (260 emplazamientos de telecomunicaciones) del nuevo y tercer operador Wana por un importe de 13,4 M€.

Abengoa Chile

- ◆ Abengoa Chile ha sido adjudicataria por parte de la Compañía Minera Doña Inés de Collahuasi, por un importe aproximado de 12,8 M\$, para construir y poner en servicio las instalaciones eléctricas necesarias para alimentar los nuevos pozos de agua en el sector norte del Salar de Coposa a aproximadamente 4.500 metros sobre el nivel del mar.

Abengoa México

- ◆ Como resultado de la licitación pública convocada por Pemex Gas y Petroquímica Básica, Abengoa México, en Consorcio, ha sido seleccionada como licitante ganador y le han adjudicado el proyecto de ingeniería complementaria de integración, procura, construcción, pruebas y puesta en operación del sistema de agua contra incendio en el complejo procesador de gas Ciudad Pemex, en Macuzpana, y en el complejo procesador de gas

Nuevo Pemex en Villahermosa, ambos en México. El importe de contratación de ambos proyectos, asciende a 58,0 M€.

Con este nuevo contrato Abengoa México, refuerza su presencia con este cliente y confirma su calidad de proveedor confiable de acuerdo al reconocimiento que Pemex le otorgara recientemente.

- ◆ En el sector de líneas de transmisión, Abengoa México ha resultado adjudicataria para la construcción de más de 100 km de líneas de transmisión y dos subestaciones con voltajes de 230 y 115 kV y 133,33 MVA de capacidad total en el Estado de Chihuahua, México. El importe total del contrato supera los 22,7 M\$.

Abengoa Perú

- ◆ Abengoa Perú ha firmado el contrato con Sedapal para la ejecución de la Elaboración del Expediente Técnico y la Ejecución de la Obra: «Ampliación y Mejoramiento del Sistema de Agua Potable y Alcantarillado para la Quebrada de Manchay», este proyecto se encuentra ubicado en el Distrito de Pachacamac, en la provincia de Lima.

Esta obra tiene un plazo de ejecución de 510 días; el monto de contratación es de, aproximadamente, 37,5 M€, siendo la obra de saneamiento más grande en ejecución actualmente en Perú.

Comemsa

- ◆ Comemsa, filial especializada en la fabricación de torres de celosía, ha sido adjudicataria para suministrar 13.000 torres de 230 kV para el proyecto Siepac de interconexión eléctrica de Centroamérica.
- ◆ Asimismo, Comemsa, ha firmado un contrato, por más de un millón de euros con la compañía estadounidense Southern California Edison, SCE, para suministrar torres eléctricas para la línea de transporte de energía

«Rancho Vista». El suministro consta de cuatro tipo de torres eléctricas, dos de 2.230 kV y dos más de 500 kV.

Teyma Abengoa

- ◆ Teyma Abengoa, filial en Argentina, ha firmado con la Secretaría de Energía de la Nación, perteneciente al Ministerio de Planificación Federal, Inversión Pública y Servicios, el contrato correspondiente a la obra «Línea Aérea de Alta Tensión de 132 kV Central Guemes – Salta Norte» ubicada en la provincia de Salta, Argentina.

Teyma Uruguay

- ◆ En esta línea de expansión internacional, la filial de ingeniería Teyma Uruguay ha obtenido la licitación para construir la planta de tratamiento de aguas residuales más grande de Uruguay, perteneciente a la planta de celulosa que la finlandesa Botnia está instalando en dicho país.

El método utilizado por la planta para el tratamiento de aguas residuales será el tratamiento biológico por barros activados, con una descarga anual promedio de 73.000 m³ diarios. En la primera fase del proceso, los sólidos de gran tamaño serán separados mediante rejillas. Luego, las aguas serán clarificadas y equalizadas. Más adelante, la temperatura de las aguas se reducirá en torres de refrigeración. Después de añadirle determinados nutrientes, las aguas son introducidas en el reactor biológico y finalmente, los líquidos llegan a su última etapa que es el decantador secundario.

Este proyecto, junto con los trabajos de obra civil que la empresa se encuentra ejecutando en los sectores Secado, Embalaje, Almacenaje y en la Planta Química, hacen que Teyma sea la principal contratista de obras civiles en el proyecto global de la planta de celulosa.

- ◆ En el ámbito de la construcción civil también cabe destacar la inauguración en el primer trimestre del ejercicio del Institut Pasteur de Montevideo, un

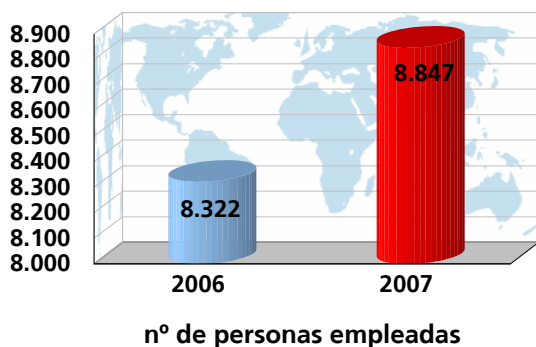
centro internacional de investigación biomédica y de entrenamiento para investigadores, cuyas obras han sido realizadas por Teyma Uruguay.

- ◆ También se debe resaltar en este sector de actividad, el proyecto de construcción de la Terminal del Puerto de la ciudad de Colonia, una de las principales localidades turísticas de Uruguay.

El objetivo de la infraestructura es brindar a los pasajeros que partan o arriben al Puerto de Colonia, los servicios de una Terminal que incluya a todos los operadores fluviales, permita operaciones eficientes y tenga en cuenta la temática turística.

- ◆ Asimismo, Teyma Uruguay, desarrolla un proyecto para aumentar la capacidad de la Planta de Potabilización y Bombeo que abastece Montevideo. La planta potabilizadora de Aguas Corrientes, abastece a la ciudad de Montevideo y su área metropolitana, con una capacidad de 600.000 m³ diarios, atendiendo a una población de 1.700.000 habitantes.

Evolución de la Plantilla



La plantilla media en 2007 del Grupo de Negocio Ingeniería y Construcción Industrial ascendió a 8.847 personas, un 6,3% más que en 2006.

Hechos Relevantes y Otras Comunicaciones

6

Descripción de acontecimientos tales como:

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV
2. Evolución bursátil

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV

Relación de Hechos Relevantes correspondientes al segundo semestre de 2007

◆ **Escrito de 03.07.2007**

Pago efectivo del dividendo ordinario correspondiente al ejercicio 2006 aprobado por la Junta General Ordinaria de Accionistas de fecha 15 de abril de 2007.

◆ **Escrito de 06.08.2007**

Notificación de la adquisición del cien por cien de la sociedad brasileña Adriano Ometto Participacoes, Ltda. (Grupo Dedini Agro).

◆ **Escrito de 03.09.2007 (Ref. 83.544)**

Información Económica Semestral correspondiente al primer semestre 2007.

◆ **Escrito de 15.10.2007 (Ref. 84.753)**

Abengoa Bioenergía inaugura la planta piloto de biomasa en York, Nebraska.

◆ **Escrito de 23.10.2007 (Ref. 85.098)**

Cambios en el Consejo de Administración: renuncia de D. Ignacio Polanco Moreno como Consejero por causa de otras ocupaciones profesionales y de D. Javier Benjumea Llorente como Vicepresidente del Consejo.

◆ **Escrito de 15.11.2007 (Ref. 86.084)**

Información Económica Trimestral correspondiente al tercer trimestre 2007.

◆ **Escrito de 19.11.2007 (Ref. 86.324)**

Acuerdo con Santander Inv. Bolsa S.V. para liquidez del valor. Modificado el 16.01.2008 (Ref. 88.195).

◆ **Escrito de 11.12.2007 (Ref. 87.137)**

Designación de D. José B. Terceiro como Vice-Presidente del Consejo de Administración.

Hechos Relevantes con posterioridad al Cierre

◆ **Comunicaciones sobre autocartera de 12.02.2008, 21.01.2008 y 11.02.2008**

2. Evolución bursátil

Comportamiento de la Acción

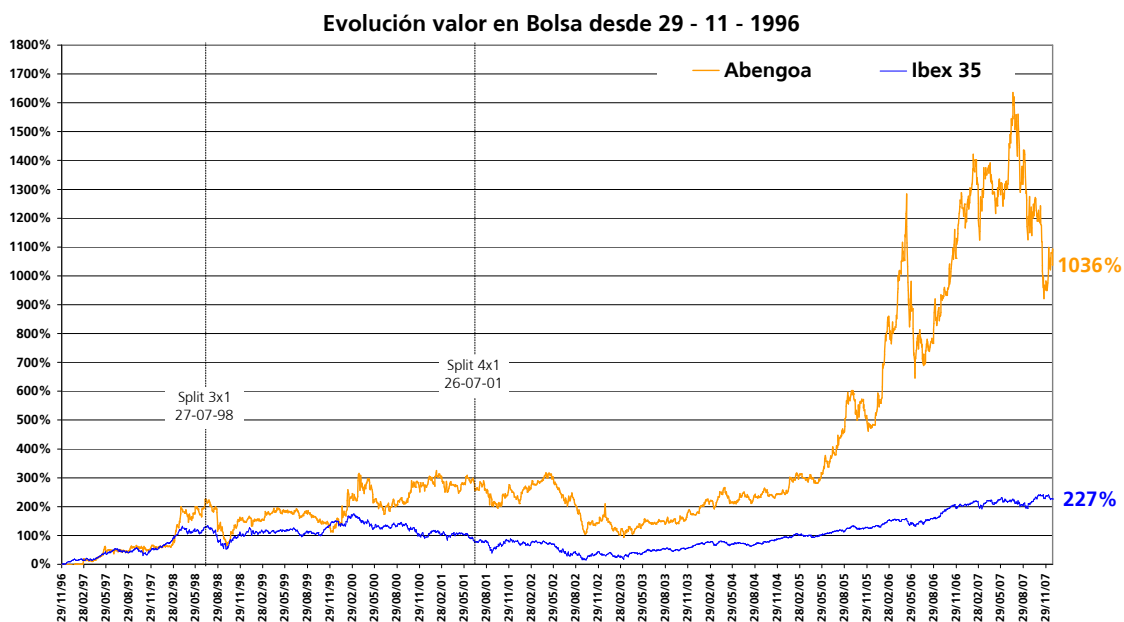
Según los datos facilitados a Abengoa por la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores, S.A. con motivo de la celebración de la última Junta General Ordinaria, el 15 de abril de 2007 Abengoa, S.A. contaba con 10.192 accionistas.

A 31 de diciembre de 2007, la sociedad entiende que el capital flotante («*free float*») es del 43,96%, si se descuenta la participación de los accionistas Inversión Corporativa I.C.S.A. y su filial Finarpisa (56,04%).

Según los datos facilitados a la sociedad por la Sociedad Rectora de la Bolsa de Valores de Madrid, durante 2007 se negociaron 134.132.538 acciones. El volumen medio de contratación diaria en el período ha sido de 530.166 títulos. Los precios de cotización mínima, máxima y media en este período fueron 21,54 €, 37,50 € y 28,62 €, respectivamente. La última cotización de las acciones de Abengoa en los primeros nueve meses de 2007 ha sido de 24,18 €, un 13% inferior a la de 31 de diciembre de 2006 (27,81 €) y un 1.036% superior a la OPV del 29 de noviembre de 1996.

Evolución desde la salida a Bolsa en 1996

Como referencia histórica, desde la salida a Bolsa de Abengoa el 29 de noviembre de 1996, los títulos de la compañía se han revalorizado un 1.036% lo que significa multiplicar por 11,4 veces el precio inicial. Durante este mismo período de tiempo, el selectivo IBEX-35 se ha revalorizado un 227%.



◆ Disclaimer

El presente documento ha sido realizado por Abengoa, S.A., para el uso exclusivo de la presentación de sus resultados del ejercicio 2007. La información que el mismo contiene está basada en parte en datos no auditados por compañías externas. La compañía no se responsabiliza de los datos aquí mostrados ni de las extrapolaciones que se pudieran hacer sobre la base de ellos. Del mismo modo, la compañía tampoco se responsabiliza de la estricta puntualidad y exactitud de las informaciones y opiniones que contiene el documento.

Ni la compañía, ni ninguno de sus asesores o representantes tendrán responsabilidad alguna de los daños o perjuicios cualesquiera, derivados de cualquier uso del presente documento o de su contenido o en conexión con este documento.

Este documento no representa oferta alguna o invitación a los inversores para que compren o suscriban acciones de ningún tipo y, de ninguna manera, constituye las bases de cualquier tipo de documento o compromiso.

Para cualquier consulta no duden en ponerse en contacto con nuestro Director de Relaciones con Inversores.

Avda. Buhaira 2
41018 Sevilla (España)
Tf. 0034 954937111
E-mail: jcjimenez@abengoa.com

ABENGOA

Juan Carlos Jiménez Lora
Director de Relaciones con Inversores