

ABENGOA



A partir del sol... producimos energía eléctrica por vía termoelectrica y fotovoltaica



A partir de biomasa... producimos biocarburantes ecológicos y alimento animal



A partir de los residuos... producimos nuevos materiales reciclándolos, depuramos y desalamos el agua para un mundo sostenible



A partir de las Tecnologías de la Información... transformamos datos en conocimiento, posibilitando la toma de decisiones operativas y de negocio en Tiempo Real para el tráfico, transporte, la energía y el medio ambiente



A partir de la ingeniería... construimos y operamos centrales eléctricas convencionales y renovables, sistemas de transmisión eléctrica e infraestructuras industriales

Índice

1. Descripción General de las Actividades.
2. Principales Novedades por Grupos de Negocio.
3. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes.
4. Detalles de la Cuenta de Resultados
5. Hechos Relevantes y Otras Comunicaciones.

1. Descripción General de las Actividades



En noviembre de 2006, se cumplirán diez años desde el inicio de cotización de Abengoa en las Bolsas de Valores de Madrid y Barcelona. Durante esta última década, el crecimiento en los resultados de la Compañía ha mostrado una solidez considerable. En este sentido, la Compañía ha aumentado sus resultados a una tasa anual media de incremento (T.A.M.I.) del 30%, producto de las nuevas actividades de Bioenergía, Solar, Servicios Medioambientales y Tecnologías de la Información, así como de la internacionalización de las actividades tradicionales. En el mismo período, las Ventas en el exterior se han incrementado a una T.A.M.I. del 20,4%.

Las claves de este notable incremento de resultados cabe atribuir las entre otras causas, a una sucesión de decisiones estratégicas acertadas y coherentes con el Plan Estratégico, entre las que destacan las siguientes:

Año 2000

- Adquisición de Befesa, con una inversión de 300 M €, mediante Oferta Pública de Adquisición.
- Entrada en funcionamiento de la primera planta de Bioetanol en España, con una capacidad inicial de producción de 100 M litros/año (hoy 150 M litros/año) y que representó una inversión de 93,8 M €.

Año 2001

- Venta de la actividad eólica por 109 M €.

Año 2002

- Adquisición de High Plains Corporation (hoy Abengoa Bioenergy Corporation) quinto mayor productor de Bioetanol en Estados Unidos (con una capacidad actual de producción de 108 M gal/año), con una inversión de 100 M €, mediante Oferta Pública de Adquisición.
- Entrada en funcionamiento de la segunda planta de Bioetanol en España (Bioetanol Galicia), con una capacidad de producción de 126 M l/año (hoy 176 M l/año) y que representó una inversión de 92,1 M €.
- Adjudicación por el Department of Energy (D.O.E.) de Estados Unidos de un proyecto de I+D+i para la mejora tecnológica del proceso de producción de etanol, con empleo de biomasa, mejorando la economía del proceso y aumentando el rendimiento energético de la producción de etanol, y así reducir el costo de producción del mismo y hacerlo más competitivo con la gasolina. La inversión total, cofinanciada por el D.O.E., asciende a 35,4 M U\$D durante el periodo 2003-2006.

Año 2003

- Adquisición de la División de Network Management Solutions de Metso Corporation, que hoy se denominan Telvent Canadá y Telvent USA y que proporcionan a Telvent una posición de liderazgo a nivel internacional en el mercado de los Sistemas de Control e Información en Tiempo Real para los sectores energéticos de petróleo, gas y electricidad, así como para el sector de aguas.
- Inicio de la construcción de la tercera planta de Bioetanol en España situada en Babilafuente, que tendrá una capacidad de producción de 200 M l/año de Bioetanol para su utilización en mezcla directa (blending) en gasolinas. La materia prima utilizada será cereal, alcohol vínico y biomasa, ésta última en una instalación de producción de Bioetanol que será la primera del mundo de estas características.

Año 2004

- Inicio de la cotización efectiva de Telvent GIT en el mercado tecnológico estadounidense NASDAQ, que facilita la continuidad de la estrategia de expansión de la actividad de Tecnologías de la Información y el aumento de su potencial mediante el fomento de la inversión en I+D+i.
- Inicio de la construcción de la mayor central solar termoeléctrica utilizando tecnología de torre y campo de helióstatos con 11 MW de potencia eléctrica, así como una central fotovoltaica de doble concentración de 1,2 MW de potencia.
- Adquisición de la compañía norteamericana Miner & Miner Consulting Engineers Incorporated (M&M), uno de los líderes mundiales en el desarrollo y en la implementación de software de Sistemas de Información Geográfica (GIS).

Año 2005

- Abengoa Bioenergía, a través de AB Bioenergy France, ha obtenido una autorización del Gobierno francés para la producción de 40.000 toneladas anuales de Bioetanol en una planta que se ubicará en el suroeste de Francia. Este proyecto será la primera instalación de producción de Bioetanol basado en maíz en Europa. La capacidad final del proyecto dependerá de la resolución del Gobierno en la segunda ronda de autorizaciones, cuyo concurso público está previsto para el primer semestre de 2006.
- Inicio de la construcción de la cuarta planta de Bioetanol en Nebraska (EE.UU.), que producirá 330 millones de litros anuales. Para su financiación, se ha obtenido un crédito de 90 millones de dólares en el mercado financiero de los EE.UU., en el que participan diecisiete inversores institucionales. La planta será la de mayor capacidad de Nebraska y una de las mayores de los EE.UU.

- Adquisición de la compañía Almos Systems con sede en Perth, Australia, suministrador líder de soluciones meteorológicas. Con la integración de Almos Systems (hoy Telvent Australia) se accede a una completa gama de sistemas meteorológicos de vanguardia y soluciones de alto valor añadido. Además, la ubicación de la sede en Australia será estratégica para el desarrollo de nuevas oportunidades de negocio en la región Asia-Pacífico, una de las zonas de mayor crecimiento en el mundo.
- Acuerdo con Cepsa para la construcción de una planta para la fabricación de Biodiesel en los terrenos de la Refinería "Gibraltar" de Cepsa en San Roque (Cádiz). La inversión prevista para la planta es de 42 M €.
- Acuerdo estratégico con GE Energy Financial Services para la venta de una participación del 80% de un paquete de tres líneas de transmisión en Chile, manteniendo Abengoa el 20% restante.

Orientación Estratégica

Como puede apreciarse, el desarrollo estratégico de Abengoa se ha fundamentado en la generación de opciones de futuro, penetrando en nuevos mercados e introduciendo nuevos productos en los existentes. La estrategia de crecimiento se fundamenta, por tanto, en la introducción de nuevas actividades en los seis Mundos Operativos (Energía, Medio Ambiente, Transporte, Servicios, Industria y Telecomunicaciones) en los que Abengoa opera y donde los cinco grupos de negocio que la integran (Ingeniería y Construcción Industrial, Tecnologías de la Información, Servicios Medioambientales, Solar y Bioenergía) se cohesionan.

El resultado de dicha estrategia es que Abengoa ofrece hoy una combinación de actividades que representan una mayor diversificación en mercados, cartera de clientes, y que refuerza sus capacidades frente a lo que constituía su negocio original de Ingeniería.

Evolución 1995 - 2005

Negocio	Compañía de Ingeniería		Grupo Diversificado con 5 negocios diferentes	
	1995		2005	
	Ventas %	EBITDA %	Ventas %	EBITDA %
- Solar	-	-	-	-
- Bioenergía	-	-	19	20
- Servicios Medioambientales	6	1	20	19
- Tecnologías de la Información	23	31	18	15
- Ingeniería y Construcción Industrial	71	68	43	46
Geografía	%		%	
USA y Canadá	-	-	13,4	5,0
Iberoamérica	23,7	-	24,3	29,0
Europa (excluida España)	2,9	-	6,0	6,0
África	0,9	-	2,3	1,0
Asia	2,3	-	2,3	2,9
Oceanía	-	-	0,2	0,1
Total Exterior	29,8	-	48,5	44,0
Total España	70,2	-	51,5	56,0
Total Consolidado	100,0	-	100,0	100,0

El Valor del Capital Humano

Pero una estrategia acertada no es suficiente para garantizar el éxito. Es necesario contar con el capital humano, con las personas necesarias para llevar a buen puerto toda planificación estratégica. Esa necesidad se extiende a todos los miembros de la plantilla de la Compañía, pero es especialmente necesaria en aquellas personas que tienen responsabilidades en el diseño, la implementación o la adaptación de la estrategia de la Compañía a las circunstancias cambiantes del contexto empresarial.

Únicamente disponiendo de directivos capaces, formados en sus respectivas especialidades, con experiencia, motivados y que se sientan vinculados a la Empresa y a su futuro se podrá confiar en que la Compañía alcance sus metas empresariales.

Afortunadamente, puede decirse que Abengoa cuenta hoy con un equipo directivo de tales características. Se trata de un equipo directivo formado por personas de gran capacitación profesional y experiencia en la Empresa y, dentro de ella, en las áreas de actividad o Mundos Operativos en los que respectivamente trabajan.

Si el refuerzo de los vínculos entre la Sociedad y sus principales directivos ha sido siempre muy importante, en estos momentos puede calificarse como esencial.

Durante los próximos diez años, la sociedad debe afrontar desafíos ambiciosos:

- **Desarrollar una estrategia de la Innovación**, orientada a resultados, que permita incrementar la diversificación creando nuevos productos y servicios y desarrollar nuevos mercados, incrementar la diferenciación, mejorar y adaptar los productos existentes y mejorar los procesos.

Principales Proyectos	2004		2005		2006 (P)	
	M €	% s/ Ventas	M €	% s/ Ventas	M €	% s/ Ventas
Mejora eficiencia etanol (almidón residual)	1,0		1,1		1,9	
Conversión de biomasa a etanol	3,8		13,5		25,6	
Tecnología del Hidrógeno. Pilas de combustibles	0,6		2,7		3,6	
Mejora eficiencia aluminio	0,6		0,2		0,1	
Vitrificación	0,8		0,0		4,0	
Centro de Tecnología Ambiental	0,0		0,0		0,5	
Desalación	0,0		0,0		1,1	
Centros de control eléctrico, medioambientales y de petróleo y gas	6,4		6,8		7,1	
Tráfico viario, ferroviario y ticketing	3,7		3,6		4,0	
Sistemas para apoyo a las Administraciones Públicas	1,5		2,1		2,2	
Sistemas de Información Geográfica	0,0		2,2		2,3	
Energía Solar	0,6		31,7		17,6	
Otros Proyectos	4,3		2,0		4,5	
Total Inversión I+D+i	23,3	1,3%	65,9	3,3%	74,5	3,1%

- **Incrementar la estrategia de la Inversión**, particularmente en las áreas relacionadas con Bioenergía (nuevas plantas de etanol en Europa y en Estados Unidos), Solar (con un ambicioso plan de construcción de plantas solares hasta alcanzar una potencia total instalada superior a 302 MW), Desalación (donde en el año 2005 hemos ganado tres plantas de desalación en Argelia y una en India) y Concesiones de Líneas de Alta Tensión (en Iberoamérica y Asia), así como futuras concesiones de Edificios Públicos tanto en España como en el exterior, pero también en otras áreas más maduras como Servicios Medioambientales y Tecnologías de la Información mediante la adquisición de otras compañías del sector.
- **Reforzar la diversificación geográfica**, potenciando aquellos mercados que, a priori, cuentan con más posibilidades de expansión y en los que Abengoa ya está presente y que, fundamentalmente, son Estados Unidos, Canadá, China, India, Brasil y Europa.

Actividad Exterior							
Exportación y Ventas de Sociedades Locales	2005		2004		1995		TAMI (95-05)
	M €	%	M €	%	M €	%	%
- USA y Canadá	270,3	13,4	228,2	13,1	0,0	0,0	-
- Iberoamérica	492,3	24,3	299,1	17,1	121,8	23,7	15,0
- Europa (excluida España)	122,2	6,0	123,5	7,1	14,7	2,9	23,6
- África	46,3	2,3	33,2	1,9	4,9	0,9	25,3
- Asia	47,3	2,3	27,7	1,6	11,9	2,3	14,8
- Oceanía	3,4	0,2	0,3	0,0	0,0	0,0	-
Total Exterior	981,8	48,5	712,0	40,8	153,3	29,8	20,4
Total España	1.041,7	51,5	1.034,1	59,2	360,9	70,2	11,2
Total Consolidado	2.023,5	100,0	1.746,1	100,0	514,2	100,0	14,7

Con los recursos de la Compañía y con el máximo compromiso de sus directivos, se dispondrá de una Abengoa más grande, más fuerte y, sobre todo, más rentable.

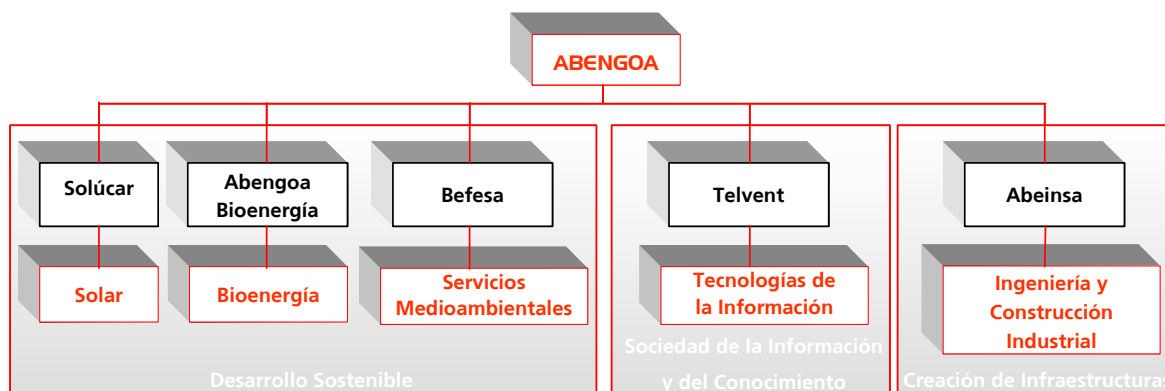
Organización Actual y Naturaleza de su Negocio

En Abengoa conviven dos tipos de productos:

- **Producto Integrado**, en los que el ámbito de responsabilidad es global, incluyendo desde la promoción activa del negocio, invirtiendo o no en el capital, a la dotación de fórmulas de financiación, la definición y diseño de las tecnologías a aplicar, la construcción «llave en mano» y, posteriormente, el servicio de Operación y Mantenimiento y la Gestión del Negocio. En estos productos se pone de manifiesto una recurrencia que dota de más estabilidad a la cuenta de resultados de Abengoa (negocio inducido).
- **Producto Convencional**, en los que se vende un bien o servicio determinado y cuya inversión va contra el balance del cliente y, además, la Compañía no asume responsabilidad en la gestión.

Abengoa es una empresa tecnológica que aplica soluciones innovadoras para el desarrollo sostenible en los sectores de infraestructuras, medio ambiente y energía.

Está presente en más de 70 países, en los que opera con sus cinco Grupos de Negocio: Solar, Bioenergía, Servicios Medioambientales, Tecnologías de la Información e Ingeniería y Construcción Industrial.



Aporta soluciones para:

- **El desarrollo sostenible:**

- ✓ Abengoa produce al año 687 millones de litros de gasolinas ecológicas, lo que evita la emisión de 1.459.078 toneladas de CO₂ a la atmósfera, que equivalen a las emisiones anuales de un parque de 600.000 automóviles.
- ✓ Abengoa produce 2.068.497 Mw/h anuales de electricidad procedente de la cogeneración, lo que supone unas emisiones evitadas de 910.097 toneladas de CO₂ si esta energía se produjese en centrales termoeléctricas de carbón.
- ✓ Abengoa dispone de un plan de producción de 302 Mw de energía eléctrica procedente del Sol, equivalentes al consumo de 500.000 ciudadanos al año y evitando unas emisiones anuales de CO₂ de 742.900 toneladas.
- ✓ Abengoa trata más de 1.653.000 toneladas de residuos industriales, dedicando a la producción de nuevos materiales a través del reciclaje más de 708.000 toneladas.
- ✓ Abengoa ha incrementado la capacidad de desalación hasta 900.000 m³/día, lo que permitirá abastecer a 4,5 millones de personas.

- **La Sociedad de la Información y el Conocimiento:**

- ✓ Gestionan más de la mitad de los movimientos de hidrocarburos en los ductos de Norteamérica y Latinoamérica.
- ✓ Transportan y distribuyen más de 140.000 GWh, que proporcionan electricidad a más de 80 millones de personas.
- ✓ Controlan el tráfico de vehículos en más de 6.000 cruces por los que pasan más de 170 millones de personas cada día.

- ✓ Gestionan los desplazamientos de más de 2.500 millones de pasajeros al año en redes de trenes y metro.
 - ✓ Proporcionan seguridad y eficiencia en el aterrizaje y despegue de más de 100 millones de pasajeros al año en más de 100 aeropuertos.
 - ✓ Gestionan la distribución de agua de más de 25 millones de personas en Europa, Norteamérica, Latinoamérica y Oriente Medio.
 - ✓ Permiten el intercambio de información entre 13 millones de usuarios de más de 4000 universidades y centros de investigación en toda Europa.
 - ✓ Proporcionan la infraestructura tecnológica desde la que se distribuyen noticias las 24 horas del día a más de 400 millones de hispanohablantes en todo el mundo.
 - ✓ Aseguran la correcta distribución de más de 1.000 millones de litros de gasolina al mes, suficientes para llenar el depósito de combustible de más de 22 millones de coches.
- **La Creación de Infraestructuras:**
 - ✓ Abengoa ha construido plantas de generación de energía que, con una potencia instalada total de más de 5.000 MW, proporcionan suministro eléctrico a más de 4 millones de personas en cuatro continentes.
 - ✓ Abengoa dispone de 4.072 Km. de líneas de alta tensión en régimen de concesión en Iberoamérica, con cerca de 9.300 MW de capacidad, equivalente a las necesidades de una población de 10 millones de ciudadanos al año.
 - ✓ Abengoa ha instalado en España en 2005 cerca de 110.000 nuevas líneas de ADSL, que permiten el acceso de más de 500.000 ciudadanos a nuevos servicios de valor añadido en banda ancha.

2. Principales Novedades por Grupos de Negocio

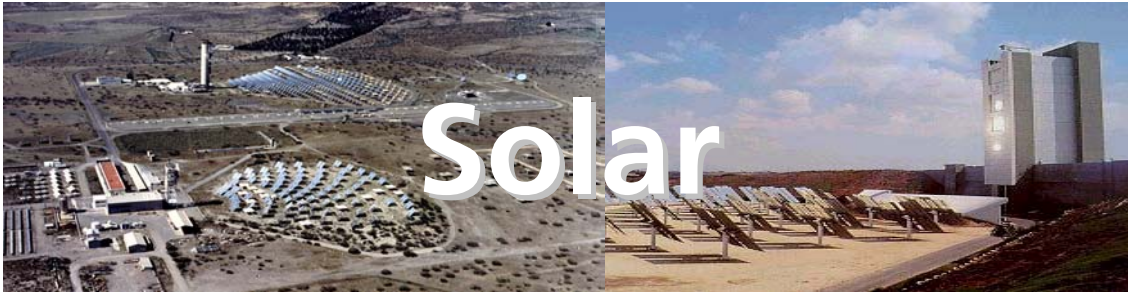
2



Tiene como sociedad cabecera Solúcar Energía y su actividad se centra en el diseño, promoción, cierre financiero, construcción y explotación de plantas de generación de energía eléctrica, aprovechando el sol como fuente primaria de energía. Dispone del conocimiento y la tecnología de plantas solares termoeléctricas: sistemas de receptor central, colector cilindro parabólico y disco parabólico, así como de plantas solares fotovoltaicas con y sin concentración.



A partir del sol... producimos energía eléctrica por vía termoeléctrica y fotovoltaica

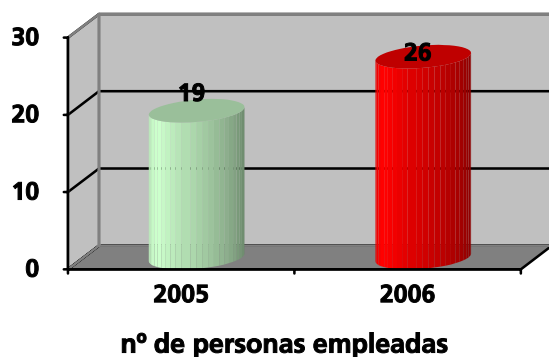


Los hitos más importantes en cuanto a contrataciones, nuevas plantas, evolución de precios, etc. en el Grupo de Negocio Solar fueron los siguientes:

- ◆ Tras varios años de investigación y desarrollo de la tecnología de aprovechamiento eléctrico del recurso solar renovable denominada de torre y campo de helióstatos, se está finalizando la construcción de la primera planta solar térmica de torre a escala mundial que producirá electricidad de una forma estable y comercial.

La planta, con una potencia de 11 MW, ha sido diseñada para producir 23.000.000 kWh de electricidad al año, energía suficiente para abastecer a una población de 10.000 habitantes.

- ◆ De igual forma, se está finalizando la construcción de una planta fotovoltaica de doble concentración y 1,2 MW de potencia. Esta planta, que utiliza los conceptos de doble concentración y seguimiento al sol en dos ejes, producirá entorno a 2,4 GWh al año de electricidad, que serán evacuados a la red eléctrica como instalación de producción acogida al Régimen Especial.
- ◆ Asimismo, y una vez finalizados la fase de permisos necesarios, se va a iniciar la construcción durante el año 2006 de una planta solar de 20,0 MW de potencia nominal, con tecnología de torre y campo de helióstatos con generación de vapor saturado en el receptor solar.

Evolución de la Plantilla

La plantilla media del Grupo de Negocio Solar durante el primer trimestre de 2006 ha sido de 26 personas.

A collage of laboratory glassware including beakers and flasks containing various colored liquids (green, yellow, red, blue) under different lighting conditions. The text '2.2 Bioenergía' is overlaid in large white font.

2.2 Bioenergía

Cuya sociedad cabecera es Abengoa Bioenergía, se dedica a la producción y desarrollo de biocarburantes para el transporte, entre otros bioetanol y biodiesel, que utilizan la biomasa como materia prima (cereales, biomasa celulósica, semillas oleaginosas). Los biocarburantes se usan en la producción de ETBE (aditivo de las gasolinias), o en mezclas directas con gasolina o gasoil. En su calidad de fuentes de energías renovables, los biocarburantes disminuyen la emisión de CO₂ y contribuyen a la seguridad y diversificación del abastecimiento energético, reduciendo la dependencia de los combustibles fósiles usados en automoción y colaborando en el cumplimiento del Protocolo de Kyoto.



A partir de biomasa... producimos biocarburantes ecológicos y alimento animal



Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Bioenergía fueron los siguientes:

- ◆ La sociedad AB Bioenergy France (ABF), participada al 56 por ciento por Abengoa Bioenergía, filial de Abengoa y cabecera de grupo en el área de negocio de Bioenergía, ha resultado adjudicataria de una autorización adicional del Gobierno francés para la producción de 60.000 toneladas de bioetanol, a partir de maíz, en la planta que actualmente desarrolla en Lacq, en el sur de Francia. Esta capacidad de producción de bioetanol, sujeta a la destasación parcial del Impuesto de Hidrocarburos desde 2008 hasta 2013, se suma a las 40.000 toneladas adjudicadas en mayo de 2005.

El Gobierno francés adjudicó en una primera fase, a mediados del pasado año, autorizaciones por un total de 200.000 toneladas repartidas en tres proyectos, entre ellos ABF. Tras esta primera adjudicación, la sociedad francesa liderada por Abengoa Bioenergía remitió el pasado mes de diciembre una nueva propuesta a las autoridades francesas en respuesta a la segunda parte del concurso público iniciado el pasado año para la autorización de 330.000 toneladas de bioetanol.

La planta que construirá ABF tendrá capacidad para producir 200.000 toneladas anuales de bioetanol.

- ◆ Abengoa Bioenergía consolida su liderazgo en Europa tras firmar contratos para suministrar mas de 180 millones de litros de bioetanol a la UE en 2006. El volumen de exportación contratado representa más del doble de las exportaciones realizadas durante el 2005, que superaron los 85 millones de litros.

- ◆ La primera planta de demostración de producción de bioetanol a partir de biomasa está siendo actualmente construida por Abengoa Bioenergía. La construcción de la planta de biomasa comenzó en agosto de 2005. Su puesta en marcha está prevista en 2007, y comenzará a procesar 70 toneladas diarias de residuos agrícolas, como la paja del trigo, para producir más de 5 millones de litros al año de bioetanol para carburante. Esta demostración comercial de la tecnología de conversión de biomasa en bioetanol constituye un importante hito para el crecimiento de Abengoa Bioenergía en la producción de bioetanol a partir de fuentes renovables. Su objetivo final es el desarrollo de tecnologías de producción que sean competitivas con la gasolina.
- ◆ Desde hace ya varios años, Ecoagrícola viene desarrollando su actividad bajo el compromiso de fomentar la producción de cereales en el marco de una Política Agraria Común orientada a un mercado mucho más abierto, por lo que, junto a su tradicional función de producción de alimentos, debe dar satisfacción a nuevas exigencias económicas y demandas sociales.

Ante el crecimiento esperado en los próximos años de Abengoa Bioenergía, se hace cada vez más indispensable la presencia de Ecoagrícola en los mercados europeos de cereales para garantizar el aprovisionamiento regular a sus plantas, ya que las necesidades de compra para este año se verán duplicadas por la entrada en servicio de la planta de Biocarburantes Castilla y León. El conocimiento y acceso a los mercados de materias primas desde su origen hasta las plantas y el fomento de los cultivos energéticos en un marco europeo para la producción de los biocarburantes deben reforzar la posición de Ecoagrícola dentro del Grupo de Negocio.

Por otra parte, y debido a la gran aceptación por parte del sector de su participación en el desarrollo de las Tierras de Retirada y Cultivos Energéticos en España, Ecoagrícola organizará más conferencias por todo el territorio nacional con el objetivo de aumentar el número de agricultores que participen en este tipo de contratación. Al mismo tiempo, se está preparando un ciclo de conferencias por todas las grandes regiones productoras de cereal en el Reino Unido (Newmarket, Newbury,

Lincoln/Doncaster, Luton, Maidstone, Leicester, Dudley y Leeds) para dar a conocer sus actividades con objeto de desarrollar esta modalidad de cultivo en dicho país.

Paralelamente a los proyectos de España y Reino Unido, ya están en marcha los primeros contactos con productores alemanes, gracias al trabajo realizado el pasado año desde Ecoagrícola en el que se completó con éxito la ejecución de un barco fletado desde Alemania hasta la planta de Ecocarburantes Españoles, y cuyo grano procedía de compras realizadas directamente a agricultores alemanes. Este tipo de operaciones tan complejas hacen de Ecoagrícola una empresa con marcada proyección internacional. Las primeras iniciativas para el desarrollo de los programas europeos de Tierras de Retirada y Cultivos Energéticos ya están en marcha, destacando Alemania y Reino Unido actualmente, pero con clara intención de ampliar a otros países europeos como Polonia, Hungría y Francia.

- ◆ Abengoa Bioenergía ha formado una alianza con General Motors y Kroger para implantar una red de veinte estaciones de E-85 en el estado de Texas (Estados Unidos). Abengoa Bioenergía será el principal suministrador de dicho carburante para los centros de la cadena Kroger en las ciudades de Dallas y Houston. La iniciativa se enmarca en la estrategia que desarrolla GM para fomentar la utilización en EE.UU. del E-85, carburante compuesto por un 85% de bioetanol y el 15% restante por gasolina.
- ◆ Abengoa Bioenergía, BP Oil España y Ford han firmado un convenio cuyo contenido es el siguiente:
 1. Ford fabrica el vehículo Ford Focus Flexi-Fuel, que puede consumir E85, gasolina 100% o una mezcla de ambas.
 2. Abengoa Bioenergía realiza el etanol en Ecocarburantes Españoles en un principio, y más tarde en cualquiera de las tres plantas.
 3. BP suministra la gasolina y se encarga de la distribución del E85 al consumidor.

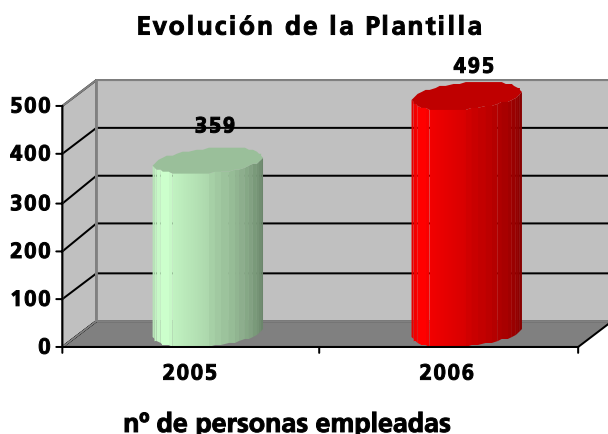
El uso del biocombustible E85 en un vehículo flexible reduce en un 70% las emisiones de CO₂ respecto a un coche de gasolina convencional. La introducción a gran escala de los vehículos FFV y el uso del E85 en España y en Europa, ayudaría a conseguir los objetivos comunitarios para la promoción de los biocombustibles en el transporte.

- ◆ La construcción de la planta de Ravenna, que comenzó a principios de Diciembre 2005 (EE.UU.), se espera que concluya a principios del año 2007. Cuando esta planta esté operativa, será la de mayor capacidad en el Estado de Nebraska y una de las mayores de todos los Estados Unidos. La planta consumirá alrededor de 1,13 millones de toneladas de maíz al año y empleará más de 50 personas.

Una vez que la planta sea operativa, Abengoa Bioenergía será uno de los mayores productores de etanol en los Estados Unidos, concretamente el quinto, con una capacidad instalada de más de 765 millones de litros. Actualmente, Abengoa Bioenergía ya es el mayor productor de etanol en la Unión Europea, con una capacidad instalada de 326 millones de litros y 200 millones más en construcción.

La contratación del personal comenzará a mediados del 2006, esperándose que la planta comience su actividad en 2007.

- ◆ Inicio en 2006 de la construcción de planta piloto de York (Nebraska) para el desarrollo de la tecnología de fraccionamiento de biomasa como materia prima para la producción de bioetanol y co-productos.



La plantilla media de Bioenergía durante el primer trimestre de 2006 ha sido de 495 empleados, un 37,9% más que en el ejercicio 2005.

2.3 Servicios Medioambientales

Befesa Medio Ambiente, cabecera de los servicios medioambientales de Abengoa, centra su actividad en la prestación de servicios medioambientales a la industria y en la construcción de infraestructuras medioambientales desarrollando las actividades de reciclaje de residuos de aluminio, reciclaje de zinc, gestión de residuos industriales e ingeniería medioambiental.



A partir de los residuos... producimos nuevos materiales reciclándolos, depuramos y desalamos el agua para un mundo sostenible



Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Servicios Medioambientales durante el primer trimestre de 2006 fueron los siguientes:

- ◆ **Reciclaje de Residuos de Aluminio.**- Durante el primer trimestre de 2006 se han tratado 70.000 toneladas de residuos con contenido en aluminio, lo que representa un incremento del 12% sobre el año anterior, destacándose que todas las plantas han operado satisfactoriamente.

Befesa ha firmado un contrato con Slovalco, productor de aluminio primario de Eslovaquia que tiene una producción anual superior a 150.000 toneladas, para la construcción de una cinta de lingoteo que aumente la productividad de la colada del aluminio mejorando la calidad del lingote. El proyecto tiene un importe estimado de más de un millón de euros e incluirá el diseño y construcción, embalaje y entrega, supervisión del montaje y puesta en marcha de la línea de lingoteo. La obra la realizará Befesa Aluminio Bilbao a través de Tecnología Remetal, división que se dedica al diseño y venta de equipos para la industria del aluminio y del zinc.

- ◆ **Reciclaje de Residuos de Zinc.**- Durante el primer trimestre de 2006 se han tratado 55.000 toneladas de residuos con contenido en zinc y azufre.

Durante el primer trimestre de 2006 Befesa Zinc Aser ha continuado con la obra de construcción y montaje del nuevo Horno Waelz, sustituto del actual, que incrementa su capacidad de producción en alrededor de 50.000 toneladas (50% adicional).

Las previsiones de finalización y puesta en marcha del mismo están fijadas para el último trimestre de 2006, plazos que hasta la fecha vienen cumpliéndose.

Befesa Zinc Sondika, empresa perteneciente a la Unidad de Negocio de Reciclaje de Residuos de Zinc, ha obtenido el Certificado de Gestión Medioambiental según la norma UNE-EN-ISO 14001:2004 establecida por la Asociación Española de Normalización y Certificación (AENOR). Este certificado asegura que Befesa Zinc Sondika cumple todos los requisitos establecidos en dicha norma, al mismo tiempo que tiene definidos mecanismos de mejora continua, a modo de objetivos, para asegurar que su actividad se desarrolla de manera respetuosa con el medio ambiente.

- ◆ **Gestión de Residuos y Limpiezas Industriales.**- En el primer trimestre del ejercicio 2006 se han tratado 241.055 toneladas de residuos industriales, cantidad superior a la tratada en el mismo periodo de 2005.

El centro de Albega se ha adherido con carácter voluntario al Reglamento 761/01 de la Unión Europea de ecoauditoría y ecogestión (EMAS)

Befesa Gestión de Residuos Industriales recibió de la Asociación Española de Normalización y Certificación (AENOR) el Certificado de Gestión Medioambiental, que asegura que todas sus actividades cumplen los requisitos de la norma UNE-EN-ISO 14001:2004 de gestión medioambiental para su centro de la Puebla de Alfindén. El Alcance de dicho certificado incluye la gestión de residuos de las comunidades de Aragón, Navarra, Castilla y León, el País Vasco y La Rioja.

- ◆ **Ingeniería Medioambiental.**- En este periodo se han producido adjudicaciones de obras significativas, entre las que destacan:

El Ministerio de Medio Ambiente ha adjudicado a Befesa el proyecto y la construcción de los colectores de agrupación y depuración de los vertidos de las poblaciones de Almonte, Rociana del Condado y Bollullos Par del Condado por un importe superior a los 10 M €, en el entorno del Parque Nacional de Doñana.

Aguas de la Cuenca del Ebro (ACESA) ha adjudicado a Befesa el proyecto de abastecimiento de agua a 46 municipios de la Comunidad Autónoma de La Rioja, conocido como el Sistema Oja-Tirón, por un importe superior a 18 M €. Befesa construirá las infraestructuras necesarias para solucionar los problemas de abastecimiento en esta zona, que incluye la captación del agua, la planta de tratamiento de agua potable, la red de conducciones para su distribución con una longitud de más de 200 kilómetros (de los cuales 145 corresponden a tuberías nuevas), cuatro estaciones de bombeo hasta los depósitos que quedan por encima de la línea piezométrica de la red de distribución y todas las instalaciones complementarias que garanticen el funcionamiento del sistema para abastecer a una población que se estima alcance en 2025 los 76.000 habitantes.

Befesa se ha adjudicado un contrato por 2 M € con la Empresa de Gestión Medioambiental, S.A (EGMASA), dependiente de la consejería de Medio Ambiente de la Junta de Andalucía, para el diseño y construcción de la nueva planta de depuración de aguas residuales en los municipios de Durcal y Nigüelas, situados en Granada. Con la construcción de la nueva planta depuradora, Befesa solucionará el problema de los vertidos residuales, mejorando la calidad del agua de dicho río. Esta planta depuradora tendrá capacidad para tratar las aguas de una población de 8.000 habitantes pudiendo ser ampliada según las necesidades de la zona.

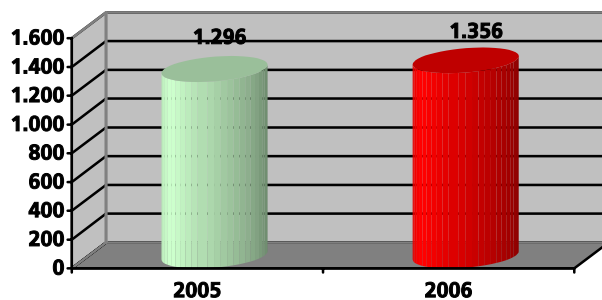
Befesa se ha adjudicado un proyecto de más de 4 M € para resolver el problema de abastecimiento de agua de los municipios barceloneses de Sallent Avinyó, Artés y Calders y los núcleos rurales de la Sierra de Morisco. La finalidad de estas obras es la captación de agua del río Llobregat, su potabilización y la posterior distribución.

Befesa se ha adjudicado la construcción de dos centrales hidroeléctricas en las presas del Canal de Isabel II de Pedrezuela y Valmayor en la provincia de Madrid, por 4 M €. Valmayor y Pedrezuela son dos de los embalses del sistema de abastecimiento de Madrid que gestiona el Canal de Isabel II. Valmayor, de 124,4 Hm³, regula las aguas del río Aulencia, pero se alimenta fundamentalmente del río Guadarrama, cuyas aguas se aprovechan a través

del trasvase de «Las Nieves», y Pedrezuela, de 41 Hm³, regula las del río Guadalix.

Befesa Fluidos, filial de Befesa, ha obtenido de Lloyd's Register Quality Assurance, empresa acreditada por ENAC, el certificado ISO 14001:2004 Sistema de Gestión Medioambiental que acredita que la Organización tiene en cuenta criterios ambientales en el diseño e ingeniería de las instalaciones que ejecuta y compromete a todo su personal para un adecuado control y protección del medio ambiente en el que desarrolla su actividad siguiendo los requisitos establecidos en dicha norma.

Evolución de la Plantilla



nº de personas empleadas

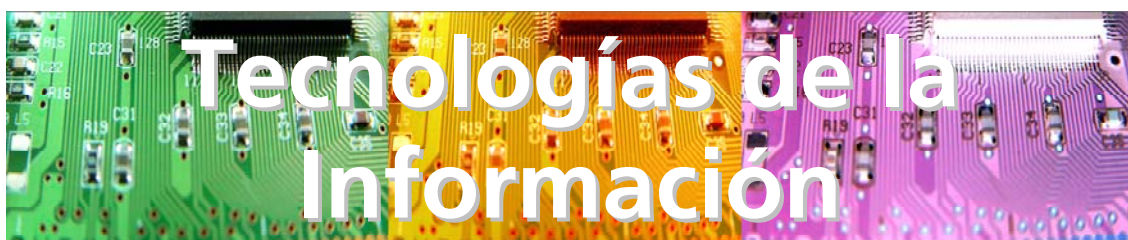
La plantilla media de Servicios Medioambientales en el primer trimestre de 2006 ha ascendido a 1.356 empleados.

2.4 Tecnologías de la Información

Telvent, cabecera de los negocios de Abengoa en la actividad de Tecnologías de la Información, es especialista en soluciones de tecnologías de la información (TI) en tiempo real con alto valor añadido en cuatro sectores industriales concretos (Energía, Tráfico, Transporte y Medio Ambiente), en Europa, Norteamérica, Latinoamérica, la región de Asia-Pacífico, así como en Oriente Medio y África. Su tecnología permite a las compañías tomar decisiones de negocio en tiempo real utilizando sistemas de control y adquisición de datos, así como aplicaciones operacionales avanzadas, que proporcionan información segura y efectiva a la empresa.



A partir de las Tecnologías de la Información... transformamos datos en conocimiento, posibilitando la toma de decisiones operativas y de negocio en Tiempo Real para el tráfico, transporte, la energía y medio ambiente.



Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Tecnologías de la Información son los siguientes:

Energía

Oil & Gas

- ◆ Contrato con Buckeye Partners, LP, EE.UU., para mejorar su sistema OASyS 5.2.2, que entró en operación en 1997, a OASyS DNA. Buckeye es uno de los mayores operadores independientes de redes de conductos para refinados de petróleo en los Estados Unidos en términos de volúmenes suministrados.

Importe del contrato: 0,9 M €.

Buckeye compró un nuevo sistema OASyS DNA para sus operaciones en Gulf Coast en 2004. Tanto ese proyecto como el actual fueron desarrollados por la misma fuente, lo que demuestra la excelente relación que Telvent ha establecido con Buckeye durante la última década.

- ◆ Contrato con la empresa Pembina Pipeline Corporation, de Canadá, para modernizar su antiguo sistema SCADA a OASyS DNA. El proyecto será desarrollado conjuntamente con Pembina e involucrará la integración del modelo SimSuite de Telvent para la Monitorización de Lotes y Detección de Fugas. La empresa Pembina Pipeline Corporation es propietaria de ductos e instalaciones relacionadas con petróleo y gas que suministran crudo, condensados y gas natural líquido en Canadá.

Importe del contrato: 1,3 M €.

- ◆ Contrato con la empresa Dominion Energy, de los Estados Unidos, para desarrollar la modernización del antiguo SCADA de Dominion a OASyS 6.3UX. Dominion Energy es la empresa para la transmisión de energía eléctrica y gas natural de Dominion Resource, y posee más de 22.000 kilómetros de gasoductos y líneas de transmisión de electricidad.
Importe del contrato: 0,4 M €.
- ◆ Contrato con PEMEX Gas y Petroquímica Básica, México. Telvent llevó a cabo con éxito el hito FAT (Pruebas de aceptación de fábrica) del proyecto de Actualización de SCADA para PEMEX Gas. Este proyecto implica la sustitución completa del hardware y software del sistema OASyS existente con OASyS DNA y la nueva generación de Gas Suite.
Importe del contrato: 4,9 M €.

PEMEX Gas sigue siendo uno de los clientes claves a nivel internacional de Telvent. Esta enorme instalación proporcionará una referencia importante en Latinoamérica para OASyS DNA y Gas Suite. El proyecto es también un logro importante para GMAS, ya que ésta será la primera instalación GMAS de Telvent que disponga de un HMI español. También estamos sustituyendo una instalación competitiva con esta actualización.

Eléctrico

- ◆ Contrato con Adif, en España, para el suministro, instalación y puesta en marcha de equipos de telecontrol para las subestaciones que alimentan eléctricamente la línea del AVE entre Madrid-Segovia. Estos equipos son desarrollados completamente con tecnología Telvent basada en los más de veinte años de experiencia en el negocio del transporte ferroviario.
Importe del contrato: 2,7 M €.

Este proyecto permite a Telvent consolidarse como proveedor de referencia de Adif para los grandes proyectos de infraestructura de alta velocidad que tiene previsto abordar en el futuro.

- ◆ Contrato con Inabensa, en España, para la ingeniería, suministro, instalación y puesta en marcha del Sistema de Control Integrado para la Subestación de Benejama, propiedad de REE. Este sistema está desarrollado completamente con tecnología Telvent de acuerdo a los exigentes estándares funcionales y de compatibilidad electromagnética que hay que cumplir en las instalaciones de Muy Alta Tensión.

Importe del contrato: 0,4 M €.

Este proyecto permite a Telvent participar como proveedor tecnológico de REE en el negocio de los Sistemas de Control Integrado en esta subestación que supone la primera experiencia que REE ha afrontado en contratos llave en mano para subestaciones de su red de transmisión.

- ◆ Contrato con Taiwán Power Company para la ampliación de la Central Nuclear de Lungmen. Finalización de las pruebas FAT de los sistemas de tomas de muestra en los circuitos de líquidos de refrigeración.

Importe del contrato: 2,0 M €.

Con este contrato, Telvent consolida su presencia en proyectos donde se exigen los más altos niveles de calidad, dado el uso que se van a dar a sus sistemas.

- ◆ Contrato con Trinidad & Tobago Electric (T&TEC) para actualizar su sistema SCADA existente a OASyS 6.3UX. El proyecto incluye la actualización de la velocidad de la red local de T&TEC y la eventual instalación de un sistema de copia de seguridad externo a la instalación.

Importe del contrato: 0,4 M €.

- ◆ Contrato con Abener México para el suministro del Sistema de Control Distribuido (SCD) de la Central de Baja California Sur II. Este proyecto, cuyo cliente final es la eléctrica mexicana Comisión Federal de Electricidad (CFE), incluye la ingeniería de control, suministro, pruebas y puesta en marcha del sistema que controlará los diferentes subsistemas de la planta de generación garantizando una operación fiable y eficiente.

Importe del contrato: 0,7 M €.

Este proyecto permite a Telvent tener continuidad en el negocio de los sistemas de control de las nuevas plantas de generación que se están construyendo o ampliando en la república mexicana. Supone la quinta referencia que consigue Telvent en los últimos cuatro años con lo que se consolida como uno de los proveedores de referencia en este atractivo mercado.

Tráfico

- ◆ Contrato con Nava Thai Kruang Sanam Co. Ltd, de Tailandia, para la implementación de un sistema de última generación para la detección de infracciones de semáforo en rojo, que permitirá realizar la detección en tiempo real de las infracciones ocurridas en cada una de las 30 intersecciones que se instalarán en la ciudad de Bangkok, Tailandia.
Importe del contrato: 2,5 M €.

Con este proyecto, se consolida Telvent en el mercado tailandés, y en el área de la detección de incidentes.

- ◆ Contrato con la Chicago Skyway Concession, en Estados Unidos, para la implementación de la solución tecnológica de última generación para la gestión integral de peajes (SmartTOLL), que permitirá realizar el seguimiento en tiempo real del estado del tráfico y de las incidencias ocurridas en cada una de las 16 vías de peaje que se instalarán en el puente. Esta solución no sólo permitirá una mayor flexibilidad a los usuarios para realizar el pago tanto en efectivo como con tarjeta magnética o electrónica, sino que, además, proporcionará a la empresa concesionaria tecnología avanzada de detección de vehículos para evitar posibles fraudes.
Importe del contrato: 0,9 M €.

Este proyecto supone el primer contrato de tráfico firmado en los Estados Unidos.

- ◆ Contrato con la Dirección General de Tráfico de España para la prestación del servicio de mantenimiento de las instalaciones de regulación y control

del tráfico, control de velocidad y postes SOS en las carreteras operadas desde el centro de gestión de tráfico de Sevilla.

Importe del contrato: 4,2 M €.

Con la adjudicación de este contrato se consolida la confianza puesta por la Dirección General de Tráfico en Telvent y la acreditación suficiente de nuestra capacidad tanto en los medios técnicos y materiales como en los medios humanos que exigen las operaciones de mantenimiento, reparación y explotación de este contrato.

- ◆ Contrato con la Dirección General de Tráfico de España para la prestación del servicio de mantenimiento de la red de aforos móviles de la Dirección General de Tráfico. Este contrato es continuación del contrato que se ha venido prestando hasta el 31 de Enero de 2006. Con ello, la Dirección General de Tráfico se asegura el mantenimiento de todos sus equipos de toma de datos de tráfico, la explotación y la reposición de los elementos integrantes de los mismos.

Importe del contrato: 1,0 M €.

Transporte

- ◆ Contrato con Ghella Sogene C.A., de Venezuela, para el Suministro e Instalación del Sistema de Control Centralizado de Estaciones de la 1ª Fase de la Línea 1 del Metro de Valencia (Venezuela). El proyecto incluye por un lado el Sistema de Control de Estaciones, basado en el SCADA Oasys DNA de Telvent, que gestionará, a través de PLC's e integrando en un mismo Interfaz todas las funciones necesarias para la gestión de los sistemas indicados, las instalaciones fijas de las 10 estaciones que componen la línea, y, al mismo tiempo, Telvent suministrará e instalará íntegramente toda la red de comunicaciones para conectar con las estaciones el Centro de Operaciones.

Importe del contrato: 4,8 M €.

Este contrato afianza la presencia de Telvent en el mercado Venezolano, tras la adjudicación en Diciembre de 2005 del «Sistema de Ticketing e Información al Viajero» para la línea Caracas-Cua (IAFE).

- ◆ Contrato con Companhia Brasileira de Trens Urbanos (CBTU), de Brasil, para suministrar e instalar la ampliación del sistema de control de accesos de la extensión de Metro Belo Horizonte (Brasil). El proyecto consiste en el suministro e instalación de 42 torniquetes para las nuevas estaciones de Metro Belo Horizonte. Los equipos suministrados están equipados con tecnología tanto de banda magnética como de tarjeta chip sin contacto. Importe del contrato: 0,9 M €.

Mediante este contrato, la CBTU renueva la confianza depositada en Telvent como proveedor de sistemas globales de Ticketing, que ya había sido contratado anteriormente para el suministro del sistema de control de accesos que se ha decidido ampliar.

- ◆ Contrato con Companhia Paulista de Trens Metropolitanos (CPTM), de Brasil, para el suministro del sistema digital de telecomunicaciones para la extensión de la Línea C de Metro Sao Paulo, Brasil. El proyecto consiste en el suministro, instalación e integración en el Centro de Control Metropolitano los sistemas de Control de Accesos, Interfonía, Telefonía, Comunicación Vía Radio, Cronometría, y Comunicaciones, basado en fibra óptica, para las tres nuevas estaciones de la extensión de la Línea C de Metro Sao Paulo. Importe del contrato: 3,2 M €.

Este contrato supone la consolidación del Telvent en el mercado brasileño como proveedor de soluciones globales de TI en Tiempo Real para el sector ferroviario.

- ◆ Contrato con MINTRA, de España, para el suministro e Instalación del Sistema de Venta Automática para la Nueva Línea Metroeste. El proyecto consiste en el suministro e instalación de 57 Máquinas de Venta Automática y 20 Máquinas de Venta Automática de Pago Electrónico. El

Sistema de Venta Automática incluirá un sistema de navegación para invidentes y permitirá la utilización de tecnología sin contacto.

Importe del contrato: 2,8 M €.

Este contrato supone la renovación de la confianza tanto de MINTRA en Telvent como proveedor de soluciones globales en los sistemas de ticketing.

- ◆ Contrato con MINTRA, de España, para el Suministro e Instalación de equipos de peaje para el control de acceso de viajeros en la prolongación de la Línea 3 de Metro de Madrid. El proyecto consiste en el suministro, instalación y puesta en marcha de 45 CPP y 7 CPMR para las nuevas estaciones de la extensión de la actual Línea 3 de Metro de Madrid. Los equipos a suministrar permitirán tanto equipamiento de acceso basado tecnología de banda magnética como de tarjeta chip sin contacto.

Importe del contrato: 1,3 M €.

Este contrato supone la renovación de la confianza tanto de MINTRA como de Metro de Madrid en Telvent como proveedor de soluciones globales en los sistemas de ticketing.

- ◆ Contratación con Renfe Operadora S,A, de España, para el suministro e instalación de equipos de control de accesos para viajeros en estaciones del núcleo de cercanías de Bilbao. El proyecto consiste en la sustitución de los actuales controles de acceso de todas las estaciones de las líneas de cercanías del núcleo de Bilbao por equipos con tecnología Telvent. Los equipos a suministrar incluyen equipamiento de acceso basado en tecnología de banda magnética y mediante tarjeta chip sin contacto y un sistema de gestión en cada estación. Para realizar este nuevo sistema de ticketing, Renfe se ha decidido por la tecnología MobiFast de Telvent, con lo que va a disponer de los últimos avances tecnológicos tanto en sistemas antifraude como en la operación del día a día.

Importe del contrato: 2,7 M €.

- ◆ Contrato con EuskoTrenbideak-Ferrocarriles Vascos S.A., de España, para el mantenimiento preventivo y correctivo de los sistemas de peaje de

ferrocarril, tranvía y autobuses durante cuatro años. El mantenimiento incluye los sistemas hardware y software de puestos centrales. El equipamiento que Telvent mantendrá para EuskoTren en las estaciones incluye máquinas autoventa automáticas y semiautomáticas, controles de acceso, así como pupitres y canceladoras a bordo en autobuses. Para realizar la gestión del mantenimiento se dispone del Sistema Rosmiman desarrollado por Telvent.

Importe del contrato: 3,6 M €.

- ◆ Contrato con Metro Bilbao S.A., de España, para el mantenimiento preventivo y correctivo de los sistemas de ticketing durante 3 años. El mantenimiento incluye los sistemas del puesto de mando central y el equipamiento en estaciones. El equipamiento que Telvent mantendrá para Metro Bilbao en las estaciones incluye máquinas autoventa automáticas y semiautomáticas y controles de acceso.

Importe del contrato: 1,6 M €.

- ◆ Contrato con Consorcio de Transportes de Bizkaia, de España, para Proyectos de Superestructura. Tramo Sestao-Portugalete del Ferrocarril Metropolitano de Bilbao. Lote IV: Sistema de venta y cancelación. El proyecto consiste en el suministro e instalación del sistema de venta y cancelación de las dos próximas estaciones a inaugurar por Metro Bilbao: Portugalete y Abaxolo. El equipamiento contratado incluye expendedoras automáticas de billetes MEAT, sistemas de venta en taquilla, controles de acceso a estación CAE y sistemas de gestión en estación.

Importe del contrato: 1,4 M €.

- ◆ Contrato con EuskoTrenbideak-Ferrocarriles Vascos S.A., de España, para el diseño, suministro e instalación de máquinas automáticas de billetes (MEAT) y pasos tipo flap para el control de viajeros. Con este contrato EuskoTren va a actualizar el equipamiento de las estaciones más significativas de Bizkaia instalando el sistema MobiFast de Telvent lo que le permite implantar la tecnología sin contacto e integrarse en el título único de Bizkaia promovido por el Consorcio de Transportes de Bizkaia.

Importe del contrato: 1,5 M €.

- ◆ Contrato con Mintra (Madrid Infraestructuras del Transporte, en España) para el suministro e instalación de máquinas expendedoras y dispositivos de cancelación de títulos de transporte en las nuevas líneas de Metro Ligeró Colonia Jardín-Pozuelo y Colonia Jardín-Boadilla. Además comprende el desarrollo del software necesario para la venta y cancelación, tanto en formato magnético como sin contacto.

Importe del contrato: 4,0 M €.

- ◆ Contrato con el Instituto Autónomo de Ferrocarriles del Estado de Venezuela para el suministro de los sistemas de Cobro de Pasaje (ticketing) y de Información a Pasajero para la línea Caracas-Cúa. La línea consta de cuatro estaciones (Caracas, Charallave Norte, Charallave sur y Cúa) y se trata de una nueva infraestructura prevista para permitir una comunicación más cómoda entre los municipios del Valle del Tuy situado en el extrarradio de Caracas y el centro urbano.

Importe del contrato: 7,6 M €.

Supone la instalación del primer sistema de ticketing basado integralmente en tecnología sin contacto en Latinoamérica y el primer contrato en el área de transporte en Venezuela.

Medio Ambiente

- ◆ Contrato con el Instituto Nacional de Meteorología, en España, para la instalación de sistemas de ayudas meteorológicas en el aeropuerto de Madrid-Barajas. El nuevo equipamiento distribuido en las cinco pistas y el nuevo sistema de adquisición, tratamiento, presentación y difusión de la información meteorológica incorpora los últimos avances tecnológicos, cumpliendo además con todas las recomendaciones de la Organización Mundial de la Meteorología y la OACI para operar, asegurando las maniobras de aterrizaje y despegue de aeronaves, incluso en condiciones de muy baja visibilidad. También permite la presentación de información en las torres de control.

Importe del contrato: 2,2 M €.

Este proyecto supone la mayor inversión realizada en un sistema de estas características en España, convirtiendo a este aeropuerto en uno de los mejor equipados de Europa.

- ◆ Contrato con Aena para el suministro, instalación y puesta en marcha de un Centro de Control de la calidad del aire y tres cabinas de inmisión en el aeropuerto de Barcelona. El sistema de gestión del Centro de Control a suministrar, informará directamente sobre la calidad del aire en el entorno del aeropuerto a la Dirección General de Calidad Ambiental de la Generalidad de Cataluña.

Importe del contrato: 0,7 M €.

Este contrato, sumado a los anteriores para los aeropuertos de Madrid y Fuerteventura, afianza las referencias de Telvent en el campo del control de la calidad del aire en un cliente que controla todos los aeropuertos nacionales y demuestra la confianza de Aena en las soluciones Telvent.

- ◆ Contrato con la Dirección General de la Aviación Civil (DGCA), de Kuwait para la extensión del contrato actual de suministro de un sistema de procesamiento de datos meteorológicos (MDP). Dentro del contrato que Telvent Australia firmó con DGCA para el suministro de un sistema MDP, se ha realizado una ampliación para llevar a cabo sesiones especializadas de entrenamiento al personal de DGCA, para que conozcan mejor la configuración y diseño técnico de la solución que estamos desarrollando.

Importe del contrato: 0,3 M €.

Con este proyecto, Telvent consolida su presencia en Oriente Medio.

- ◆ Contrato con FESA (Fire Emergency Services Authority), en Australia, para renovación por un año del contrato de Outsourcing de servicios. Telvent Australia y FESA han vuelto a renovar por un año el contrato de mantenimiento y extensión del sistema Scada de detección de alarmas desplegado por todo el estado de Western Australia, así como la gestión administrativa y de facturación a los clientes.

Importe del contrato: 0,2 M €.

Este servicio comenzó a desarrollarse en 1998 en un contrato de cinco años que se ha renovado ya tres años más consecutivamente, lo cual reafirma la confianza que tienen sus clientes en Telvent Australia y le permite mantener una importante referencia dentro de su estrategia de outsourcing de servicios.

Otros

- ◆ Contrato con Skandia STC AIE, en España, para el acondicionamiento de su Centro de Procesamiento de Datos (CPD), mediante la instalación del cableado estructurado y la instalación de la infraestructura necesaria para disponer de telefonía IP, dividido en dos fases.

Importe del contrato: 0,2 M €.

Este proyecto es de gran relevancia ya que es el primero que se realiza de telefonía IP, ya que esto permite y ayuda a Telvent a introducirse en este sector de la telefonía que actualmente se encuentra en alza.

- ◆ Contrato con la Operadora de Telecomunicaciones Opera, S.L., en España, para la externalización de sus sistemas de información en Barcelona y la ampliación las infraestructuras que actualmente posee en las instalaciones del edificio de Telvent en Valgrande.

Importe del contrato: 0,3 M €.

Este proyecto impulsa a Telvent a posicionarse como una empresa de confianza y de fidelización hacia sus clientes. Opera confía en Telvent para alojar sus sistemas de información, primero en Madrid y ahora en Barcelona.

- ◆ Contrato con Lanetro, en España, para realizar un servicio de BRS de toda la información de sus sistemas.

Importe del contrato: 0,1 M €.

Este proyecto es estratégico porque ayuda a crecer en las relaciones entre Telvent y Lanetro. Lanetro ha sido uno de nuestros clientes pioneros y

seguir contando con la contratación de sus servicios nos sitúa como empresa de confianza, hacía posibles nuevos clientes que requieran nuestros servicios.

- ◆ Contrato con Cintra para la instalación de una Red Gigabit para la interconexión de nodos en el tramo Ocaña- La Roda en la autopista AP-36, Madrid-Levante, en España. El proyecto consiste en el suministro, instalación y pruebas FAT Y SAT de una red Gigabit de CISCO para nueve nodos.

Importe del contrato: 0,2 M €.

- ◆ Contrato con Confederación Hidrográfica del Guadalquivir, en España, para la ampliación del sistema de información territorial para el ciudadano a través de Internet / Geoportal al Ciudadano. Este contrato incluye la definición y puesta en marcha de la infraestructura de datos espaciales de CHG y el desarrollo de un GeoPortal para facilitar el acceso de los ciudadanos y de otros organismos públicos y privados a los datos y aplicaciones geo-espaciales y territoriales de la cuenca.

Importe del contrato: 1,2 M €.

Este contrato amplía y consolida la primera gran referencia de Telvent en el ámbito de los Sistemas de Información Geográfica dentro de las Confederaciones Hidrográficas.

- ◆ Contrato con Ministerio de Administraciones Públicas, en España, para realizar una plataforma de firma electrónica. Este proyecto implantará la plataforma de firma electrónica en la administración del Estado. Proviene de un acuerdo firmado entre la Junta de Andalucía y el Ministerio de Administraciones Públicas (MAP).

Importe del contrato: 0,9 M €.

La plataforma de Firma electrónica de Telvent está implantada corporativamente en la Junta de Andalucía, y dado su éxito, se comenzará a implantar en el MAP, siendo posible su ampliación a la Administración

Central y al resto de Comunidades Autónomas. Actualmente es la única plataforma capaz de validar el DNI electrónico.

- ◆ Contrato con Vueling Airlines,S.A, de España, para la externalización completa de sus sistemas de información, interconexión con GDS's y plataforma de medios de pago. Con este proyecto, Vueling Airlines confía a Telvent la gestión y administración de su plataforma informática para la mejora de sus servicios.

Importe del contrato: 0,6 M €.

Este contrato ayuda a consolidar la posición de liderazgo de Telvent en la vertical del transporte.

- ◆ Contrato con Ferrovial, de España, para la externalización de sus sistemas informáticos. El proyecto consiste en trasladar una parte de los sistemas informáticos de Ferrovial a las instalaciones que Telvent posee en Alcobendas para que el cliente pueda realizar su actividad habitual con mayores estándares y redundancia de calidad que los actuales.

Importe del contrato: 0,7 M €.

Este contrato nos permite seguir introduciéndonos en el mercado de la construcción, siendo Ferrovial uno de los principales grupos de infraestructuras mundiales, por rentabilidad y capitalización bursátil.

- ◆ Contrato con CM Capital Markets Holding SA, en España, para alojar las plataformas tecnológicas de sus clientes finales del sector financiero. Este cliente es la cabecera de un grupo de empresas dedicado a la actividad de brokerage monetario y de capitales y servicios de inversión. El contrato consiste en seguridad, monitorización, espacio dedicado de alojamiento y respaldo de datos.

Importe del contrato: 0,1 M €.

Con este contrato se abre la posibilidad del alojamiento de todos los clientes de CM Capital Markets del sector de la banca y la bolsa en las instalaciones de Telvent.

- ◆ Contrato con el Consejo para el Desarrollo y Reconstrucción de Beirut (Líbano), para desarrollar comunicaciones semafóricas UTDP, a través de la instalación de un sistema de comunicaciones inalámbricas que permita el control remoto de los reguladores semafóricos en la ciudad.

Importe del contrato: 0,5 M €.

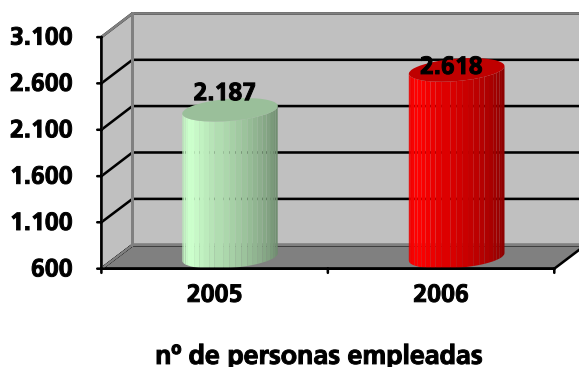
Este proyecto es el primer proyecto de redes inalámbricas que se lleva a cabo en Líbano.

- ◆ Contrato con el Hospital Universitario Virgen del Rocío para la adecuación del nuevo CTI, comunicaciones, cableado y backbone. Este contrato constituye la renovación íntegra de la infraestructura tecnológica del hospital, afectando a todos los servicios existentes y mejorando la red de comunicaciones y el centro de proceso de datos que pasa a ser el más importante a nivel hospitalario de Andalucía.

Importe del contrato: 1,4 M €.

Con este contrato, Telvent incorpora como cliente al Hospital más importante a nivel de servicios de España y consolida su línea de infraestructuras en la que ya es líder a nivel de Andalucía.

Evolución de la Plantilla



La plantilla media de Tecnologías de la Información ascendió en el primer trimestre de 2006 a 2.618 personas, siendo un 19,7% superior a la del mismo período de 2005.

2.5 Ingeniería y Construcción Industrial

Abeinsa es la empresa de Abengoa cabecera de este Grupo de Negocio cuya actividad es la Ingeniería, construcción y mantenimientos de infraestructuras eléctricas, mecánicas y de instrumentación para los sectores de energía, industria, transporte y servicios. Promoción, construcción y explotación de plantas industriales y energéticas convencionales (cogeneración y ciclo combinado) y renovables (bioetanol, biodiesel, biomasa, eólica solar y geotermia). Redes y proyectos "llave en mano" de telecomunicaciones.



A partir de la ingeniería... construimos y operamos centrales eléctricas convencionales y renovables, sistemas de transmisión eléctrica e infraestructuras industriales



Las principales novedades en lo referente a contrataciones, nuevas plantas, evolución de precios, etc., en Ingeniería y Construcción Industrial son las siguientes:

- ◆ Instalaciones Inabensa, S.A. en UTE construirá para la Junta de Castilla y León el futuro Museo de la Evolución Humana de Burgos. El importe del contrato asciende a, aproximadamente, 51 M €.
- ◆ Asimismo, la Comunidad de Madrid ha adjudicado, a través de la empresa Madrid Infraestructuras del Transporte (Mintra), a Inabensa la ejecución de diversos contratos para dotar de instalaciones para la infraestructura en remodelaciones de líneas existentes y nuevas líneas de Metro de Madrid. El importe global de estos contratos asciende a, aproximadamente, 22 M €.
- ◆ Se continúa ejecutando, por parte de Inabensa, para Endesa, en Cataluña y Baleares, y para Iberdrola, en Levante y Zona Norte, trabajos de distribución (para líneas de MT y BT) y de mantenimiento (para líneas de AT) dentro de los contratos plurianuales suscritos. El importe de la contratación para el ejercicio 2006 asciende, aproximadamente, a 19 M €.
- ◆ El Ayuntamiento de La Nucía (Alicante) ha adjudicado a Inabensa, a través de UTE, la construcción del pabellón cubierto en el polideportivo municipal Camilo Cano, por importe, aproximado, de 6 M €.
- ◆ El día 13 de marzo el Presidente de la República de México inauguró la ampliación a 230 MW en ciclo combinado de la central termoeléctrica de Hermosillo (México) realizada por Abener Energía.

- ◆ Durante 2006 Abengoa, a través de su filial de telecomunicaciones Abentel, sigue ejecutando el contrato de bucle de cliente global, para la realización de trabajos de instalaciones y mantenimiento, con Telefónica de España, con una contratación prevista en 2006 de 55 M €.

Abengoa México

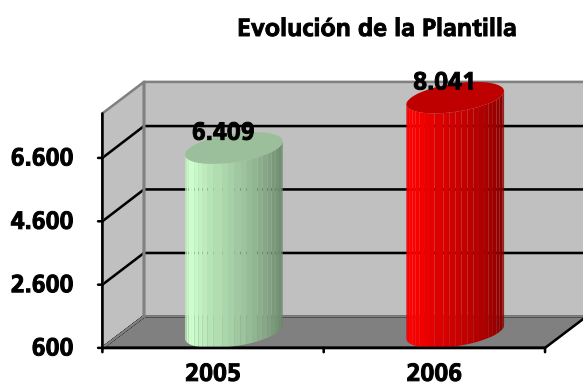
- ◆ Abengoa México ha contratado con el Consorcio Isolux-Techint el suministro e instalación de cable de guarda con fibra óptica en líneas de transmisión (en dos fases, con una longitud de 700 km y 860 km respectivamente), así como de equipos ópticos, sistemas de gestión, sistemas de sincronía y equipos electrónicos. El importe total contratado asciende a 23,0 M €.
- ◆ Se ha llegado a un acuerdo con SDS, Sistema de Desarrollo Sustentable, para la ejecución de los trabajos de obras civiles y montaje electromecánico de la planta de Zimapan, por un montante de 8,1 M €.

Abengoa Chile

- ◆ Abengoa Chile ha contratado con Transelec el proyecto de reforzamiento de la línea de 154 kV Itahue – San Fernando. El importe del contrato asciende a 7,9 M €, con un plazo de ejecución de 19 meses.
- ◆ Asimismo, ha finalizado con éxito el suministro e instalación del sistema de alumbrado, fuerza y red de baja tensión de la red ferroviaria de Metro Regional de Valparaíso (MERVAL), en el tramo subterráneo comprendido entre las ciudades de Valparaíso y Viña de Mar.
- ◆ Se ha contratado con Chilectra el refuerzo del anillo de 110 kV en la línea Los Almendros – El Salto. La complejidad de estos trabajos y el trazado de la línea (que atraviesa importantes nudos viales de Santiago) ha obligado a una minuciosa programación y coordinación con las autoridades municipales, al objeto de poder atender la creciente demanda de suministro eléctrico de la capital. El importe de los trabajos asciende a 1,2 M €.

Teyma Uruguay

- ◆ Adjudicación de los trabajos para Botnia, correspondientes a las obras civiles para la Planta de Tratamiento de Efluentes en Fray Bentos. Dichas obras comprenden la pileta de aireación y torres de enfriamiento, así como excavaciones, losas de piso, paredes de más de 11 metros de altura, etc... por un monto de 6,2 M €.
- ◆ Teyma se ha adjudicado un contrato con Antel, para el suministro e instalación de estructuras metálicas, torres, monopolos, mástiles para colocación de antenas para telefonía y la instalación y desinstalación de estructuras en poder de Antel por un total de 4 M €.
- ◆ Se ha firmado contrato con Ence para las obras de movimiento de tierras para la construcción de la planta de celulosa de Ence en M'Bopicua – Fray Bentos. Concluida la 1ª Fase (0,5 M €), la Fase 2 incluye la totalidad de excavaciones, terraplanado y compactado, protección de taludes y construcción de canales por un monto total de 4,2 M €.



nº de personas empleadas

En Ingeniería y Construcción Industrial, la plantilla media durante el primer trimestre de 2006 fue de 8.041 personas, un 25,5% superior a la media del mismo período de 2005.

3. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes

3

3.1 Bioenergía

Bioenergía	mar-06	mar-05	Var (%)
Ventas	101,8	88,5	15,0%
Ebitda	10,0	9,1	9,9%
Ebitda/Ventas	9,8%	10,3%	

Las ventas del Grupo de Negocio de Bioenergía pasan a ser 101,8 millones de euros, frente a los 88,5 M € de 2005, produciéndose así un incremento del 15,0%, debido principalmente a los superiores precios de venta de etanol tanto en la UE como en Estados Unidos y a los mayores precios de venta de la electricidad en las plantas de la UE. Cabe destacar igualmente el mayor volumen de etanol vendido al mercado en la UE.

El Ebitda experimenta un aumento algo menor que las ventas, del 9,9%, pasando de 9,1 millones de euros en 2005 a los 10,0 millones de euros actuales. El incremento se obtiene básicamente por el neto entre un mejor comportamiento de los precios de etanol y electricidad (sólo en UE) y el incremento en los costes operativos sufridos como consecuencia de la subida del precio del gas natural.

Principales Magnitudes

- ◆ El volumen de ventas de etanol acumulado en marzo de 2006 ha sido de 77,1 millones de litros en la UE y 25,8 millones de galones en EEUU. En el mismo periodo de 2005, se vendieron 74,1 millones de litros en la UE y 23,4 millones de galones en Estados Unidos. El incremento del volumen de

venta nacional es el principal factor en la UE, mientras que en Estados Unidos se debe al aumento de la capacidad instalada en la planta de Portales.

- ◆ En el primer trimestre de 2006, el precio del etanol en la UE ha experimentado un aumento respecto a los precios del ejercicio 2005, obteniéndose unos precios medios acumulados a la fecha de 0,553 €/l (frente a 0,498 €/l). En Estados Unidos, el precio ha resultado igualmente superior, 1,43 U\$/gal (frente a 1,30 U\$/gal de 2005) En este período, el precio del grano en la UE se ha mantenido en parámetros algo superiores a los del ejercicio anterior, 139,2 €/t (frente a 136,5 €/t), al contrario que en Estados Unidos, donde se ha obtenido un precio de 2,23 U\$/bu (frente a 2,60 U\$/bu de 2005). Adicionalmente, cabe destacar el efecto de los aumentos en los precios del gas natural en la UE, desde 11,9 Eur/Mwh en 2005 a 21,5 Eur/Mwh en 2006 y en Estados Unidos desde 6,94 U\$/mmbtu en 2005 a 11,33 U\$/mmbtu.

3.2 Servicios Medioambientales

Servicios Medioambientales	mar-06	mar-05	Var (%)
Ventas	115,2	86,3	33,5%
Ebitda	11,7	9,6	21,9%
Ebitda/Ventas	10,2%	11,1%	

En el primer trimestre de 2006 las ventas del Grupo de Negocio de Servicios Medioambientales han experimentado un incremento con respecto al mismo período del ejercicio anterior de 28,9 M €, lo que supone un incremento del 33,5%. Ello ha sido debido principalmente al incremento del volumen de residuos tratados en todas las áreas del Grupo, especialmente en la unidad de Reciclaje de Residuos de Aluminio, y al incremento en la obra ejecutada por la unidad de Ingeniería Medioambiental. El incremento en el precio de los metales también ha tenido un reflejo positivo en las ventas del trimestre, destacando el incremento en el precio del aluminio, que pasa de 1.485 €/t en el primer trimestre de 2005 a 1.877 €/t en el primer trimestre de 2006. El resto de áreas han mantenido un volumen de negocio similar al del primer trimestre de 2005.

Con respecto al Ebitda, se ha producido un incremento respecto a 2005 de 2,1 M € (21,9%), principalmente fruto de la positiva evolución demostrada en las áreas de negocio anteriormente comentadas. El ratio Ebitda/Ventas ha descendido ligeramente, situándose en el 10,2%, debido principalmente a la modificación producida en el mix de ventas del Grupo al incrementar el peso de la actividad del aluminio, la cual opera con márgenes más bajos que el resto de áreas del grupo.

3.3 Tecnologías de la Información

Tecnologías de la Información	mar-06	mar-05	Var (%)
Ventas	91,3	87,0	4,9%
Ebitda	6,7	9,3	-27,5%
Ebitda/Ventas	7,4%	10,7%	

Las ventas de Tecnologías de la Información en el primer trimestre de 2006 han alcanzado los 91,3 M €, lo que representa un incremento del 4,9% con respecto a los 87,0 M € del mismo período del ejercicio anterior. El Ebitda es de 6,7 M € lo que supone un 7,4% sobre ventas y un decremento del 27,5% sobre el mismo período del ejercicio anterior. El descenso en el margen se debe principalmente a que durante este primer trimestre se han registrado gastos de ofertas cuyo desenlace aún no se ha producido o ha sido negativo y al esfuerzo que está realizando la sociedad en acometer la implementación de los procesos de control interno para estar en disposición de cumplir con la normativa Sarbanes-Oxley Act, multiplicándose los recursos que se están dedicando a dicho proyecto.

3.4 Ingeniería y Construcción Industrial

Ingeniería y Construcción Industrial	mar-06	mar-05	Var (%)
Ventas	226,3	202,4	11,8%
Ebitda	24,1	17,6	36,7%
Ebitda/Ventas	10,6%	8,7%	

Las ventas de Ingeniería y Construcción Industrial en el primer trimestre de 2006 han aumentado con respecto al mismo período del ejercicio anterior en un 11,8%, alcanzando una cifra de 226,3 M €. El Ebitda también se ha incrementado en relación al ejercicio anterior en 6,5 M € pasando de 17,6 M € en el primer trimestre de 2005 a 24,1 M € en 2006. En la evolución positiva, destaca la contribución del margen de la construcción de líneas de alta tensión en Brasil (en línea con el último trimestre de 2005), así como los resultados de las concesiones de líneas que están ya en funcionamiento.

4

4. Detalles de la Cuenta de Resultados

Las ventas consolidadas a marzo de 2006 alcanzan 534,6 M €, lo que significa un incremento del 15,1%. El Ebitda crece un 15,1%, destacando la buena evolución de Servicios Medioambientales con un incremento del 21,9% respecto al mismo periodo del año anterior. El beneficio atribuible a la sociedad dominante a 31 de marzo de 2006 crece un 69,4% respecto al mismo periodo del año 2005 y asciende a 18,8 M €.

	mar-06	mar-05	Var (%)
Ventas	534,6	464,3	15,1%
Ebitda	52,5	45,6	15,1%
% Ebitda/ventas	9,8%	9,8%	
BAI	32,7	18,4	78,2%
BDI atrib. soc. dominante	18,8	11,1	69,4%
Cash Flow Neto	36,4	24,7	47,4%

Principales Magnitudes por Grupos de Negocio

Ventas	mar-06	mar-05	Var (%)	% mar-06	% mar-05
Bioenergía	101,8	88,5	15,0	19,0	19,1
Servicios Medioambientales	115,2	86,3	33,5	21,6	18,6
Tecnologías de la Información	91,3	87,0	4,9	17,1	18,7
Ingeniería y Construcción Industrial	226,3	202,4	11,8	42,3	43,6
Total	534,6	464,3	15,1	100,0	100,0

Ebitda	mar-06	mar-05	Var (%)	% mar-06	% mar-05
Bioenergía	10,0	9,1	9,9	19,1	20,0
Servicios Medioambientales	11,7	9,6	21,9	22,3	21,0
Tecnologías de la Información	6,7	9,3	-27,5	12,8	20,4
Ingeniería y Construcción Industrial	24,1	17,6	36,7	45,8	38,6
Total	52,5	45,6	15,1	100,0	100,0

Ebitda/Ventas	mar-06	mar-05
Bioenergía	9,8%	10,3%
Servicios Medioambientales	10,2%	11,1%
Tecnologías de la Información	7,4%	10,7%
Ingeniería y Construcción Industrial	10,6%	8,7%
Total	9,8%	9,8%

◆ Importe Neto de la Cifra de Negocio-Ventas

Las ventas consolidadas de Abengoa a 31 de marzo de 2006 alcanzan la cifra de 534,6 M €, lo que representa un incremento sobre el año anterior de un 15,1%. Todas las áreas de negocio de Abengoa han incrementado las ventas este periodo.

Ventas	mar-06	mar-05	Var (%)
Bioenergía	101,8	88,5	15,0
Servicios Medioambientales	115,2	86,3	33,5
Tecnologías de la Información	91,3	87,0	4,9
Ingeniería y Construcción Industrial	226,3	202,4	11,8
Total	534,6	464,3	15,1

El grupo de negocio de Bioenergía obtiene ventas de 101,8 M € este año, con un crecimiento del 15,0% frente a los 88,5 M € registrados el año anterior. El grupo de negocio de Servicios Medioambientales obtuvo unas ventas de 115,2 M € en 2006 frente a los 86,3 M € del año anterior, registrando un crecimiento del 33,5%. Tecnologías de la Información obtiene unas ventas de 91,3 M € frente a los 87,0 M € del año anterior. Por último, el grupo de negocio de Ingeniería y Construcción Industrial ha logrado unas ventas de 226,3 M € frente a los 202,4 M € del año anterior.

◆ Ebitda

La cifra de Ebitda (Beneficio antes de resultados financieros, impuestos, provisiones y amortizaciones) alcanza a 31 de marzo de 2006 los 52,5 M €, lo que supone un incremento respecto al mismo periodo del año anterior del 15,1%.

Ebitda	mar-06	mar-05	Var (%)
Bioenergía	10,0	9,1	9,9
Servicios Medioambientales	11,7	9,6	21,9
Tecnologías de la Información	6,7	9,3	-27,5
Ingeniería y Construcción Industrial	24,1	17,6	36,7
Total	52,5	45,6	15,1

El grupo de negocio de Bioenergía obtiene un Ebitda de 10,0 M € este primer trimestre, frente a los 9,1 M € registrados durante el mismo período del año anterior, lo que supone un incremento del 9,9%. El grupo de negocio de Servicios Medioambientales obtiene un Ebitda de 11,7 M € a marzo de 2006 frente a los 9,6 M € de marzo 2005, alcanzando un crecimiento del 21,9%. El grupo de negocio de Ingeniería y Construcción Industrial obtiene un Ebitda de 24,1 M € frente a los 17,6 M € del año anterior, un 36,7% más. Por último, Tecnologías de la Información obtiene un Ebitda de 6,7 M € frente a los 9,3 M € del año anterior.

◆ **Impuestos**

	mar-06	mar-05	Var (%)
BAI	32,7	18,4	78,2
Impuesto de Sociedades	-10,4	-5,9	76,3
Socios Externos	-3,5	-1,3	161,2
BDI	18,8	11,1	69,4
Tasa Impositiva	31,8%	32,2%	

El resultado antes de impuestos ha sido de 32,7 millones de euros y representa un incremento del 78,2 por ciento respecto a los 18,4 millones de euros del primer trimestre de 2005. En la contribución a esta magnitud destaca el resultado financiero, por importe de 11,4 millones de euros, derivado de participaciones en acciones con cotización oficial, siendo el ingreso por este concepto en el primer trimestre del ejercicio anterior de 2,9 millones de euros. Si se elimina el impacto de este resultado financiero en ambos periodos, el crecimiento a nivel de resultados antes de impuestos es del 37,4 por ciento.

El gasto por Impuesto de Sociedades en el primer trimestre de 2006 ha ascendido a 10,4 M €. Así, la tasa impositiva se sitúa para dicho período en el 31,8%.

◆ **Beneficio Después de Impuestos Atribuible a la Sociedad Dominante (Resultado Neto)**

	mar-06	mar-05	Var (%)
BDI atrib. soc. dominante	18,8	11,1	69,4
% BDI / Ventas	3,5%	2,4%	

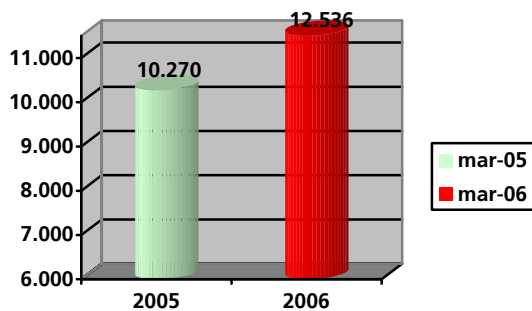
El resultado después de impuestos atribuible a la sociedad dominante ha sido de 18,8 millones de euros, lo que supone un incremento del 69,4 por ciento respecto a los 11,1 millones de euros del ejercicio anterior (23,9 por ciento si se elimina el impacto del resultado financiero derivado de participaciones en acciones con cotización oficial).

◆ Cash Flow Neto

	mar-06	mar-05	Var (%)
Cash Flow Neto	36,4	24,7	47,4
% Cash Flow / Ventas	6,8%	5,2%	

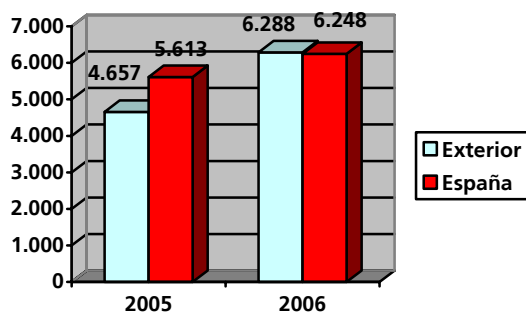
El Cash Flow neto crece hasta los 36,4 M €, un 47,4% respecto a los 24,7 M € en el mismo período de 2005.

◆ Evolución de la plantilla media



La plantilla se incrementa en 2.266 personas con respecto al primer trimestre de 2005.

◆ Procedencia de la Plantilla



Como se puede observar, el incremento de la plantilla se debe fundamentalmente al aumento de la plantilla en el exterior causado por el mayor volumen de proyectos de Ingeniería y Construcción Industrial en Iberoamérica.

5. Hechos Relevantes y otras comunicaciones

5

Descripción de acontecimientos tales como:

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV
2. Evolución bursátil

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV

Relación de Hechos Relevantes correspondientes al Primer Trimestre de 2006

◆ **Escrito de 19.01.2006 (Ref. 63441)**

Adquisición por parte de Proyectos de Inversiones Medioambientales, S.L., sociedad filial de Abengoa, del 4,88% del capital social en Befesa Medio Ambiente, S.A., a Nefinsa, S.A., en virtud del ejercicio de opción de compra fijada en diciembre de 2002 y comunicada con fecha 13 de diciembre de 2002 (Ref. 38.710).

◆ **Escrito de 08.02.2006 (Ref. 63958)**

Aprobación por el Consejo de Administración de Abengoa S.A. celebrado el 23 de enero de 2006, en ejecución de los acuerdos adoptados por la Junta General Extraordinaria de Accionistas de 16 de octubre de 2006, del Plan de Adquisición de Acciones para Directivos del grupo.

◆ **Escrito de 22.02.2006 (Ref. 64283)**

Comunicación del Auto de Apertura del Juicio Oral acordado por el Juzgado Central de Instrucción número 4 de la Audiencia Nacional por un supuesto delito de administración desleal como consecuencia de la adquisición de acciones de Xfera de Inversión Corporativa I.C., S.A. Inversión Corporativa tiene manifestada la vigencia y aplicación del Contrato de Indemnidad de fecha 27/10/2000 en virtud del cual la sociedad vendedora cubre los perjuicios que pudieran derivarse para Abengoa/Telvent como consecuencia de la adquisición.

◆ Escritos de 08.03.2006

Remisión de la convocatoria de la Junta General Ordinaria de Accionistas incluyendo el Orden del Día y propuesta de acuerdos (Ref. 64.794), así como del Informe Anual del Gobierno Corporativo 2005 (Ref. 64.800), las Cuentas Anuales Individuales y Consolidadas e Informe de Auditoría correspondientes al ejercicio 2005, Informe Anual de Abengoa del año 2005 e Información relativa al Nuevo Mercado.

Fuera del periodo correspondiente al primer trimestre del año 2006, el 10 de abril de 2006 (Ref. 65632), se han remitido los acuerdos adoptados en la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 9 de abril de 2006.

2. Evolución Bursátil

Comportamiento de la Acción

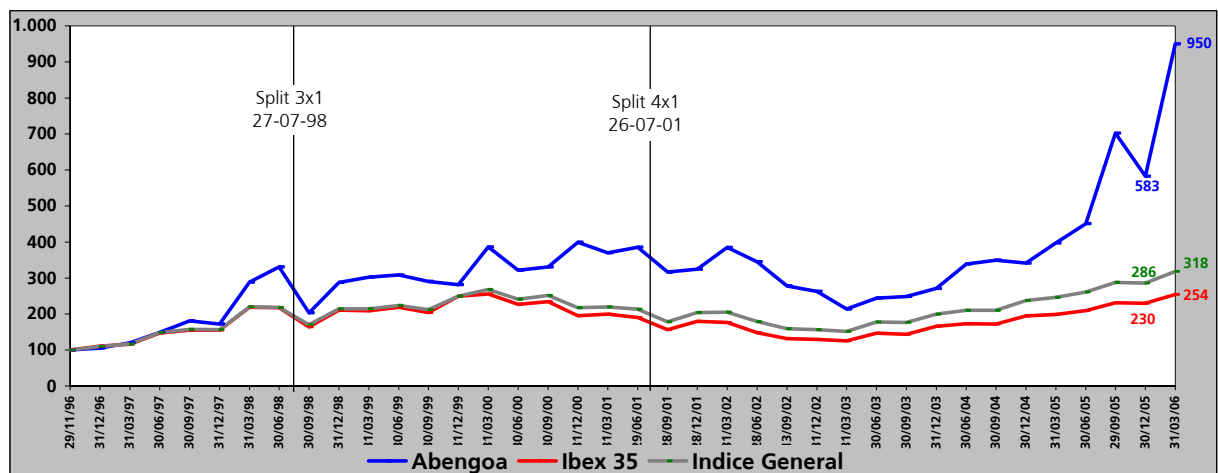
Según los datos facilitados a Abengoa por la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores S.A. con motivo de la celebración de la última Junta General Ordinaria, el día 9 de abril de 2006, Abengoa, S.A. contaba con 6.663 accionistas.

A 31 de marzo de 2005 la sociedad entiende que el capital flotante (free float) es del 43,96% si se descuenta la participación de los accionistas Inversión Corporativa I.C.S.A. y su filial Finarpisa (56,04%).

Según los datos facilitados a la sociedad por la Sociedad Rectora de la Bolsa de Valores de Madrid, durante el primer trimestre de 2006 se negociaron 29.974.836 acciones. El volumen medio de la contratación diaria en este trimestre ha sido de 468.356 títulos. Los precios de cotización mínima, máxima y media durante el primer trimestre de 2006 fueron 12,35 Euros, 20,76 Euros y 17,54 Euros, respectivamente. La última cotización de las acciones de Abengoa en este período ha sido de 20,23 Euros, un 63,1% superior al cierre del año anterior y un 139,1% superior a la del 31 de marzo 2005.

Evolución desde la salida a Bolsa en 1996

Como referencia histórica desde la salida a Bolsa de Abengoa el 29 de noviembre de 1996, los títulos de la compañía se han revalorizado un 850,4% lo que significa multiplicar por 9,5 veces el precio inicial. Durante este mismo periodo de tiempo, el Índice General de la Bolsa de Madrid se ha revalorizado un 218,5% y el selectivo IBEX 35 lo ha hecho en un 154,1%.



◆ Disclaimer

El presente documento ha sido realizado por Abengoa, S.A. para el uso exclusivo de la presentación de sus resultados del primer trimestre del ejercicio 2005. La información que el mismo contiene está basada en parte en datos no auditados por compañías externas. La compañía no se responsabiliza de los datos aquí mostrados ni de las extrapolaciones que se pudieran hacer en base a ellos, del mismo modo la compañía tampoco se responsabiliza de la estricta puntualidad y exactitud de las informaciones y opiniones que contiene el documento.

Ni la compañía, ni ninguno de sus asesores o representantes tendrán responsabilidad alguna de los daños o perjuicios cualesquiera, derivadas de cualquier uso del presente documento o de su contenido o en conexión con este documento.

Este documento no representa oferta alguna o invitación a los inversores para que compren o suscriban acciones de ningún tipo y, de ninguna manera, constituye las bases de cualquier tipo de documento o compromiso.

Para cualquier consulta no duden en ponerse en contacto con nuestro Director de Relaciones con Inversores.

Avda. Buhaira 2
41018 Sevilla (España)
Tf. 0034 954937111
E-mail: [jcyjimenez@abengoa.com](mailto:jcjimenez@abengoa.com)

ABENGOA

Juan Carlos Jiménez Lora
Director de Relaciones con Inversores