

# ABENGOA



A partir del sol... producimos energía eléctrica por vía termoelectrónica y fotovoltaica



A partir de biomasa... producimos biocombustibles ecológicos y alimento animal



A partir de los residuos... producimos nuevos materiales reciclándolos, depuramos y desalamos el agua para un mundo sostenible



A partir de las Tecnologías de la Información... transformamos datos en conocimiento, posibilitando la toma de decisiones operativas y de negocio en Tiempo Real para el tráfico, transporte, la energía y el medio ambiente



A partir de la ingeniería... construimos y operamos centrales eléctricas convencionales y renovables, sistemas de transmisión eléctrica e infraestructuras industriales

**Presentación de Resultados**  
1<sup>er</sup> Semestre 2006

# Índice

1. Descripción General de las Actividades.
2. Principales Novedades por Grupos de Negocio.
3. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes.
4. Detalles de la Cuenta de Resultados y Balance de Situación
5. Hechos Relevantes y Otras Comunicaciones.

## 1. Descripción General de las Actividades



En noviembre de 2006, se cumplirán diez años desde el inicio de cotización de Abengoa en las Bolsas de Valores de Madrid y Barcelona. Durante esta última década, el crecimiento en los resultados de la Compañía ha mostrado una solidez considerable. En este sentido, la Compañía ha aumentado sus resultados a una tasa anual media de incremento (T.A.M.I.) del 30%, producto de las nuevas actividades de Bioenergía, Solar, Servicios Medioambientales y Tecnologías de la Información, así como de la internacionalización de las actividades tradicionales. En el mismo período, las Ventas en el exterior se han incrementado a una T.A.M.I. del 20,4%.

Las claves de este notable incremento de resultados cabe atribuir las entre otras causas, a una sucesión de decisiones estratégicas acertadas y coherentes con el Plan Estratégico, entre las que destacan las siguientes:

### Año 2000

- Adquisición de Befesa, con una inversión de 300 M €, mediante Oferta Pública de Adquisición.
- Entrada en funcionamiento de la primera planta de Bioetanol en España, con una capacidad inicial de producción de 100 M litros/año (hoy 150 M litros/año) y que representó una inversión de 93,8 M €.

### Año 2001

- Venta de la actividad eólica por 109 M €.

**Año 2002**

- Adquisición de High Plains Corporation (hoy Abengoa Bioenergy Corporation) quinto mayor productor de Bioetanol en Estados Unidos (con una capacidad actual de producción de 108 M gal/año), con una inversión de 100 M €, mediante Oferta Pública de Adquisición.
- Entrada en funcionamiento de la segunda planta de Bioetanol en España (Bioetanol Galicia), con una capacidad de producción de 126 M l/año (hoy 176 M l/año) y que representó una inversión de 92,1 M €.
- Adjudicación por el Department of Energy (D.O.E.) de Estados Unidos de un proyecto de I+D+i para la mejora tecnológica del proceso de producción de etanol, con empleo de biomasa, mejorando la economía del proceso y aumentando el rendimiento energético de la producción de etanol, y así reducir el costo de producción del mismo y hacerlo más competitivo con la gasolina. La inversión total, cofinanciada por el D.O.E., asciende a 35,4 M U\$D durante el periodo 2003-2006.

**Año 2003**

- Adquisición de la División de Network Management Solutions de Metso Corporation, que hoy se denominan Telvent Canadá y Telvent USA y que proporcionan a Telvent una posición de liderazgo a nivel internacional en el mercado de los Sistemas de Control e Información en Tiempo Real para los sectores energéticos de petróleo, gas y electricidad, así como para el sector de aguas.
- Inicio de la construcción de la tercera planta de Bioetanol en España situada en Babilafuente, que tendrá una capacidad de producción de 200 M l/año de Bioetanol para su utilización en mezcla directa (blending) en gasolinas. La materia prima utilizada será cereal, alcohol vínico y biomasa, ésta última en una instalación de producción de Bioetanol que será la primera del mundo de estas características.

**Año 2004**

- Inicio de la cotización efectiva de Telvent GIT en el mercado tecnológico estadounidense NASDAQ, que facilita la continuidad de la estrategia de expansión de la actividad de Tecnologías de la Información y el aumento de su potencial mediante el fomento de la inversión en I+D+i.
- Inicio de la construcción de la mayor central solar termoeléctrica utilizando tecnología de torre y campo de helióstatos con 11 MW de potencia eléctrica, así como una central fotovoltaica de doble concentración de 1,2 MW de potencia.
- Adquisición de la compañía norteamericana Miner & Miner Consulting Engineers Incorporated (M&M), uno de los líderes mundiales en el desarrollo y en la implementación de software de Sistemas de Información Geográfica (GIS).

**Año 2005**

- Abengoa Bioenergía, a través de AB Bioenergy France, ha obtenido una autorización del Gobierno francés para la producción de 40.000 toneladas anuales de Bioetanol en una planta que se ubicará en el suroeste de Francia. Este proyecto será la primera instalación de producción de Bioetanol basado en maíz en Europa. La capacidad final del proyecto dependerá de la resolución del Gobierno en la segunda ronda de autorizaciones, cuyo concurso público está previsto para el primer semestre de 2006.
- Inicio de la construcción de la cuarta planta de Bioetanol en Nebraska (EE.UU.), que producirá 330 millones de litros anuales. Para su financiación, se ha obtenido un crédito de 90 millones de dólares en el mercado financiero de los EE.UU., en el que participan diecisiete inversores institucionales. La planta será la de mayor capacidad de Nebraska y una de las mayores de los EE.UU.

- Adquisición de la compañía Almos Systems con sede en Perth, Australia, suministrador líder de soluciones meteorológicas. Con la integración de Almos Systems (hoy Telvent Australia) se accede a una completa gama de sistemas meteorológicos de vanguardia y soluciones de alto valor añadido. Además, la ubicación de la sede en Australia será estratégica para el desarrollo de nuevas oportunidades de negocio en la región Asia-Pacífico, una de las zonas de mayor crecimiento en el mundo.
- Acuerdo con Cepsa para la construcción de una planta para la fabricación de Biodiesel en los terrenos de la Refinería "Gibraltar" de Cepsa en San Roque (Cádiz). La inversión prevista para la planta es de 42 M €.
- Acuerdo estratégico con GE Energy Financial Services para la venta de una participación del 80% de un paquete de tres líneas de transmisión en Chile, manteniendo Abengoa el 20% restante.

## Orientación Estratégica

Como puede apreciarse, el desarrollo estratégico de Abengoa se ha fundamentado en la generación de opciones de futuro, penetrando en nuevos mercados e introduciendo nuevos productos en los existentes. La estrategia de crecimiento se fundamenta, por tanto, en la introducción de nuevas actividades en los seis Mundos Operativos (Energía, Medio Ambiente, Transporte, Servicios, Industria y Telecomunicaciones) en los que Abengoa opera y donde los cinco grupos de negocio que la integran (Ingeniería y Construcción Industrial, Tecnologías de la Información, Servicios Medioambientales, Solar y Bioenergía) se cohesionan.

El resultado de dicha estrategia es que Abengoa ofrece hoy una combinación de actividades que representan una mayor diversificación en mercados, cartera de clientes, y que refuerza sus capacidades frente a lo que constituía su negocio original de Ingeniería.

### Evolución 1995 - 2005

Negocio	Compañía de Ingeniería		Grupo Diversificado con 5 negocios diferentes	
	1995		2005	
	Ventas %	EBITDA %	Ventas %	EBITDA %
- Solar	-	-	-	-
- Bioenergía	-	-	19	20
- Servicios Medioambientales	6	1	20	19
- Tecnologías de la Información	23	31	18	15
- Ingeniería y Construcción Industrial	71	68	43	46
Geografía	%		%	
USA y Canadá	-	-	13,4	5,0
Iberoamérica	23,7	-	24,3	29,0
Europa (excluida España)	2,9	-	6,0	6,0
África	0,9	-	2,3	1,0
Asia	2,3	-	2,3	2,9
Oceanía	-	-	0,2	0,1
Total Exterior	29,8	-	48,5	44,0
Total España	70,2	-	51,5	56,0
Total Consolidado	100,0	-	100,0	100,0

## El Valor del Capital Humano

Pero una estrategia acertada no es suficiente para garantizar el éxito. Es necesario contar con el capital humano, con las personas necesarias para llevar a buen puerto toda planificación estratégica. Esa necesidad se extiende a todos los miembros de la plantilla de la Compañía, pero es especialmente necesaria en aquellas personas que tienen responsabilidades en el diseño, la implementación o la adaptación de la estrategia de la Compañía a las circunstancias cambiantes del contexto empresarial.

Únicamente disponiendo de directivos capaces, formados en sus respectivas especialidades, con experiencia, motivados y que se sientan vinculados a la Empresa y a su futuro se podrá confiar en que la Compañía alcance sus metas empresariales.

Afortunadamente, puede decirse que Abengoa cuenta hoy con un equipo directivo de tales características. Se trata de un equipo directivo formado por personas de gran capacitación profesional y experiencia en la Empresa y, dentro de ella, en las áreas de actividad o Mundos Operativos en los que respectivamente trabajan.

Si el refuerzo de los vínculos entre la Sociedad y sus principales directivos ha sido siempre muy importante, en estos momentos puede calificarse como esencial.

Durante los próximos diez años, la sociedad debe afrontar desafíos ambiciosos:

- **Desarrollar una estrategia de la Innovación**, orientada a resultados, que permita incrementar la diversificación creando nuevos productos y servicios y desarrollar nuevos mercados, incrementar la diferenciación, mejorar y adaptar los productos existentes y mejorar los procesos.



Principales Proyectos	2004		2005		2006 (P)	
	M €	% s/ Ventas	M €	% s/ Ventas	M €	% s/ Ventas
Mejora eficiencia etanol (almidón residual)	1,0		1,1		1,9	
Conversión de biomasa a etanol	3,8		13,5		25,6	
Tecnología del Hidrógeno. Pilas de combustibles	0,6		2,7		3,6	
Mejora eficiencia aluminio	0,6		0,2		0,1	
Vitrificación	0,8		0,0		4,0	
Centro de Tecnología Ambiental	0,0		0,0		0,5	
Desalación	0,0		0,0		1,1	
Centros de control eléctrico, medioambientales y de petróleo y gas	6,4		6,8		7,1	
Tráfico viario, ferroviario y ticketing	3,7		3,6		4,0	
Sistemas para apoyo a las Administraciones Públicas	1,5		2,1		2,2	
Sistemas de Información Geográfica	0,0		2,2		2,3	
Energía Solar	0,6		31,7		17,6	
Otros Proyectos	4,3		2,0		4,5	
<b>Total Inversión I+D+i</b>	<b>23,3</b>	<b>1,3%</b>	<b>65,9</b>	<b>3,3%</b>	<b>74,5</b>	<b>3,1%</b>

- **Incrementar la estrategia de la Inversión**, particularmente en las áreas relacionadas con Bioenergía (nuevas plantas de etanol en Europa y en Estados Unidos), Solar (con un ambicioso plan de construcción de plantas solares hasta alcanzar una potencia total instalada superior a 302 MW), Desalación (donde en el año 2005 hemos ganado tres plantas de desalación en Argelia y una en India) y Concesiones de Líneas de Alta Tensión (en Iberoamérica y Asia), así como futuras concesiones de Edificios Públicos tanto en España como en el exterior, pero también en otras áreas más maduras como Servicios Medioambientales y Tecnologías de la Información mediante la adquisición de otras compañías del sector.
- **Reforzar la diversificación geográfica**, potenciando aquellos mercados que, a priori, cuentan con más posibilidades de expansión y en los que Abengoa ya está presente y que, fundamentalmente, son Estados Unidos, Canadá, China, India, Brasil y Europa.

Actividad Exterior							
Exportación y Ventas de Sociedades Locales	2005		2004		1995		TAMI (95-05)
	M €	%	M €	%	M €	%	%
- USA y Canadá	270,3	13,4	228,2	13,1	0,0	0,0	-
- Iberoamérica	492,3	24,3	299,1	17,1	121,8	23,7	15,0
- Europa (excluida España)	122,2	6,0	123,5	7,1	14,7	2,9	23,6
- África	46,3	2,3	33,2	1,9	4,9	0,9	25,3
- Asia	47,3	2,3	27,7	1,6	11,9	2,3	14,8
- Oceanía	3,4	0,2	0,3	0,0	0,0	0,0	-
Total Exterior	981,8	48,5	712,0	40,8	153,3	29,8	20,4
Total España	1.041,7	51,5	1.034,1	59,2	360,9	70,2	11,2
Total Consolidado	2.023,5	100,0	1.746,1	100,0	514,2	100,0	14,7

Con los recursos de la Compañía y con el máximo compromiso de sus directivos, se dispondrá de una Abengoa más grande, más fuerte y, sobre todo, más rentable.

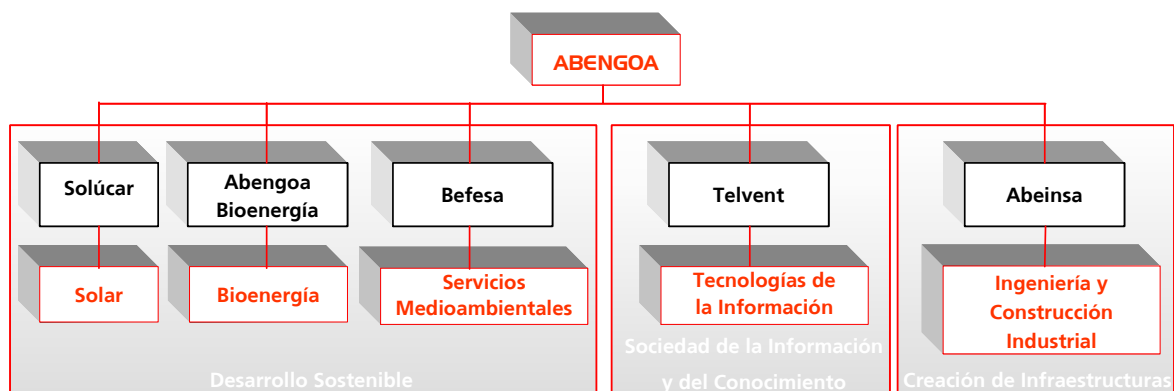
### Organización Actual y Naturaleza de su Negocio

En Abengoa conviven dos tipos de productos:

- **Producto Integrado**, en los que el ámbito de responsabilidad es global, incluyendo desde la promoción activa del negocio, invirtiendo o no en el capital, a la dotación de fórmulas de financiación, la definición y diseño de las tecnologías a aplicar, la construcción «llave en mano» y, posteriormente, el servicio de Operación y Mantenimiento y la Gestión del Negocio. En estos productos se pone de manifiesto una recurrencia que dota de más estabilidad a la cuenta de resultados de Abengoa (negocio inducido).
- **Producto Convencional**, en los que se vende un bien o servicio determinado y cuya inversión va contra el balance del cliente y, además, la Compañía no asume responsabilidad en la gestión.

Abengoa es una empresa tecnológica que aplica soluciones innovadoras para el desarrollo sostenible en los sectores de infraestructuras, medio ambiente y energía.

Está presente en más de 70 países, en los que opera con sus cinco Grupos de Negocio: Solar, Bioenergía, Servicios Medioambientales, Tecnologías de la Información e Ingeniería y Construcción Industrial.



Aporta soluciones para:

- **El desarrollo sostenible:**

- ✓ Abengoa produce al año 687 millones de litros de gasolinas ecológicas, lo que evita la emisión de 1.459.078 toneladas de CO<sub>2</sub> a la atmósfera, que equivalen a las emisiones anuales de un parque de 600.000 automóviles.
- ✓ Abengoa produce 2.068.497 Mw/h anuales de electricidad procedente de la cogeneración, lo que supone unas emisiones evitadas de 910.097 toneladas de CO<sub>2</sub> si esta energía se produjese en centrales termoeléctricas de carbón.
- ✓ Abengoa dispone de un plan de producción de 302 Mw de energía eléctrica procedente del Sol, equivalentes al consumo de 500.000 ciudadanos al año y evitando unas emisiones anuales de CO<sub>2</sub> de 742.900 toneladas.
- ✓ Abengoa trata más de 1.653.000 toneladas de residuos industriales, dedicando a la producción de nuevos materiales a través del reciclaje más de 708.000 toneladas.
- ✓ Abengoa ha incrementado la capacidad de desalación hasta 900.000 m<sup>3</sup>/día, lo que permitirá abastecer a 4,5 millones de personas.

- **La Sociedad de la Información y el Conocimiento:**

- ✓ Gestionan más de la mitad de los movimientos de hidrocarburos en los ductos de Norteamérica y Latinoamérica.
- ✓ Transportan y distribuyen más de 140.000 GWh, que proporcionan electricidad a más de 80 millones de personas.
- ✓ Controlan el tráfico de vehículos en más de 6.000 cruces por los que pasan más de 170 millones de personas cada día.

- ✓ Gestionan los desplazamientos de más de 2.500 millones de pasajeros al año en redes de trenes y metro.
  - ✓ Proporcionan seguridad y eficiencia en el aterrizaje y despegue de más de 100 millones de pasajeros al año en más de 100 aeropuertos.
  - ✓ Gestionan la distribución de agua de más de 25 millones de personas en Europa, Norteamérica, Latinoamérica y Oriente Medio.
  - ✓ Permiten el intercambio de información entre 13 millones de usuarios de más de 4000 universidades y centros de investigación en toda Europa.
  - ✓ Proporcionan la infraestructura tecnológica desde la que se distribuyen noticias las 24 horas del día a más de 400 millones de hispanohablantes en todo el mundo.
  - ✓ Aseguran la correcta distribución de más de 1.000 millones de litros de gasolina al mes, suficientes para llenar el depósito de combustible de más de 22 millones de coches.
- **La Creación de Infraestructuras:**
    - ✓ Abengoa ha construido plantas de generación de energía que, con una potencia instalada total de más de 5.000 MW, proporcionan suministro eléctrico a más de 4 millones de personas en cuatro continentes.
    - ✓ Abengoa dispone de 4.072 Km. de líneas de alta tensión en régimen de concesión en Iberoamérica, con cerca de 9.300 MW de capacidad, equivalente a las necesidades de una población de 10 millones de ciudadanos al año.
    - ✓ Abengoa ha instalado en España en 2005 cerca de 110.000 nuevas líneas de ADSL, que permiten el acceso de más de 500.000 ciudadanos a nuevos servicios de valor añadido en banda ancha.

## 2. Principales Novedades por Grupos de Negocio

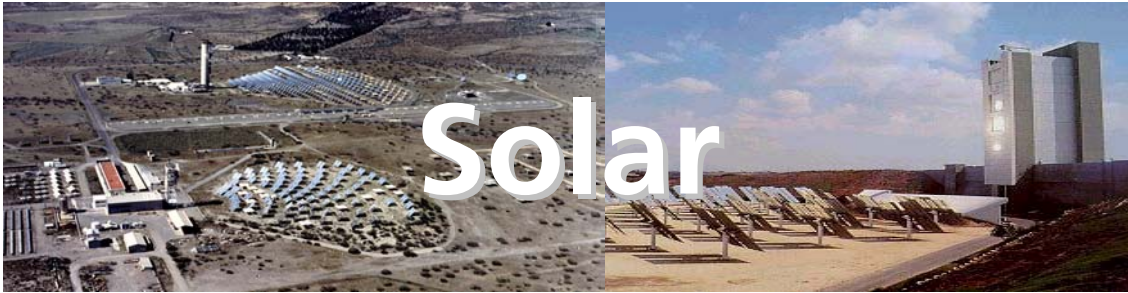
# 2



Tiene como sociedad cabecera Solúcar Energía y su actividad se centra en el diseño, promoción, cierre financiero, construcción y explotación de plantas de generación de energía eléctrica, aprovechando el sol como fuente primaria de energía. Dispone del conocimiento y la tecnología de plantas solares termoeléctricas: sistemas de receptor central, colector cilindro parabólico y disco parabólico, así como de plantas solares fotovoltaicas con y sin concentración.



A partir del sol... producimos energía eléctrica por vía termoeléctrica y fotovoltaica



Los hitos más importantes en cuanto a contrataciones, nuevas plantas, evolución de precios, etc. en el Grupo de Negocio Solar fueron los siguientes:

- ◆ Solúcar Energía, cabecera del grupo de negocio Solar de Abengoa, ha recibido la visita de los representantes de veinticinco países del comité de expertos del mundo de la energía solar, participantes en el Symposium Internacional SolarPACES, celebrado en Sevilla.

Durante el encuentro, los asistentes visitaron la planta PS10, primera central de energía termoeléctrica de tecnología de torre, y la planta Sevilla PV, la mayor planta comercial de energía solar fotovoltaica; ambas programadas para su puesta en marcha en la segunda mitad del año.

- ◆ Solúcar ha presentado ante el Ayuntamiento de Sanlúcar la Mayor la Plataforma Solar de Sanlúcar la Mayor, cuyo objetivo es la ejecución de diferentes proyectos de generación de energía solar hasta 300 MW de potencia. Tras la exposición, desarrollada por Pedro Robles, consejero delegado de Solúcar Energía y responsable del proyecto, se realizó una visita guiada a las plantas junto a las autoridades municipales.

Abengoa instalará en el municipio sevillano de Sanlúcar la Mayor el primer gran complejo del mundo dedicado a la producción de energía solar para suministrar a la red pública de abastecimiento. La inversión global de los proyectos se estima en aproximadamente 1.200 millones de euros, a lo largo de sus diferentes fases.

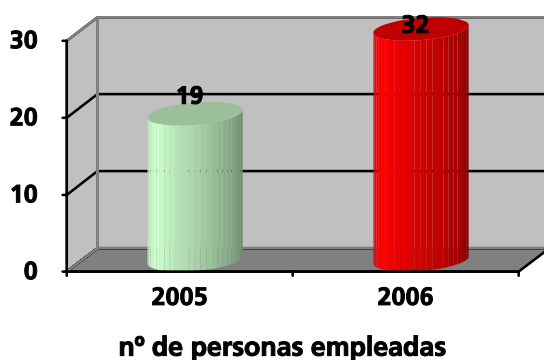
- ◆ Tras varios años de investigación y desarrollo de la tecnología de aprovechamiento eléctrico del recurso solar renovable denominada de

torre y campo de helióstatos, se está finalizando la construcción de la primera planta solar térmica de torre a escala mundial que producirá electricidad de una forma estable y comercial.

La planta, con una potencia de 11 MW, ha sido diseñada para producir 23.000.000 kWh de electricidad al año, energía suficiente para abastecer a una población de 10.000 habitantes.

- ◆ De igual forma, se está finalizando la construcción de una planta fotovoltaica de doble concentración y 1,2 MW de potencia. Esta planta, que utiliza los conceptos de doble concentración y seguimiento al sol en dos ejes, producirá entorno a 2,4 GWh al año de electricidad, que serán evacuados a la red eléctrica como instalación de producción acogida al Régimen Especial.
- ◆ Asimismo, y una vez finalizados la fase de permisos necesarios, se va a iniciar la construcción durante el año 2006 de una planta solar de 20,0 MW de potencia nominal, con tecnología de torre y campo de helióstatos con generación de vapor saturado en el receptor solar.

**Evolución de la Plantilla**



La plantilla media del Grupo de Negocio Solar durante el primer trimestre de 2006 ha sido de 32 personas.

A collage of laboratory glassware including beakers and flasks containing various colored liquids (green, yellow, red, blue) under different lighting conditions. The text '2.2 Bioenergía' is overlaid in large white font.

## 2.2 Bioenergía

Cuya sociedad cabecera es Abengoa Bioenergía, se dedica a la producción y desarrollo de biocarburantes para el transporte, entre otros bioetanol y biodiesel, que utilizan la biomasa como materia prima (cereales, biomasa celulósica, semillas oleaginosas). Los biocarburantes se usan en la producción de ETBE (aditivo de las gasolinias), o en mezclas directas con gasolina o gasoil. En su calidad de fuentes de energías renovables, los biocarburantes disminuyen la emisión de CO<sub>2</sub> y contribuyen a la seguridad y diversificación del abastecimiento energético, reduciendo la dependencia de los combustibles fósiles usados en automoción y colaborando en el cumplimiento del Protocolo de Kyoto.



A partir de biomasa... producimos biocarburantes ecológicos y alimento animal





Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Bioenergía fueron los siguientes:

- ◆ La sociedad AB Bioenergy France (ABF), participada en un 56 por ciento por Abengoa Bioenergía, celebró el día 23 de Mayo de 2006, el acto de colocación de la primera piedra de la planta de producción de bioetanol de Lacq, en el sur de Francia.

La planta tendrá capacidad para producir 200.000 toneladas anuales de bioetanol a partir de maíz y alcohol vínico y se construye en base a la adjudicación por el Gobierno francés de una destasación total de 100.000 toneladas.

Se trata de la primera planta de bioetanol de Europa que funcionará a base de maíz, algo que es común en Estados Unidos y que contará con una inversión de aproximadamente 180 millones de euros.

Está previsto que la primera fase (40.000 toneladas) entre en producción en el año 2007, alcanzándose la capacidad nominal máxima de la planta en 2008.

- ◆ Biocarburantes Castilla y León (BCL) ha iniciado su operación comercial durante los meses de abril y mayo y espera alcanzar el 100% de su capacidad en unos dos meses.

Esta planta, participada por Abengoa Bioenergía y Ebro Puleva al 50%, tiene una capacidad de producción de 200 millones de litros al año de bioetanol, utilizando como materia prima 473.000 toneladas de trigo. Además de bioetanol, producirá 166.000 toneladas de un compuesto, el

DDGS, destinado a la fabricación de piensos y producirá energía eléctrica para autoabastecerse y exportar a la red unos 150.000 Mwh/año.

Una parte del bioetanol producido provendrá de la conversión de la biomasa del cereal, mediante una novedosa tecnología que está siendo desarrollada por Abengoa, como parte de su intenso programa de I+D.

El bioetanol producido se exportará y se empleará para producir ETBE, aditivo de la gasolina que reduce las emisiones contaminantes de este combustible.

La entrada en funcionamiento de la planta de BCL tiene una gran importancia para Abengoa Bioenergía, ya que refuerza su posición de liderazgo en el mercado europeo del bioetanol, con un aumento del 60% de su capacidad de producción, hasta los 526 millones de litros.

- ◆ Abengoa Bioenergía consolida su liderazgo en Europa tras firmar contratos para suministrar más de 180 millones de litros de bioetanol a la UE en 2006. Las exportaciones realizadas durante el primer semestre superan los 67 millones de litros, que contrastan con los 33 millones de litros del mismo periodo del ejercicio anterior.
- ◆ En el pasado mes de marzo, en la capital del estado de Texas y con la asistencia del teniente gobernador, David Dewhurts, y representantes de Abengoa Bioenergía, GM y Kroger, se hacía público el nuevo acuerdo de distribución de carburantes E85 en las dos mayores áreas metropolitanas, Dallas y Houston, donde Abengoa Bioenergy, apoyado por la Coalición Nacional de Vehículos de Etanol (NEVC), suministrará E85 a gasolineras de la empresa Kroger.

GM, es el mayor fabricante de vehículos flexibles de Estados Unidos, con 1,5 millones de vehículos vendidos.

Kroger es la segunda cadena más grande de almacenes de los Estados Unidos después de Wall-Mart, con más de 2.400 puntos de venta, y está

presente en todos los estados en los que Abengoa Bioenergía tiene actualmente plantas de producción de bioetanol. Abengoa Bioenergy, desde sus plantas de Kansas y Nuevo México, proporcionará el combustible a las gasolineras de Kroger.

Para Abengoa Bioenergy, esta colaboración es sólo el principio del suministro de E85, ya que la compañía está hablando con otros minoristas importantes de combustible de estados Unidos para suministrar el E85.

- ◆ La Fundación Focus-Abengoa, junto con F.O. Licht, inauguró el día 9 de Mayo, en su sede del Hospital de los Venerables, la quinta edición de la conferencia mundial World Biofuels 2006. La inauguración contó con la presencia de Isabel de Haro, Secretaria General de Desarrollo Industrial y Energético de la Consejería de Innovación, Ciencia y Empresa de la Junta de Andalucía; Jorgen Henningsen, asesor principal del Director General de Transporte y Energía de la Comisión Europea; Javier Benjumea, presidente de la Fundación Focus-Abengoa y de Abengoa; Javier Salgado, presidente de Abengoa Bioenergía; y Christoph Berg, subdirector de F.O. Licht.

La quinta conferencia mundial de biocarburantes World Biofuels 2006 analizó cómo pueden ser hechos realidad los incrementos de este mercado prometidos por los gobiernos en Europa y del resto del mundo. Con la presencia de miembros de gobiernos, productores de biocarburantes, fabricantes de coches y de compañías petroleras, esta conferencia proporcionó de nuevo un foro de alto nivel para los líderes de esta industria tan dinámica.

Este ciclo se enmarca dentro de las actividades que desarrolla el Foro de Pensamiento sobre Medioambiente y Desarrollo Sostenible que, desde Abengoa y a través de la Fundación Focus-Abengoa, se ha puesto en marcha con el objetivo principal de ser un instrumento válido de reflexión y de acción al más alto nivel, que promueva el conocimiento y la creación de opinión pública sobre estas materias.



La plantilla media de Bioenergía durante el primer semestre de 2006 ha sido de 500 empleados, un 37,0% más que en el ejercicio 2005.

## 2.3 Servicios Medioambientales

Befesa Medio Ambiente, cabecera de los servicios medioambientales de Abengoa, centra su actividad en la prestación de servicios medioambientales a la industria y en la construcción de infraestructuras medioambientales desarrollando las actividades de reciclaje de residuos de aluminio, reciclaje de zinc, gestión de residuos industriales e ingeniería medioambiental.



A partir de los residuos... producimos nuevos materiales reciclándolos, depuramos y desalamos el agua para un mundo sostenible



# Servicios Medioambientales

Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Servicios Medioambientales durante el primer semestre de 2006 fueron los siguientes:

- ◆ **Reciclaje de Residuos de Aluminio.**- Durante el primer semestre de 2006 se han tratado 151 miles de toneladas de residuos con contenido en aluminio lo que representa un incremento del 15% sobre el año anterior, destacándose que todas las plantas han operado satisfactoriamente.

Befesa, a través de su división dedicada al diseño y venta de equipos para la industria del aluminio y del zinc, ha firmado tres contratos relevantes con los productores de aluminio Slovalco (Eslovaquia), Aluminium Bhareim (Bhareim) y Sohar Aluminium (Oman), para la construcción de cintas de lingoteo para aumentar la productividad de la colada del aluminio mejorando la calidad del lingote, por unos importes estimados de 1 M €, 3,9 M € y 4 M €, respectivamente.

- ◆ **Reciclaje de Residuos de Zinc.**- Durante el primer semestre de 2006 se han tratado 110 miles de toneladas de residuos con contenido en zinc y azufre.

Durante el primer semestre de 2006, Befesa Zinc Aser ha continuado con la obra de construcción y montaje del nuevo Horno Waelz, sustituto del actual, que incrementa nuestra capacidad de producción en alrededor de 50.000 toneladas (50% adicional).

Las previsiones de finalización y puesta en marcha del mismo están fijadas para el tercer trimestre del 2006, plazos que hasta la fecha vienen cumpliéndose.

Befesa Zinc Sondika, empresa perteneciente a la Unidad de Negocio de Reciclaje de Residuos de Zinc, ha obtenido el certificado de gestión medioambiental según la norma UNE-EN-ISO 14001:2004 establecida por la Asociación Española de Normalización y Certificación (AENOR). Este certificado asegura que Befesa Zinc Sondika cumple todos los requisitos establecidos en dicha norma, al mismo tiempo que tiene definidos mecanismos de mejora continua, a modo de objetivos, para asegurar que su actividad se desarrolla de manera respetuosa con el medio ambiente.

- ◆ **Gestión de Residuos y Limpiezas Industriales.**- En el primer semestre del ejercicio 2006 se han tratado 509 miles de toneladas de residuos industriales, cantidad superior en un 19,8 % a la tratada en el mismo periodo del ejercicio 2005.

El centro de Albega se ha adherido con carácter voluntario al Reglamento 761/01 de la Unión Europea de ecoauditoría y ecogestión (EMAS).

Befesa Gestión de Residuos Industriales recibió de la Asociación Española de Normalización y Certificación (AENOR) el certificado de Gestión Ambiental, que asegura que todas sus actividades cumplen los requisitos de la norma UNE-EN-ISO 14001:2004 de gestión medioambiental para su centro de la Puebla de Alfindén. El alcance de dicho certificado incluye la gestión de residuos de las comunidades de Aragón, Navarra, Castilla y León, País Vasco y la Rioja.

Befesa ha recibido el XI Premio Andalucía de Medio Ambiente, en la modalidad de Gestión Ambiental de la Empresa. Dicho premio se ha obtenido como respuesta al trabajo realizado para conservar y preservar el medio ambiente. La compañía se dedica a la prestación de servicios medioambientales a la industria, y a la construcción de infraestructuras medioambientales, y se ha destacado por tener implantados en sus

instalaciones sistemas de gestión ambiental certificados. Además, ha invertido en el pasado ejercicio más de un millón de euros en programas y proyectos de investigación, desarrollo e innovación, objetivos que forman parte de su estrategia de crecimiento.

Befesa inauguró el 28 de junio de 2006 la puesta en funcionamiento de la nueva planta de transferencia de residuos peligrosos que Rimacor, sociedad participada mayoritariamente por Befesa, tiene en Lucena, provincia de Córdoba. Esta planta tiene capacidad para tratar 15.000 toneladas de residuos al año y está autorizada para gestionar todos los residuos industriales peligrosos de acuerdo con el Real Decreto 952/1997 y la Orden Ministerial MAM/304/2002, excepto los biosanitarios, explosivos, radiactivos e infecciosos. Por la zona geográfica en la que está ubicada, esta nueva planta recibirá mayoritariamente residuos para su tratamiento procedentes del sector de la madera: disolventes no halogenados, resinas, barnices, polvo de pintura y/o lijado entre otros.

- ◆ **Ingeniería Medioambiental.**- En este periodo se han producido adjudicaciones de obras significativas, entre las que destacan:

El Ministerio de Medio Ambiente ha adjudicado a Befesa el proyecto y la construcción de los colectores de agrupación y depuración de los vertidos de las poblaciones de Almonte, Rociana del Condado y Bollullos Par del Condado por un importe superior a los 10 M €, en el entorno del Parque Nacional de Doñana.

Aguas de la Cuenca del Ebro (ACESA) ha adjudicado a Befesa el proyecto de abastecimiento de agua a 46 municipios de la Comunidad Autónoma de La Rioja, conocido como el Sistema Oja-Tirón, por un importe superior a 18 M €. Befesa construirá las infraestructuras necesarias para solucionar los problemas de abastecimiento en esta zona, garantizando el funcionamiento del sistema para abastecer a una población que se estima alcance en 2025 los 76.000 habitantes.



Befesa se ha adjudicado un contrato por 2 M € con la Empresa de Gestión Medioambiental, S.A (EGMASA), dependiente de la Consejería de Medio Ambiente de la Junta de Andalucía, para el diseño y construcción de la nueva planta de depuración de aguas residuales en los municipios de Durcal y Nigüelas, situados en Granada. Esta planta depuradora tendrá capacidad para tratar las aguas de una población de 8.000 habitantes, pudiendo ser ampliada según las necesidades de la zona.

Befesa se ha adjudicado un proyecto de más de 4 M € para resolver el problema de abastecimiento de agua de los municipios barceloneses de Sallent Avinyó, Artés y Calders y los núcleos rurales de la Sierra de Morisco. La finalidad de estas obras es la captación de agua del río Llobregat, su potabilización y la posterior distribución.

Befesa se ha adjudicado la construcción de dos centrales hidroeléctricas en las presas del Canal de Isabel II de Pedrezuela y Valmayor en la provincia de Madrid, por 4 M €. Valmayor y Pedrezuela son dos de los embalses del sistema de abastecimiento de Madrid que gestiona el Canal de Isabel II. Valmayor, de 124,4 Hm<sup>3</sup>, regula las aguas del río Aulencia, pero se alimenta fundamentalmente del río Guadarrama, cuyas aguas se aprovechan a través del trasvase de «Las Nieves», y Pedrezuela, de 41 Hm<sup>3</sup>, regula las del río Guadalix.

Befesa Fluidos ha sido elegida por Epremasa, empresa dependiente de la Diputación de Córdoba y responsable de la gestión de los residuos urbanos generados en la provincia, para construir una planta de lixiviados en la Planta de aprovechamiento y valorización de Residuos de Montalbán, por un importe que supera los 0,9 M €.

Befesa Fluidos resultó adjudicataria, el pasado mes de mayo, de la construcción de dos plantas de tratamiento de lixiviados en Madrid y Zaragoza, por importe de un 1 M € y 1,3 M € respectivamente. La planta de lixiviados se ubicará en la instalación de biometanización «La Paloma», situada en el Complejo Medioambiental de Valdemingomez, actual vertedero de la comunidad de Madrid. Además, Befesa realizará, para la

Planta de Clasificación de Zaragoza, el suministro, montaje y puesta en marcha de otra planta de lixiviados que se construirá en esta misma instalación para tratar un caudal de 200 metros cúbicos al día.

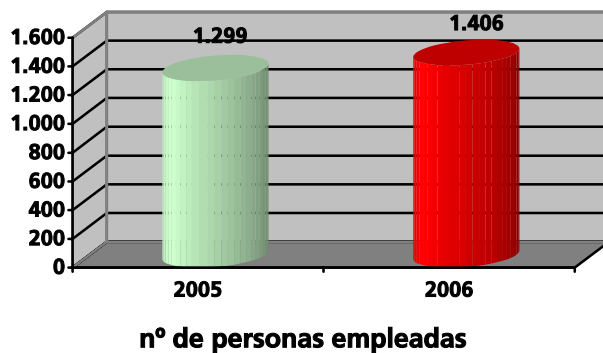
El Consorcio Geida, participado por Befesa, ha conseguido el cierre financiero para el diseño, construcción, financiación y explotación por 25 años de la desaladora de agua de mar de Beni Saf, en Argelia. En principio, el proyecto había sido adjudicado al consorcio en el año 2004 por una capacidad de 150.000 m<sup>3</sup>/día. El pasado mes de abril se cerraron las negociaciones con el Gobierno de Argelia para la ampliación de dicha planta a 200.000 m<sup>3</sup>/día, lo que significa que el importe de la obra pasa de 117,5 millones de dólares a 167,5 millones de dólares. En los últimos días se han firmado los contratos del proyecto y cierre financiero de la operación. Asimismo, el consorcio ha cerrado también la ampliación de la planta de Temclem-Hounaine, que pasa de una capacidad de 150.000 m<sup>3</sup>/día de agua desalada a 200.000 m<sup>3</sup>/día. Se espera firmar el cierre financiero de este proyecto en septiembre.

La sociedad Maroc Phosphore ha adjudicado al consorcio Befesa-Staip, por más de 12 M €, la construcción de un canal para transportar 75.000 m<sup>3</sup> de agua de mar para alimentar la refrigeración y el resto de los servicios de las nuevas líneas de producción de ácido fosfórico de su complejo fabril de Jorf Lasfar, localidad situada en la costa atlántica de Marruecos, a unos 150 kilómetros al sur de Casablanca.

La Autoridad Portuaria de Huelva ha adjudicado a la UTE (Unión Temporal de Empresas) formada por Codesa y Befesa Construcción y Tecnología Ambiental, las obras necesarias para canalizar las aguas negras generadas en los polígonos de nueva reordenación de la Autoridad Portuaria, Villafría I y II, y en las zonas del puerto exterior de Huelva y de la Punta del Sebo, situado en la margen izquierda del río Odiel, al suroeste de la ciudad de Huelva. El proyecto, por un importe superior a los 3 M €, incluye la construcción del colector emisario y dos estaciones de bombeo que impulsarán las aguas residuales a lo largo de los tres tramos que constituyen dicho colector.

Befesa Fluidos, filial de Befesa, ha obtenido de Lloyd's Register Quality Assurance, empresa acreditada por ENAC, el certificado ISO 14001:2004 Sistema de Gestión Medioambiental que acredita que la Organización tiene en cuenta criterios ambientales en el diseño e ingeniería de las instalaciones que ejecuta y compromete a todo su personal para un adecuado control y protección del medio ambiente en el que desarrolla su actividad siguiendo los requisitos establecidos en dicha norma.

#### Evolución de la Plantilla



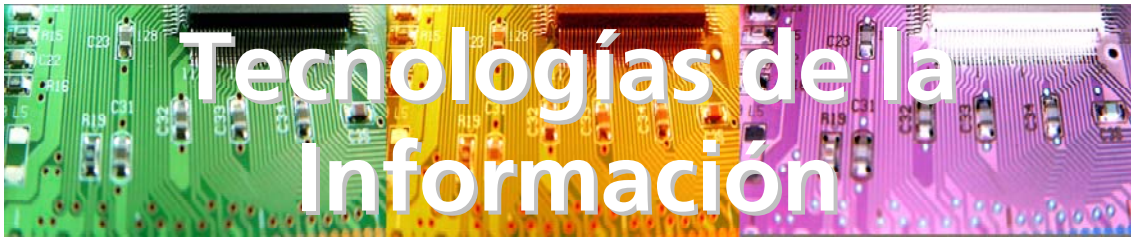
La plantilla media de Servicios Medioambientales en el primer semestre de 2006 ha ascendido a 1.406 empleados.

## 2.4 Tecnologías de la Información

Telvent, cabecera de los negocios de Abengoa en la actividad de Tecnologías de la Información, es especialista en soluciones de tecnologías de la información (TI) en tiempo real con alto valor añadido en cuatro sectores industriales concretos (Energía, Tráfico, Transporte y Medio Ambiente), en Europa, Norteamérica, Latinoamérica, la región de Asia-Pacífico, así como en Oriente Medio y África. Su tecnología permite a las compañías tomar decisiones de negocio en tiempo real utilizando sistemas de control y adquisición de datos, así como aplicaciones operacionales avanzadas, que proporcionan información segura y efectiva a la empresa.



A partir de las Tecnologías de la Información... transformamos datos en conocimiento, posibilitando la toma de decisiones operativas y de negocio en Tiempo Real para el tráfico, transporte, la energía y medio ambiente.



Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Tecnologías de la Información son los siguientes:

## **Energía**

### Petróleo y Gas

- ◆ Contrato con South Florida Water Management District (SFWMD) para instalar el sistema distribuidor SCADA.

Importe del proyecto: 0,7 M €.

SFWMD posee planes de expansión muy significativos para los próximos cinco a diez años, que proporcionarían a Telvent gran número de oportunidades para expandir su presencia en la zona. Además, Florida tiene varias estaciones de bombeo que podrían adaptar sus sistemas Intellution iFix SCADA a OASyS DNA.

- ◆ Telvent tiene un contrato con Toronto Hydro Electric para actualizar el sistema SCADA que utiliza a OASyS DNA.

Importe del contrato: 1,4 M €.

- ◆ Contrato con Pembina Pipeline Corporation, en Canadá, para instalar el sistema SimSuite Pipeline en tres ductos de gas LP (Gas Licuado) y hasta en cinco líneas adicionales de crudo. Pembina posee instalaciones que entregan crudo, condensados y gas LP en Alberta y British Columbia.

Importe del contrato: 1,0 M €.

- ◆ Telvent recibió la Aceptación Final en el proyecto contratado con la East Bay Municipal Utility District (EBMUD), en Estados Unidos. El sistema SCADA de EBMUD fue actualizado de OASyS 6.2NT a OASyS DNA. EBMUD suministra agua y proporciona tratamiento de aguas residuales para parte de los ayuntamientos de Alameda y Contra Costa en el lado este de la Bahía de San Francisco, al norte de California.

Importe del contrato: 0,8 M €.

### Eléctrica

- ◆ Contrato abierto con Fecsa Endesa, en España, para el suministro, instalación y puesta en marcha de los sistemas integrados de control y protección para el Plan Tramontana. Este Plan supone la modernización y construcción de más de cuarenta subestaciones en la zona de distribución gestionada por Fecsa Endesa.

Importe del contrato: 1,4 M €.

Este contrato supone una gran referencia en esta área de explotación de Endesa y nos confirma como proveedor líder en sistemas de control y automatización de subestaciones para este cliente.

- ◆ Contrato con la Agencia Andaluza de la Energía (Sodean), en España, para el suministro del Sistema de Información Energética de Andalucía. El proyecto se realizará en UTE con Sadiel e Isotrol e incluye las herramientas necesarias para que la Junta de Andalucía gestione los recursos energéticos de su territorio.

Importe del contrato: 0,6 M €.

Este contrato supone una referencia pionera en las Administraciones Públicas españolas, decididas a dar pasos para incrementar su participación en la gestión y racionalización de la energía. Adicionalmente, es una excelente oportunidad de utilizar y adaptar al mercado europeo las herramientas de gestión de activos georreferenciados desarrolladas por Telvent a través de su filial en USA Miner & Miner.

- ◆ Contrato con Abengoa Chile para el suministro de los Sistemas de Control y Protección de la Subestación de San Luis propiedad de Endesa en Chile. El alcance incluye la ingeniería, construcción de paneles, configuración y puesta en marcha del sistema objeto del suministro.  
Importe del contrato: 1,0 M €.

Este contrato supone una primera referencia en el sector eléctrico chileno, además de consolidar la relación con uno de nuestros principales clientes a nivel mundial como es Endesa, también en la zona latinoamericana.

### Tráfico

- ◆ Contrato con el Ayuntamiento de Barcelona, en España, para la adquisición e instalación de cableado de fibra óptica, de reguladores y de los armarios correspondientes para renovar diversos cruces semafóricos de la ciudad de Barcelona.  
Importe del contrato: 2,7 M €.
- ◆ Contrato con el Ayuntamiento de Barcelona, en España, para el suministro e instalación de los elementos necesarios para la ampliación de la Red Gigabit de gestión del tráfico, así como la sustitución de las centrales de regulación existentes en la ciudad de Barcelona para un nuevo modelo con todas las funcionalidades que es capaz de gestionar el actual Centro de Control.  
Importe del contrato: 1,9 M €.
- ◆ Contratos con el Ayuntamiento de Barcelona, en España, para realizar las instalaciones semafóricas de varios puntos de la ciudad. El presente proyecto contempla aquellas obras e instalaciones de envergadura que, a través del Ayuntamiento de Barcelona, se vienen desarrollando con empresas constructoras que subcontratan los trabajos de suministro e instalación de material semafórico.  
Importe del contrato: 0,7 M €.

- ◆ Contrato con el Departamento de Obras Públicas del Gobierno de Cataluña para ampliar la cobertura del contrato de mantenimiento en curso mediante la incorporación del equipamiento de control y seguridad de nuevos túneles.

Importe del contrato: 1,2 M €.

- ◆ Contrato con el Gobierno de China, para implementar el sistema de control de tráfico en la ciudad de Jincheng. La solución de Telvent permitirá controlar los 20 cruces principales de la ciudad y el tráfico de más de 50 intersecciones. Todos los datos adquiridos por dichos sistemas serán procesados en tiempo real en el centro de control de tráfico de la ciudad.

Importe del contrato: 4,0 M €.

Este proyecto es de gran importancia para nuestra compañía, ya que consolida nuestros sistemas de tráfico en la zona estratégica de Asia-Pacífico, área en la que estamos creciendo significativamente.

- ◆ Contrato con la Secretaría de Transportes de la ciudad de Sao Paulo, en Brasil, para la modernización del sistema de control de tráfico de las líneas 3 y 4 de la ciudad, desde las que controlan más de 300 intersecciones críticas de la ciudad. Telvent instalará la última generación de su Sistema Adaptativo de Control de Tráfico ITACA.

Importe del contrato: 1,3 M €.

Este contrato confirma el liderazgo de Telvent en el mercado brasileño, donde lleva trabajando más de 15 años.

- ◆ Contrato con la concesionaria NovaDutra del grupo CCR, en Brasil, para la renovación del sistema de postes SOS de la carretera «Presidente Dutra», que une Sao Paulo y Río de Janeiro. El contrato consiste en renovar el sistema de postes de emergencia a lo largo de los 200 kilómetros de dicha carretera.

Importe del contrato: 0,8 M €.



- ◆ Contrato con Sena Letrik, en Malasia, para la centralización semafórica de Kuala-Lumpur. El contrato consiste en actualizar el centro de control de tráfico urbano de la ciudad, donde se instalará la última generación del sistema adaptativo ITACA.

Importe del contrato: 0,2 M €.

Este nuevo contrato confirma la posición de Telvent en Kuala-Lumpur, donde se proyecta extender, en un futuro próximo, la centralización de los semáforos a la mayor parte de los cruces de la ciudad.

## Transporte

- ◆ Contrato con Inabensa, de España, para el Suministro e Instalación del Sistema de Información al Viajero e Identificación de Composición de Trenes de la nueva línea Metro Norte de Metro Madrid. Esta nueva línea de metro constará de 11 estaciones y conectará, a partir de 2007, la zona norte metropolitana de Madrid (Alcobendas, San Sebastián de los Reyes, etc.) con el centro de la capital. El proyecto consiste en el suministro e instalación de 57 paneles de información al viajero y el sistema de identificación de composición de trenes que consta de quince balizas.

Importe del contrato: 1,0 M €.

Este contrato pone de relevancia la gran confianza que Metro Madrid ha depositado en Telvent como proveedor de soluciones globales de TI para Metro.

- ◆ Contrato con la UTE Inabensa-Revenga, de España, para el Suministro e Instalación de diversos sistemas de control e información ferroviarios y de gestión y control de Ticketing para las estaciones Moncloa y Legazpi de la línea 3 de Metro Madrid. Los sistemas a suministrar son los siguientes: Sistema de control de accesos de viajeros, Sistema de Control de Accesos y Anti-intrusión, Telemando integrado de instalaciones fijas, Telemando integrado de control y seguridad y Sistema de Identificación de composición de trenes.

Importe del contrato: 2,6 M €.

Este contrato consolida la posición de Telvent como proveedor global de soluciones TI para Metro Madrid.

- ◆ Contrato con Servicios de Transportes Eléctricos de Mexico DF, en México, para la renovación parcial del sistema de control de accesos, que fue suministrado e instalado en su momento por la propia Telvent. El proyecto consiste en el suministro e instalación del equipamiento y software de gestión necesario para poder renovar parcialmente dicho sistema de control de accesos.

Importe del contrato: 0,1 M €.

Mediante este contrato, la STA renueva la confianza depositada en Telvent como proveedor de sistemas globales de ticketing, y refuerza la posición de Telvent como proveedor líder de soluciones TI para transporte en Latinoamérica.

- ◆ Contrato con UTE Arenal para el Suministro, instalación y puesta en marcha del Sistema de gestión y control «Web.Park» para el aparcamiento del Arenal en Bilbao, España. La característica más innovadora de este proyecto reside en el Teleparking, el cual ha sido instalado con gran éxito en otros aparcamientos del territorio nacional. Dicho sistema, desarrollado íntegramente por Telvent, se encuentra integrado dentro de la solución global de gestión y control de Parking «Web.Park» y permite al cliente acceder y pagar en el parking mediante tecnología OBE.

Importe del contrato: 0,3 M €.

Este proyecto pone de manifiesto la gran capacidad de innovación tecnológica de Telvent en el ámbito de soluciones globales de TI para el sector del Transporte.

- ◆ Contrato con el Grupo Llanera para el suministro e instalación del sistema de gestión y control Web.Park para el aparcamiento de Xativa (Valencia), en España. El Sistema de Control del parking se realizará desde el nuevo Centro de Control, desde donde el cliente prevé incorporar la gestión de sucesivos aparcamientos. Importe del contrato: 0,1 M €.

Este proyecto posiciona a nuestra marca como proveedor preferencial de sistemas de gestión y control de aparcamientos del Grupo Llanera, el cual está potenciando su actividad en concesiones de aparcamientos e infraestructuras de transporte.

- ◆ Contrato para el suministro e instalación de sistema de reconocimiento de matrículas para cinco aparcamientos en la ciudad de Barcelona, en España, para la empresa Cintra.  
Importe del contrato: 0,1 M €.

Este contrato consolida a Telvent como proveedor preferencial de sistemas de gestión y control de aparcamientos para la empresa Cintra Aparcamientos, la cual posee una de las redes más amplias de aparcamientos de España.

- ◆ Inauguración del sistema de gestión de ticketing de la línea 1 del Metro de Tianjin. Además del sistema de ticketing, Telvent ha realizado la integración tarifaria de los diferentes operadores de transportes metropolitanos de la ciudad: metro, bus, tranvía, ferry e incluso taxis, y el sistema de telecomunicaciones TETRA.  
Importe del contrato: 21,0 M €.

Este proyecto ha constituido un hito en el mercado ferroviario al tratarse de uno de los primeros sistemas en el mundo que se basa íntegramente en tecnología sin contacto, aportando como novedad tecnológica los «tokens», sin contacto, como alternativa a los billetes sencillos. El proyecto pone de manifiesto la capacidad de innovación tecnológica de Telvent y consolida su presencia en el mercado de Asia-Pacífico.

- ◆ Contrato con Siemens AG, en México, para el suministro e instalación del sistema de gestión de ticketing de la ampliación de la línea 2 del Metro Monterrey-San Nicolás-Escobedo, e implantación parcial de tecnología sin contacto en las líneas 1 y 2 de Metrorrey.  
Importe del contrato: 4,0 M €.

- ◆ Contrato con Serveis de Ferrocarrils Municipals (SFM) a la UTE formada por Telvent y Roig S.A. (Obres, Serveis i Medi Abient), en España, para el suministro e instalación del sistema de ticketing de la línea Palma–Inca–Enllaç–Sa Pobla–Manacor de SFM. El sistema de ticketing que se va a suministrar proporciona una solución mixta que permite el uso de tecnología de código de barras y de tecnología sin contacto para la cancelación de los títulos de transporte.  
Importe del contrato: 3,4 M €.
- ◆ Contrato con Alstom Transporte, en España, para el suministro e instalación del sistema de telemando de energía, instalaciones fijas y puesto de control central para el tranvía de Parla. El contrato incluye el telemando de instalaciones fijas de las 22 estaciones del tranvía, basado en la plataforma tecnológica SCADA OASyS, y el suministro de 22 remotas Saitel 100.  
Importe del contrato: 0,4 M €.

Este proyecto consolida la posición de Telvent como proveedor líder de centros integrales de control ferroviario, tanto en tráfico ferroviario como en instalaciones fijas.

## Medio Ambiente

- ◆ Contrato con Aeropuertos Españoles y Navegación Aérea (Aena), en España, para el suministro e instalación en estado operativo de un Sistema Automatizado VOLMET de Información Meteorológica para Aeronaves en Vuelo (Meteorological Information for Aircraft in Flight). El Sistema Automatizado VOLMET adquiere la información meteorológica de los aeródromos y genera mensajes de voz que son radiodifundidos de forma totalmente automática a las aeronaves en ruta dentro del espacio aéreo controlado por los Servicios de Tráfico Aéreo.  
Importe del contrato: 0,4 M €.

Con este contrato Telvent afianza su posición como principal proveedor de Sistemas de Información Meteorológica Aeronáutica en Tiempo Real para Aeropuertos Españoles y Navegación Aérea.

- ◆ Contrato con el Instituto Nacional de Meteorología (INM), en España, para la Instalación de Ayudas Meteorológicas en el Aeropuerto de Barcelona. El pasado día 18 de Abril se realizó la recepción provisional del Nuevo Sistema de Ayudas Meteorológicas en el Aeropuerto de Barcelona. Este proyecto supone una de las mayores inversiones realizadas en un Sistema de estas características en España. El nuevo equipamiento distribuido en las tres pistas y el nuevo Sistema de adquisición, tratamiento, presentación en Torres de Control y difusión de la información meteorológica incorpora los últimos avances tecnológicos, cumpliendo además con todas las recomendaciones de la OMM y OACI para operar en categoría IIIA, asegurando las maniobras de aterrizaje y despegue de aeronaves, incluso en condiciones de muy baja visibilidad.  
Importe del contrato: 1,8 M €.
  
- ◆ Contrato con System Interface Ltd. Centralizada, en el Reino Unido, para la instalación de un AWOS para la base aérea norteamericana Al Rashedd, en Iraq. La base aérea Al Rasheed se encuentra a once kilómetros del sudeste de Bagdad. La base aérea tiene una longitud de 8.300 pies de largo. El AWOS suministrado por Telvent estará compuesto por una estación meteorológica, sensores básicos y un sistema combinado servidor/cliente.  
Importe del contrato: 0,1 M €.
  
- ◆ Contrato con el Instituto Nacional de Meteorología (INM), en España, para la Modernización de su Sistema de Observación Radar. El proyecto contempla el suministro, instalación y puesta en servicio de los sistemas hardware y software de control y procesamiento de los datos de los quince radares meteorológicos que el INM tiene en España. El proyecto incluye también el suministro de un Centro Nacional que concentra la información de todos los radares y de otras fuentes de información (satélite, etc) y genera productos meteorológicos mejorados.  
Importe del contrato: 3,8 M €.

Se trata del proyecto más relevante y la mayor inversión realizada por el INM en la Red de Observación durante las últimas décadas, consolidándonos como líder en Sistemas de Información Meteorológica.

- ◆ Contrato con la Dirección General de Aviación Civil de Kuwait (DGCA), para realizar los servicios de operación y mantenimiento del sistema de detección de cizalladura de viento (Low Level Wind–Shear Alert System, LLWAS) para el aeropuerto internacional de la ciudad de Kuwait durante un año.  
Importe del contrato: 0,1 M €.
  
- ◆ Contrato con Dutch Airforce, Holanda, para el suministro, instalación y puesta en marcha de un sistema de información aeroportuaria (ATIS) para el aeropuerto de Eindhoven, de uso conjunto civil y militar. El proyecto consiste en el suministro, instalación y puesta en marcha de un sistema de información aeroportuaria (ATIS) para el aeropuerto de Eindhoven. Además, el contrato también contempla un servicio de mantenimiento durante quince años, con actualización de hardware a los siete y a los doce años.  
Importe del contrato: 0,1 M €.
  
- ◆ Prórroga del contrato para el mantenimiento de la red de radares meteorológicos del Instituto Nacional de Meteorología, en España, hasta el 31 de Diciembre del 2006. Telvent lleva ejecutando este servicio de forma ininterrumpida desde 1997. El servicio comprende el mantenimiento de los quince radares que conforman la red actual del INM, así como los sistemas de información de los centros meteorológicos territoriales y del centro nacional en Madrid.  
Importe del contrato: 0,4 M €.

## Otros

- ◆ Contrato con Aena para la instalación de un sistema TETRA para el aeropuerto de Ibiza, en España. Este sistema estará compuesto por un nodo principal de conmutación, TetraNode, y una estación base con dos portadoras para dar servicio a más de 100 terminales de usuarios, portátiles y móviles instaladas en vehículos y radios fijas de sobremesa. La finalidad del sistema es proporcionar servicios de voz al personal de Aena durante sus tareas de mantenimiento de las instalaciones.  
Importe del contrato: 0,3 M €.

- ◆ Contrato con Qatar Petroleum, en Qatar, para la instalación de un integrador de comunicaciones que permite manejar en un centro de control, a través de una única interfaz, todas las comunicaciones de las que se dispongan: radios convencionales, TETRA, teléfono externo.

Importe del contrato: 0,2 M €.

- ◆ Contrato con Hewlett Packard Española S.L para el alojamiento y las comunicaciones entre los dos edificios que Telvent posee en Madrid para su cliente Ascensores Thyssen.

Importe del contrato: 0,2 M €.

Este proyecto afianza la relación de Telvent con Hewlett Packard como proveedor de servicios de infraestructuras y comunicaciones para terceros clientes de HP.

- ◆ Contrato con K-Infotec Sistemas S.A., en España, para la externalización y la comunicación de sus sistemas de información en Madrid.

Importe del contrato: 0,1 M €.

- ◆ Contrato con el Servicio Andaluz de Salud (SAS), en España, para dar soporte a las aplicaciones hospitalarias de Telvent (suite TiCares) en 16 Hospitales andaluces. Entre los sistemas a mantener destacan tres áreas fundamentales: PAS, que es el sistema de gestión administrativa de pacientes, CIS, que es el sistema de información clínico, y DIS, que es el sistema de información departamental. En el SAS destacan el área de Imagen Digital (sistemas RIS+PACs) y de gestión de cuidados intensivos (sistemas UCI). La duración del contrato es de dos años, prorrogable a otros dos años más.

Importe del contrato: 2,3 M €.

Este contrato constituye el aseguramiento del parque de aplicaciones hospitalarias de Telvent en Andalucía, donde el Servicio Andaluz constituye el cliente más importante en tamaño y facturación del panorama español en Salud.

- ◆ Contrato con la Oficina de Cooperación Universitaria, en España, para alojar en el centro de Valgrande las plataformas informáticas de las universidades Politécnica de Madrid, Alcalá de Henares, Rey Juan Carlos, Carlos III y Pablo Olavide.

Importe del contrato: 0,1 M €.

- ◆ Contrato con Transacciones de Comercio Electrónico en Internet (TICE, S.A.) para ofrecer un servicio de outsourcing global de la arquitectura tecnológica que da soporte al negocio de «entradas.com».

Importe del contrato: 0,5 M €.

El proyecto implica la migración del cliente desde su proveedor actual y representa un ejemplo de los proyectos de outsourcing global que Telvent está acometiendo.

- ◆ Contrato con Internet People, S.L. para el alojamiento y la conectividad de su infraestructura tecnológica.

Importe del contrato: 0,1 M €.

- ◆ Contrato con la Agrupación de Intereses Económicos De Sevilla (Emasesa, Tussam, Lipasam, Emvisesa), Ayuntamiento de Sevilla e Instituto Municipal de Deportes para la implantación de la red TETRA y aplicaciones en Sevilla, España. Telvent lidera la UTE Telvent–Tradia para la implantación de una red digital de radiocomunicaciones TETRA, que da servicio a la Agrupación de Empresas Municipales de Sevilla y a los Cuerpos de Seguridad y Emergencia del Ayuntamiento de la capital hispalense: Policía Local, Bomberos, Protección Civil, así como el Instituto Municipal de Deportes.

Importe del contrato: 8,3 M €.

Supone la referencia del sistema TETRA más importante en España, el sistema de mayor monto y además es un proyecto para un cliente estratégico como es la Corporación Municipal de Sevilla.

- ◆ Contrato con el Excmo. Ayuntamiento de Sevilla para realizar un centro de respaldo activo, consistente en la contratación de un centro de respaldo y



continuidad para albergar equipos informáticos del Servicio de Informática del Ayuntamiento de Sevilla con prestación de asistencia técnica a los mismos.

Importe del contrato: 0,5 M €.

- ◆ Contrato con Instituto Nacional de Estadística, en España, para realizar la consultoría y asistencia técnica para el sistema integrado de gestión de habitantes. Su objetivo es construir una base de datos nacional del padrón de habitantes que evite las inconsistencias de la información entre las distintas entidades.

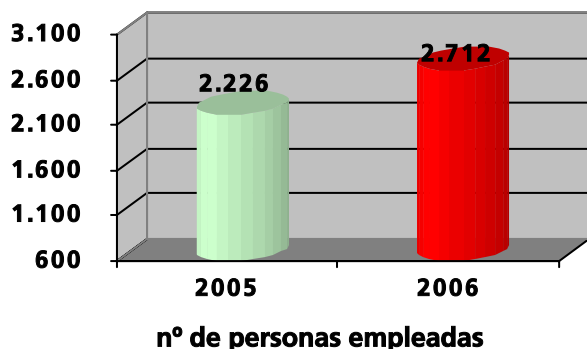
Importe del contrato: 0,5 M €.

- ◆ Contrato con el Ministerio de Administraciones Públicas, en España, denominado «Plataforma de validación de firma electrónica». El objetivo es construir una plataforma de validación y Firma electrónica corporativa para toda la Administración General del Estado.

Importe del contrato: 0,9 M €.

Este contrato supone la creación de la plataforma de firma electrónica corporativa a nivel nacional con futura implantación en todas las Comunidades Autónomas. Durante el año 2007 se quiere hacer el salto a la Unión Europea.

**Evolución de la Plantilla**



La plantilla media de Tecnologías de la Información ascendió en el primer semestre de 2006 a 2.712 personas, siendo un 21,8% superior a la del mismo período de 2005.

## 2.5 Ingeniería y Construcción Industrial

Abeinsa es la empresa de Abengoa cabecera de este Grupo de Negocio cuya actividad es la Ingeniería, construcción y mantenimientos de infraestructuras eléctricas, mecánicas y de instrumentación para los sectores de energía, industria, transporte y servicios. Promoción, construcción y explotación de plantas industriales y energéticas convencionales (cogeneración y ciclo combinado) y renovables (bioetanol, biodiesel, biomasa, eólica solar y geotermia). Redes y proyectos «llave en mano» de telecomunicaciones.



A partir de la ingeniería... construimos y operamos centrales eléctricas convencionales y renovables, sistemas de transmisión eléctrica e infraestructuras industriales



Las principales novedades en lo referente a contrataciones, nuevas plantas, evolución de precios, etc., en Ingeniería y Construcción Industrial son las siguientes:

- ◆ Abener Energía, S.A., se ha adjudicado la construcción y explotación de una central híbrida solar-ciclo combinado de 150 MW en Hassi R'Mel (Argelia), donde se encuentra una de las principales reservas de gas natural del mundo.

La planta estará dotada con un campo solar de tecnología cilindro-parabólica de 25 MW y proporcionará energía térmica complementaria a un ciclo combinado de 130 MW. La superficie del campo solar superará los 180.000 m<sup>2</sup>, siendo la novedad del proyecto el aprovechamiento eléctrico del calor generado en la misma turbina de vapor que aprovecha el calor residual de la turbina de gas.

- ◆ Instalaciones Inabensa, ha sido adjudicataria del contrato correspondiente al Lote II del sistema de interconexión eléctrica para los países de América Central (Siepac) que interconectará Nicaragua, Costa Rica y Panamá.

El proyecto, que se realizará bajo la modalidad de contrato «llave en mano», por importe superior a los 89 millones de euros, tiene una longitud total de 953 kilómetros y comprende las actividades de ingeniería final, suministro de materiales, obras civiles, caminos de acceso, compensaciones, montaje y pruebas de materiales y puesta en marcha de las líneas de transmisión de 230 kV de simple circuito, con torres previstas para un segundo circuito futuro, para una capacidad de 300 MW.

- ◆ Asimismo, Inabensa ha sido adjudicataria del contrato correspondiente al proyecto llave en mano del sistema de generación, transformación, transmisión y/o subtransmisión y distribución de la central hidráulica de Guapi de 16 MW en Colombia, por un importe superior a los 61 millones de dólares.

Este proyecto es vital para el sistema eléctrico colombiano, el cual cubrirá la demanda eléctrica de más de 80.000 habitantes de los municipios de Guapi, Timbiquí e Iscuandé.

- ◆ Inabensa France SAS, sociedad francesa filial de Instalaciones Inabensa S.A., ha sido adjudicataria del nuevo contrato marco 2006-2008 de trabajos, modificaciones y desmontajes de líneas aéreas de alta tensión con RTE EDF Transport, S.A. De esta manera, Inabensa France continúa su actividad de alta tensión en Francia, renovando por tanto, su actual contrato marco, que data de 2003. El titular de este nuevo contrato marco 2006-2008 de RTE es Inabensa France, que responde como mandatario de un grupo formado por cuatro empresas. El volumen económico comprometido por RTE en dicho contrato es de 75.850.000 Euros.
- ◆ Instalaciones Inabensa, S.A., en UTE, construirá para la Junta de Castilla y León el futuro Museo de la Evolución Humana de Burgos. El importe del contrato asciende a, aproximadamente, 51 millones de euros.
- ◆ La Comunidad de Madrid ha adjudicado, a través de la empresa Madrid Infraestructuras del transporte (Mintra), a Inabensa la ejecución de diversos contratos para dotar de instalaciones para la infraestructura en remodelaciones de líneas existentes y nuevas líneas de Metro de Madrid. El importe global de estos contratos ha ascendido a, aproximadamente, 22 millones de euros.
- ◆ Dentro de la consolidación de la posición de liderazgo de Inabensa en instalaciones integrales para el ámbito ferroviario, ha sido adjudicataria en consorcio junto a Abengoa México del contrato de suministro de energía

eléctrica y catenaria para el ferrocarril suburbano Buenavista-Cuautitlan, en México D.F., por importe aproximado de 18 millones de euros.

- ◆ Se continúa ejecutando, por parte de Inabensa, para Endesa, en Cataluña y Baleares, y para Iberdrola, en Levante y Zona Norte, trabajos de distribución (para líneas de MT y BT) y de mantenimiento (para líneas de AT) dentro de los contratos plurianuales suscritos. El importe de la contratación para el ejercicio 2006 asciende, aproximadamente, a 19 millones de euros.
- ◆ El Ayuntamiento de Sevilla, a través de la Empresa Pública de Transportes (Tussam), ha adjudicado a Inabensa las obras de electrificación de la línea de metro ligero en superficie, dentro de las obras del proyecto Metrocentro, por un importe de 3,4 millones de euros.
- ◆ El Ayuntamiento de La Nucía (Alicante) ha adjudicado a Inabensa, a través de UTE, la construcción del pabellón cubierto en el polideportivo municipal Camilo Cano, por importe, aproximado, de 6 millones de euros.
- ◆ El día 13 de marzo el Presidente de la república de Mexico inauguró la ampliación a 230 MW en ciclo combinado de la central termoeléctrica de Hermosillo (México) realizada por Abener Energía.
- ◆ Durante 2006 Abengoa, a través de su filial de telecomunicaciones Abentel, sigue ejecutando el contrato de bucle de cliente global, para la realización de trabajos de instalaciones y mantenimiento, con Telefónica de España, con una contratación prevista en 2006 de 55 millones de euros.

### **Abengoa Chile**

- ◆ Abengoa Chile ha contratado con Transelec el proyecto de reforzamiento de la línea de 154 kV Itahue-San Fernando. El importe del contrato asciende a 7,9 M €, con un plazo de ejecución de 19 meses.
- ◆ Asimismo, ha finalizado con éxito el suministro e instalación del sistema de alumbrado, fuerza y red de baja tensión de la red ferroviaria de Metro

Regional de Valparaíso (MERVAL), en el tramo subterráneo comprendido entre las ciudades de Valparaíso y Viña de Mar.

- ◆ Se ha contratado con Chilectra el refuerzo del anillo de 110 kV en la línea Los Almendros–El Salto. La complejidad de estos trabajos y el trazado de la línea (que atraviesa importantes nudos viales de Santiago) ha obligado a una minuciosa programación y coordinación con las autoridades municipales, al objeto de poder atender la creciente demanda de suministro eléctrico de la capital. El importe de los trabajos asciende a 1,2 M €.

### **Abengoa México**

- ◆ Abengoa México ha firmado un contrato con la Comisión Federal de Electricidad de México, por un importe superior a los 21 millones de euros, para retirar el actual cable de transmisión, cable de guarda (protector contra las descargas atmosféricas) y sustituirlo por cable OPGW (optical ground wire) o también conocido como cable de guardia óptica, que permitirá mejorar las telecomunicaciones en el sur de la República Mexicana.

El proyecto, que durará once meses y prevé crear un promedio de 100 puestos de trabajo, fue adjudicado mediante Licitación Pública Internacional y se ejecutará bajo la modalidad de «obra pública financiada a precio alzado».

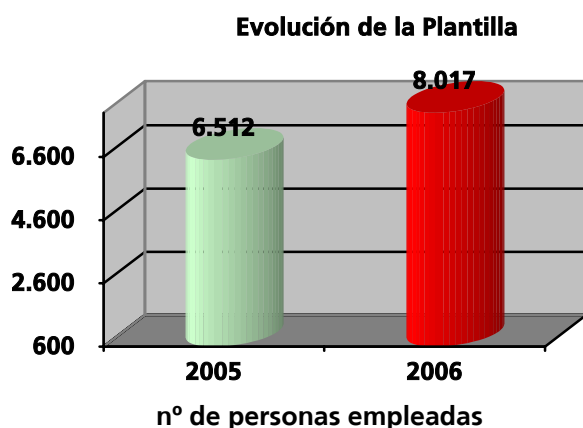
- ◆ Abengoa México ha contratado con el Consorcio Isolux-Techint el suministro e instalación de cable de guarda con fibra óptica en líneas de transmisión (en dos fases, con una longitud de 700 km y 860 km respectivamente), así como de equipos ópticos, sistemas de gestión, sistemas de sincronía y equipos electrónicos. El importe total contratado asciende a 23,0 M €.
- ◆ Se ha llegado a un acuerdo con SDS, Sistema de Desarrollo Sustentable, para la ejecución de los trabajos de obras civiles y montaje electromecánico de la planta de Zimapan, por un montante de 8,1 M €.

## Abengoa Perú

- ◆ El Presidente de la República, Alejandro Toledo, participó en la ceremonia de suscripción del Proyecto Integral de agua potable y alcantarillado para la ciudad de Huancavelica. Este proyecto cuenta con una inversión de 12 millones de dólares, la cual beneficiará a 42.000 habitantes.

## Teyma Uruguay

- ◆ Adjudicación de los trabajos para Botnia, correspondientes a las obras civiles para la Planta de Tratamiento de Efluentes en Fray Bentos. Dichas obras comprenden la pileta de aireación y torres de enfriamiento, así como excavaciones, losas de piso, paredes de más de 11 metros de altura, etc. por un monto de 6,2 M €.
- ◆ Teyma se ha adjudicado un contrato con Antel, para el suministro e instalación de estructuras metálicas, torres, monopolos, mástiles para colocación de antenas para telefonía y la instalación y desinstalación de estructuras en poder de Antel por un total de 4 M €.
- ◆ Se ha firmado contrato con Ence para las obras de movimiento de tierras para la construcción de la planta de celulosa de Ence en M'Bopicua-Fray Bentos. Concluida la 1ª Fase (0,5 M €), la Fase 2 incluye la totalidad de excavaciones, terraplanado y compactado, protección de taludes y construcción de canales por un monto total de 4,2 M €.



En Ingeniería y Construcción Industrial, la plantilla media durante el primer semestre de 2006 fue de 8.017 personas, un 23,1% superior a la media del mismo período de 2005.

### 3. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes

# 3

#### 3.1 Bioenergía

Bioenergía	jun-06	jun-05	Var (%)
Ventas	214,5	187,3	14,5%
Ebitda	26,0	23,8	9,3%
Ebitda/Ventas	12,1%	12,7%	

Las ventas del Grupo pasan a ser 214,5 M € frente a los 187,3 M € de 2005, produciéndose así un incremento del 14,5%, debido principalmente a los superiores precios de venta de etanol tanto en la UE como en Estados Unidos y a los mayores precios de venta de la electricidad en las plantas de la UE. Cabe destacar igualmente el mayor volumen de etanol vendido al mercado en la UE.

El Ebitda experimenta un aumento menor que las ventas, del 9,3%, pasando de 23,8 M € en 2005 a los 26,0 M € actuales. El incremento se obtiene básicamente por el neto entre un mejor comportamiento de los precios de etanol y electricidad (sólo en UE) y el incremento en los costes operativos sufridos como consecuencia de la subida del precio del gas natural.

#### Principales Magnitudes

- ◆ El volumen de ventas de etanol acumulado a junio de 2006 ha sido de 165,1 millones de litros en la UE (destacando las primeras ventas de BCL con 7,3 millones de litros) y 52,2 millones de galones en EEUU. En el mismo



periodo de 2005, se vendieron 139,9 millones de litros en la UE y 51,8 millones de galones en Estados Unidos. El incremento del volumen de venta vía exportaciones es el principal factor de crecimiento en la UE.

- ◆ En 2006, el precio del etanol en la UE ha experimentado un aumento con respecto a los precios del ejercicio 2005, obteniéndose unos precios medios acumulados a la fecha de 0,574 €/litro (frente a los 0,520 €/litro del ejercicio pasado). En Estados Unidos, el precio ha resultado igualmente superior, 1,71 U\$/gal (frente a 1,42 U\$/gal de 2005). En este periodo, el precio del grano en la UE se ha mantenido en parámetros algo superiores a los del ejercicio anterior, 141,0 €/Tm (frente a 135,7 €/Tm) al contrario que en Estados Unidos donde se ha obtenido un precio de 2,29 U\$/b (frente a los 2,55 U\$/b de 2005). Adicionalmente, cabe destacar el efecto de los aumentos en los precios del gas natural en la UE, desde 12,9 Eur/Mwh en 2005 a 22,1 Eur/Mwh en 2006 y en Estados Unidos desde 7,00 U\$/mmbtu en 2005 a 9,96 U\$/mmbtu.

### 3.2 Servicios Medioambientales

Servicios Medioambientales	jun-06	jun-05	Var (%)
Ventas	218,0	178,1	22,4%
Ebitda	22,1	18,9	16,8%
Ebitda/Ventas	10,1%	10,6%	

En este primer semestre del ejercicio 2006, las ventas del Grupo de Negocio de Servicios Medioambientales (218,0 M €) han experimentado un crecimiento con respecto al ejercicio anterior de 39,9 M €, lo que supone un incremento del 22,4%. Ello ha sido debido principalmente al incremento del volumen de residuos tratados en todas las áreas del Grupo, especialmente en la unidad de Reciclaje de Residuos de Aluminio, así como al incremento en la obra ejecutada por la unidad de Ingeniería Medioambiental. El incremento en el precio de los metales también ha tenido un reflejo positivo en las ventas del semestre.

En relación al Ebitda, se ha producido un incremento respecto a 2005 de 3,2 M € (16,8%), principalmente fruto de la positiva evolución demostrada en las áreas de negocio anteriormente comentadas. El ratio Ebitda/Ventas ha descendido ligeramente, situándose en el 10,1%, debido principalmente a la modificación producida en el mix de ventas del Grupo.

### 3.3 Tecnologías de la Información

<b>Tecnologías de la Información</b>	<b>jun-06</b>	<b>jun-05</b>	<b>Var (%)</b>
<b>Ventas</b>	<b>189,9</b>	<b>158,3</b>	<b>20,0%</b>
<b>Ebitda</b>	<b>16,2</b>	<b>12,4</b>	<b>30,9%</b>
<b>Ebitda/Ventas</b>	<b>8,5%</b>	<b>7,8%</b>	

Las ventas de Tecnologías de la Información en el primer semestre de 2006 han alcanzado los 189,9 M €, lo que representa un incremento del 20,0% con respecto a los 158,3 M € del mismo período del ejercicio anterior. El Ebitda es de 16,2 M €, lo que supone un 8,5% sobre las ventas y un incremento del 30,9% sobre el mismo período del ejercicio anterior.

El margen bruto ha mejorado en aproximadamente 0,5 puntos porcentuales y se han mantenido los gastos operativos en línea con el período anterior, lo que ha permitido incrementar el EBITDA sobre ventas. Se observa un ligero incremento de los gastos generales, principalmente por gastos ocasionados por la implementación de las SOX, la actividad de M&A y la integración de compañías adquiridas.

### 3.4 Ingeniería y Construcción Industrial

<b>Ingeniería y Construcción Industrial</b>	<b>jun-06</b>	<b>jun-05</b>	<b>Var (%)</b>
<b>Ventas</b>	<b>467,5</b>	<b>379,1</b>	<b>23,3%</b>
<b>Ebitda</b>	<b>56,6</b>	<b>36,7</b>	<b>54,2%</b>
<b>Ebitda/Ventas</b>	<b>12,1%</b>	<b>9,7%</b>	

Las ventas de Ingeniería y Construcción Industrial en el primer semestre de 2006 han aumentado con respecto al mismo período del ejercicio anterior en un 23,3%, alcanzando una cifra de 467,5 M €. El Ebitda también se ha incrementado en relación al ejercicio anterior en 19,9 M €, pasando de 36,7 M € en el primer semestre de 2005 a 56,6 M € en 2006. En la positiva evolución del Grupo de Negocio, destaca la contribución del margen de la construcción de líneas de alta tensión en Brasil (en línea con trimestres anteriores), así como los resultados de las concesiones de líneas que ya están en funcionamiento.

## 4

## 4. Detalles de la Cuenta de Resultados

## ◆ Cuenta de Resultados a junio de 2006 y junio de 2005

Las ventas consolidadas a junio de 2006 alcanzan 1.089,9 M €, lo que significa un incremento del 20,7%. El Ebitda crece un 31,7%, destacando la buena evolución de Ingeniería y Construcción Industrial, con un incremento del 54,2% respecto al mismo periodo del año anterior. El beneficio atribuible a la sociedad dominante a 30 de junio de 2006 crece un 67,4% respecto al mismo periodo del año 2005 y asciende a 46,3 M €.

	jun-06	jun-05	Var (%)
<b>Ventas</b>	<b>1.089,9</b>	<b>902,8</b>	<b>20,7%</b>
<b>Ebitda</b>	<b>120,9</b>	<b>91,8</b>	<b>31,7%</b>
<b>% Ebitda/ventas</b>	<b>11,1%</b>	<b>10,2%</b>	
<b>BAI</b>	<b>63,6</b>	<b>46,9</b>	<b>35,5%</b>
<b>BDI atrib. soc. dominante</b>	<b>46,3</b>	<b>27,7</b>	<b>67,4%</b>
<b>Cash Flow Neto</b>	<b>83,8</b>	<b>57,7</b>	<b>45,3%</b>

◆ Principales Magnitudes por Grupos de Negocio

<b>Ventas</b>	<b>jun-06</b>	<b>jun-05</b>	<b>Var (%)</b>	<b>% jun-06</b>	<b>% jun-05</b>
Bioenergía	214,5	187,3	14,5	19,7	20,8
Servicios Medioambientales	218,0	178,1	22,4	20,0	19,7
Tecnologías de la Información	189,9	158,3	20,0	17,4	17,5
Ingeniería y Construcción Industrial	467,5	379,1	23,3	42,9	42,0
<b>Total</b>	<b>1.089,9</b>	<b>902,8</b>	<b>20,7</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>

<b>Ebitda</b>	<b>jun-06</b>	<b>jun-05</b>	<b>Var (%)</b>	<b>% jun-06</b>	<b>% jun-05</b>
Bioenergía	26,0	23,8	9,3	21,5	25,9
Servicios Medioambientales	22,1	18,9	16,8	18,3	20,6
Tecnologías de la Información	16,2	12,4	30,9	13,4	13,5
Ingeniería y Construcción Industrial	56,6	36,7	54,2	46,8	40,0
<b>Total</b>	<b>120,9</b>	<b>91,8</b>	<b>31,7</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>

<b>Ebitda/Ventas</b>	<b>jun-06</b>	<b>jun-05</b>
Bioenergía	12,1%	12,7%
Servicios Medioambientales	10,1%	10,6%
Tecnologías de la Información	8,5%	7,8%
Ingeniería y Construcción Industrial	12,1%	9,7%
<b>Total</b>	<b>11,1%</b>	<b>10,2%</b>

### ◆ Importe Neto de la Cifra de Negocio-Ventas

Las ventas consolidadas de Abengoa a 30 de junio de 2006 alcanzan la cifra de 1.089,9 M €, lo que representa un incremento sobre el año anterior de un 20,7%. Todas las áreas de negocio de Abengoa han incrementado las ventas este periodo.

Ventas	jun-06	jun-05	Var (%)
Bioenergía	214,5	187,3	14,5
Servicios Medioambientales	218,0	178,1	22,4
Tecnologías de la Información	189,9	158,3	20,0
Ingeniería y Construcción Industrial	467,5	379,1	23,3
<b>Total</b>	<b>1.089,9</b>	<b>902,8</b>	<b>20,7</b>

El grupo de negocio de Bioenergía obtiene ventas de 214,5 M € este año, con un crecimiento del 14,5% frente a los 187,3 M € registrados el año anterior. El grupo de negocio de Servicios Medioambientales obtuvo unas ventas de 218,0 M € en 2006 frente a los 178,1 M € del año anterior, registrando un crecimiento del 22,4%. Tecnologías de la Información obtiene unas ventas de 189,9 M € frente a los 158,3 M € del año anterior. Por último, el grupo de negocio de Ingeniería y Construcción Industrial ha logrado unas ventas de 467,5 M € frente a los 379,1 M € del año anterior.

### ◆ Ebitda

La cifra de Ebitda (Beneficio antes de resultados financieros, impuestos, provisiones y amortizaciones) alcanza a 30 de junio de 2006 los 120,9 M €, lo que supone un incremento respecto al mismo periodo del año anterior del 31,7%.

<b>Ebitda</b>	<b>jun-06</b>	<b>jun-05</b>	<b>Var (%)</b>
<b>Bioenergía</b>	<b>26,0</b>	<b>23,8</b>	<b>9,3</b>
<b>Servicios Medioambientales</b>	<b>22,1</b>	<b>18,9</b>	<b>16,8</b>
<b>Tecnologías de la Información</b>	<b>16,2</b>	<b>12,4</b>	<b>30,9</b>
<b>Ingeniería y Construcción Industrial</b>	<b>56,6</b>	<b>36,7</b>	<b>54,2</b>
<b>Total</b>	<b>120,9</b>	<b>91,8</b>	<b>31,7</b>

El grupo de negocio de Bioenergía obtiene un Ebitda de 26,0 M € este primer semestre, frente a los 23,8 M € registrados durante el mismo período del año anterior, lo que supone un incremento del 9,3%. El grupo de negocio de Servicios Medioambientales obtiene un Ebitda de 22,1 M € a junio de 2006 frente a los 18,9 M € de junio de 2005, alcanzando un crecimiento del 16,8%. Tecnologías de la Información obtiene un Ebitda de 16,2 M € frente a los 12,4 M € del año anterior, un incremento del 30,9%. Finalmente, Ingeniería y Construcción Industrial obtiene un Ebitda de 56,6 M € frente a los 36,7 M € del año anterior, un 54,2% más.



### ◆ Impuestos

	jun-06	jun-05	Var (%)
<b>BAI</b>	<b>63,6</b>	<b>46,9</b>	<b>35,5</b>
<b>Impuesto de Sociedades</b>	<b>-10,1</b>	<b>-14,2</b>	<b>-29,2</b>
<b>Socios Externos</b>	<b>-7,2</b>	<b>-5,0</b>	<b>44,0</b>
<b>BDI</b>	<b>46,3</b>	<b>27,7</b>	<b>67,4</b>
<b>Tasa Impositiva</b>	<b>15,8%</b>	<b>30,3%</b>	

El resultado antes de impuestos ha sido de 63,6 millones de euros y representa un incremento del 35,5 por ciento respecto a los 46,9 millones de euros del primer semestre de 2005. En la contribución a esta magnitud destaca el resultado financiero, por importe de 7,9 millones de euros, derivado de participaciones en acciones con cotización oficial, siendo el ingreso por este concepto en el primer semestre del ejercicio anterior de 5,2 millones de euros. Si se elimina el impacto de este resultado financiero en ambos periodos, el crecimiento a nivel de resultados antes de impuestos es del 33,4 por ciento.

El gasto por Impuesto de Sociedades en el primer semestre de 2006 ha ascendido a 10,1 M €. Así, la tasa impositiva se sitúa para dicho período en el 15,8%.

### ◆ Beneficio Después de Impuestos Atribuible a la Sociedad Dominante (Resultado Neto)

	jun-06	jun-05	Var (%)
<b>BDI atrib. soc. dominante</b>	<b>46,3</b>	<b>27,7</b>	<b>67,4</b>
<b>% BDI / Ventas</b>	<b>4,2%</b>	<b>3,1%</b>	

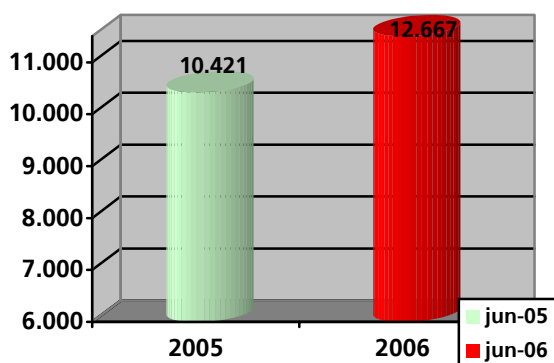
El resultado después de impuestos atribuible a la sociedad dominante ha sido de 46,3 millones de euros, lo que supone un incremento del 67,4 por ciento respecto a los 27,7 millones de euros del ejercicio anterior (57,1 por ciento si se elimina el impacto del resultado financiero derivado de participaciones en acciones con cotización oficial).

### ◆ Cash Flow Neto

	jun-06	jun-05	Var (%)
Cash Flow Neto	83,8	57,7	45,3
% Cash Flow / Ventas	7,7%	6,4%	

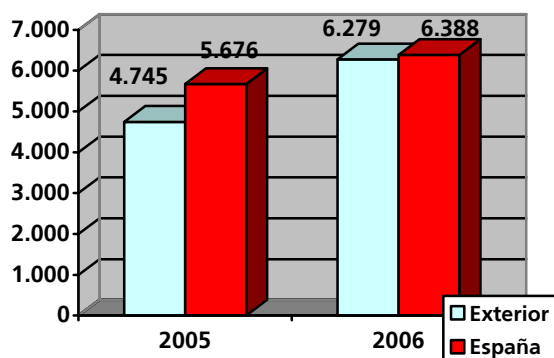
El Cash Flow neto crece hasta los 83,8 M €, un 45,3% respecto a los 57,7 M € en el mismo período de 2005.

### ◆ Evolución de la plantilla media



Se incrementa la plantilla media en 2.246 personas con respecto al primer semestre de 2005.

### ◆ Procedencia de la Plantilla



Como se puede observar, el incremento de la plantilla se debe fundamentalmente al aumento de la plantilla en el exterior causado por el mayor volumen de proyectos de Ingeniería y Construcción Industrial en Iberoamérica.

◆ Balance Consolidado a 30-06-2006 y 30-06-2005

	jun-06	jun-05
A. Activos No Corrientes	1.952,6	1.535,7
B. Activos Corrientes	1.578,4	1.186,0
<b>Total Activo</b>	<b>3.531,1</b>	<b>2.721,8</b>
A. Capital y Reservas	396,1	365,1
B. Socios Externos	132,1	134,3
C. Pasivos No Corrientes	1.192,3	981,1
D. Pasivos Corrientes	1.810,6	1.241,3
<b>Total Pasivo</b>	<b>3.531,1</b>	<b>2.721,8</b>

El Total Activo de Abengoa en 2006 ascendió a 3.531,1 M € lo que representa un incremento del 29,7% respecto a 2005, cuando la cifra ascendió a 2.721,8 M €.

◆ Posición Deuda Neta

	jun-06	jun-05	Var (%)
Préstamos con entidades de crédito	723,1	627,8	15,2
Efectivo y Equivalentes	-389,2	-145,5	167,6
Inversiones Financieras	-234,4	-256,5	-8,6
<b>Posición Neta de Deuda con Recurso</b>	<b>99,5</b>	<b>225,9</b>	<b>-55,9</b>

## 5. Hechos Relevantes y otras comunicaciones

# 5

Descripción de acontecimientos tales como:

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV
2. Evolución bursátil

## 1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV

### Relación de Hechos Relevantes correspondientes al Primer Semestre de 2006

#### ◆ **Escrito de 19.01.2006 (Ref. 63.441)**

Adquisición por parte de Proyectos de Inversiones Medioambientales, S.L., sociedad filial de Abengoa, del 4,88% del capital social en Befesa Medio Ambiente, S.A., a Nefinsa, S.A., en virtud del ejercicio de opción de compra fijada en diciembre de 2002 y comunicada con fecha 13 de diciembre de 2002 (Ref. 38.710).

#### ◆ **Escrito de 08.02.2006 (Ref. 63.958)**

Aprobación por el Consejo de Administración de Abengoa S.A. celebrado el 23 de enero de 2006, en ejecución de los acuerdos adoptados por la Junta General Extraordinaria de Accionistas de 16 de octubre de 2006, del Plan de Adquisición de Acciones para Directivos del grupo.

#### ◆ **Escrito de 22.02.2006 (Ref. 64.283)**

Comunicación del Auto de Apertura del Juicio Oral acordado por el Juzgado Central de Instrucción número 4 de la Audiencia Nacional por un supuesto delito de administración desleal como consecuencia de la adquisición de acciones de Xfera de Inversión Corporativa I.C., S.A. Inversión Corporativa tiene manifestada la vigencia y aplicación del Contrato de Indemnidad de fecha 27/10/2000 en virtud del cual la sociedad vendedora cubre los perjuicios que pudieran derivarse para Abengoa/Telvent como consecuencia de la adquisición.

**◆ Escritos de 08.03.2006**

Remisión de la convocatoria de la Junta General Ordinaria de Accionistas incluyendo el Orden del Día y propuesta de acuerdos (Ref. 64.794), así como del Informe Anual del Gobierno Corporativo 2005 (Ref. 64.800), las Cuentas Anuales Individuales y Consolidadas e Informe de Auditoría correspondientes al ejercicio 2005, Informe Anual de Abengoa del año 2005 e Información relativa al Nuevo Mercado.

**◆ Escrito de 10.04.2006 (Ref. 65.632)**

Remisión de los acuerdos adoptados por la Junta General Ordinaria de Accionistas, celebrada el 9 de abril de 2006.

**◆ Escrito de 15.05.2006 (Ref. 66.764)**

Remisión de la información correspondiente al Primer Trimestre 2006.

**◆ Escrito de 26.05.2006**

Remisión del anuncio para el pago de dividendos según acuerdo de la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 9 de abril, a realizar el 4 de julio de 2006 (segundo semestre 2006).

**◆ Escrito de 29.06.2006 (Ref. 68.234)**

Comunicación de la firma con un sindicato de 34 entidades de una operación de financiación sindicada por importe de 600 millones de euros integrada en un tramo de préstamo de 300 ME y una línea de crédito por igual importe; ambos con un plazo de seis años).

## 2. Evolución Bursátil

### Comportamiento de la Acción

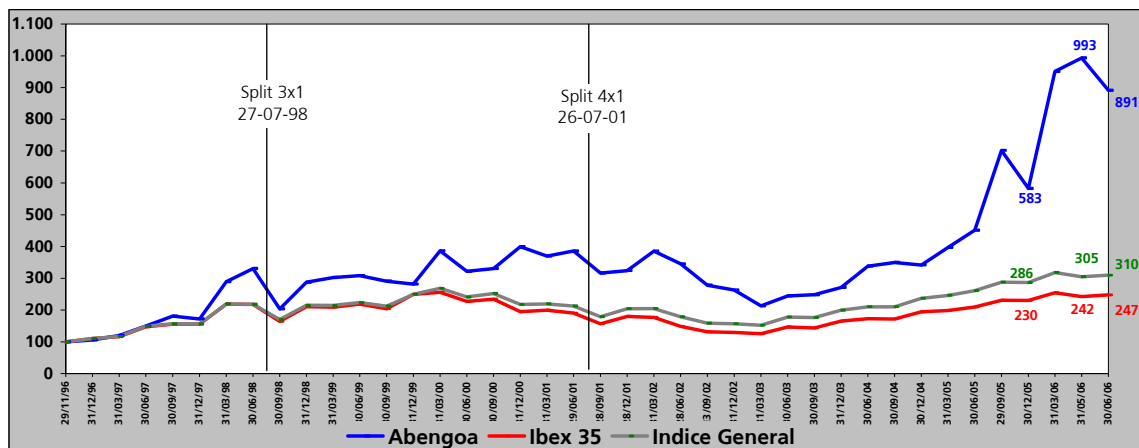
Según los datos facilitados a Abengoa por la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores S.A. con motivo de la celebración de la última Junta General Ordinaria, el día 9 de abril de 2006 Abengoa, S.A. contaba con 6.663 accionistas.

A 30 de junio de 2006 la sociedad entiende que el capital flotante (free float) es del 43,96% si se descuenta la participación de los accionistas Inversión Corporativa I.C.S.A. y su filial Finarpisa (56,04%).

Según los datos facilitados a la sociedad por la Sociedad Rectora de la Bolsa de Valores de Madrid, durante el primer semestre de 2006 se negociaron 68.426.728 acciones. El volumen medio de la contratación diaria en este semestre ha sido de 543.069 títulos. Los precios de cotización mínima, máxima y media durante el primer semestre de 2006 fueron 12,35 Euros, 29,96 Euros y 19,57 Euros, respectivamente. La última cotización de las acciones de Abengoa en este período ha sido de 18,97 Euros, un 52,9% superior al cierre del año anterior y un 97,6% superior a la del 30 de junio de 2005.

## Evolución desde la salida a Bolsa en 1996

Como referencia histórica, desde la salida a Bolsa de Abengoa el 29 de noviembre de 1996, los títulos de la compañía se han revalorizado un 791,9% lo que significa multiplicar por 8,9 veces el precio inicial. Durante este mismo periodo de tiempo, el Índice General de la Bolsa de Madrid se ha revalorizado un 209,9% y el selectivo IBEX-35 en un 147,4%.





**◆ Disclaimer**

El presente documento ha sido realizado por Abengoa, S.A., para el uso exclusivo de la presentación de sus resultados del primer semestre del ejercicio 2006. La información que el mismo contiene está basada en parte en datos no auditados por compañías externas. La compañía no se responsabiliza de los datos aquí mostrados ni de las extrapolaciones que se pudieran hacer en base a ellos. Del mismo modo, la compañía tampoco se responsabiliza de la estricta puntualidad y exactitud de las informaciones y opiniones que contiene el documento.

Ni la compañía, ni ninguno de sus asesores o representantes tendrán responsabilidad alguna de los daños o perjuicios cualesquiera, derivados de cualquier uso del presente documento o de su contenido o en conexión con este documento.

Este documento no representa oferta alguna o invitación a los inversores para que compren o suscriban acciones de ningún tipo y, de ninguna manera, constituye las bases de cualquier tipo de documento o compromiso.

Para cualquier consulta no duden en ponerse en contacto con nuestro Director de Relaciones con Inversores.

Avda. Buhaira 2  
41018 Sevilla (España)  
Tf. 0034 954937111  
E-mail: [jcjimenez@abengoa.com](mailto:jcjimenez@abengoa.com)

**ABENGOA**

**Juan Carlos Jiménez Lora**  
Director de Relaciones con Inversores