

ABENGOA



Presentación de Resultados 3^{er} Trimestre 2005

Índice

1. Descripción General de las Actividades.
2. Principales Novedades por Grupos de Negocio.
3. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes.
4. Detalles de la Cuenta de Resultados.
5. Hechos Relevantes y Otras Comunicaciones.

1. Descripción General de las Actividades

1

Fundada en Sevilla en 1941. Es una empresa industrial y de tecnología que aporta soluciones para el Desarrollo Sostenible, la Sociedad de la Información y el Conocimiento y la Creación de Infraestructuras.

A lo largo de la última década hemos aumentado nuestros resultados a una tasa anual media de incremento (T.A.M.I.) del 28%, producto de las nuevas actividades de Bioenergía, Servicios Medioambientales y Tecnologías de la Información, así como de la internacionalización de las actividades tradicionales. En el mismo período nuestras Ventas en el exterior se han incrementado a una tasa anual media de incremento del 17%.

- Destacan las siguientes operaciones estratégicas desarrolladas en los últimos años:

Año 2000

- Adquisición de Befesa con una inversión de 300 M €, mediante Oferta Pública de Adquisición.
- Entrada en funcionamiento de la primera planta de Bioetanol en España, con una capacidad inicial de producción de 100 M Litros/año (hoy 150 M Litros/año) y que representó una inversión de 93,8 M €.
- Ampliación de capital de Abengoa que permitió incrementar los fondos propios en 75,1 M €.

Año 2001

- Integración en Befesa de la División de Medioambiente de Abengoa (especializada en ingeniería medioambiental), con ampliación de capital en Befesa de 12,3 M € por aportación de Abensur.
- Venta de la actividad eólica por 109 M €.

Año 2002

- Adquisición de High Plains Corporation (hoy Abengoa Bioenergy Corporation) quinto mayor productor de bioetanol en Estados Unidos, con una inversión de 100 M €, mediante Oferta Pública de Adquisición.
- Entrada en funcionamiento de la segunda planta de Bioetanol en España (Bioetanol Galicia), con una capacidad de producción de 126 M Litros/año (hoy 176 M Litros/año) y que representó una inversión de 92,1 M €.
- Adjudicación por el Department of Energy (D.O.E.) de Estados Unidos de un proyecto de I+D+i para la mejora tecnológica del proceso de producción de etanol, con empleo de biomasa, mejorando la economía del proceso y aumentando el rendimiento energético de la producción de etanol, y así reducir el costo de producción del mismo y hacerlo más competitivo con la gasolina. La inversión total, cofinanciada por el D.O.E., asciende a 35,4 M U\$D durante el periodo 2003-2006.

Año 2003

- Adquisición de la División de Network Management Solutions de Metso Corporation, mediante la compra del 100% de sus filiales en Canadá y Estados Unidos. Las dos compañías adquiridas que hoy se denominan Telvent Canadá y Telvent USA proporcionan a Telvent una posición de liderazgo a nivel internacional en el mercado de los Sistemas de Control

e Información para los sectores energéticos de petróleo, gas y electricidad, así como para el sector de aguas.

El importe total de la inversión en ambas sociedades ascendió a 35 M U\$D.

- Inicio de la construcción de la tercera planta de Bioetanol en España (Biocarburantes Castilla y León). Está situada en Babilafuente (Salamanca) y supone una inversión material próxima a los 150 M €. La planta tendrá una capacidad de producción de 200 M Litros/año de Bioetanol para su utilización en mezcla directa (blending) en gasolinas. La materia prima utilizada será cereal, alcohol vínico y biomasa, ésta última en una instalación de producción de Bioetanol que será la primera del mundo de estas características.
- Inicio de la actividad de exportación de Bioetanol a Europa.

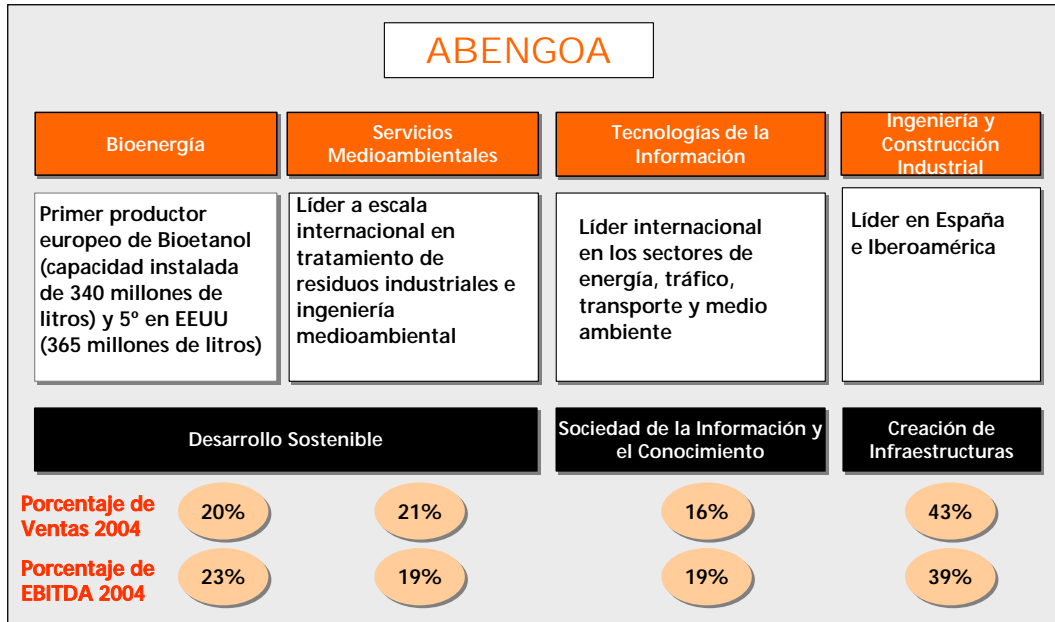
Año 2004

- Con fecha 21 de octubre de 2004 se completó con éxito la ejecución y suscripción de una ampliación de capital de Telvent GIT, así como el inicio de la cotización efectiva de Telvent GIT en el mercado tecnológico estadounidense NASDAQ. El importe total de la ampliación de capital realizada con prima de emisión ha sido de 61,2 M €. La admisión a cotización oficial implica la continuidad de la estrategia de expansión de la actividad de Tecnologías de la Información mediante la obtención de fondos para financiar el crecimiento de este grupo de negocio, el fortalecimiento de su estructura financiera y el aumento de su potencial mediante el fomento de la inversión en I+D+i.
- Acuerdo para el inicio de la construcción de una planta de 88 millones de galones de etanol al año en Ravenna, Nebraska. La planta, la mayor de Nebraska y una de las mayores de Estados Unidos, posicionará a Abengoa Bioenergy como uno de los máximos productores de etanol en Estados Unidos.

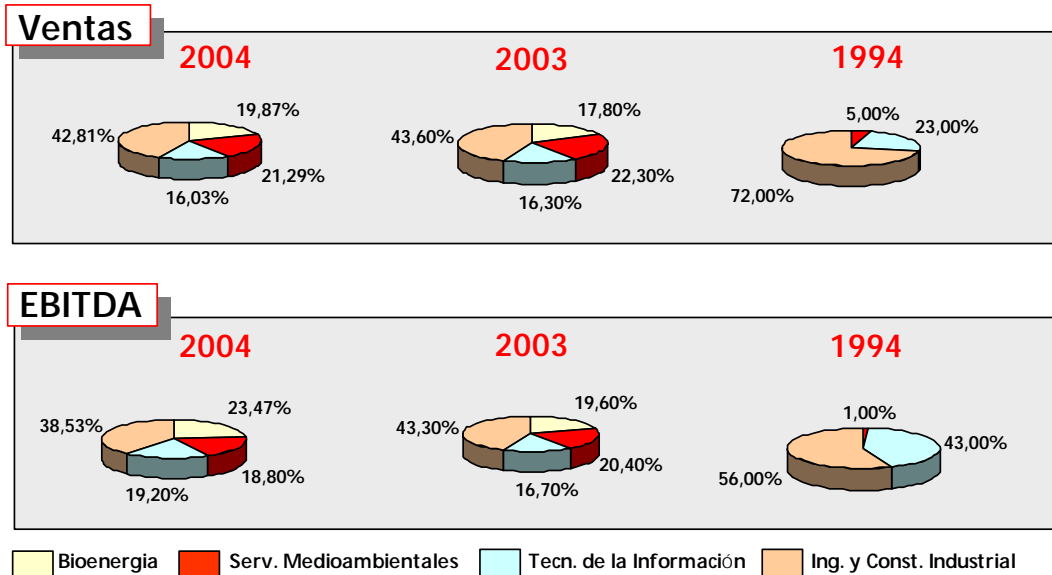
- Inicio de la construcción de la mayor central solar construida utilizando tecnología de torre y campo de helióstatos con 11 MW de potencia eléctrica así como una central fotovoltaica de doble concentración de 1,2 MW de potencia.

Configuración Actual de Abengoa y Naturaleza de su Negocio

Abengoa actúa a través de cuatro grupos de negocio.









La evolución de los Grupos de negocio puede apreciarse en el siguiente gráfico:



Orientación Estratégica

El desarrollo estratégico de Abengoa trata de generar opciones de futuro penetrando en nuevos mercados e introduciendo nuevos productos en los existentes. La estrategia de crecimiento se fundamenta, por tanto, en la introducción de nuevas actividades en los seis Mundos Operativos en los que Abengoa opera y donde los distintos grupos de negocio se cohesionan.

Mundos Operativos		Mundos Operativos	
Grupos de Negocio	Año de lanzamiento		
- Ingeniería y Const. Industrial	1941		Energía
- Tecnologías de la Información	1969		Medio Ambiente
- Servicios Medioambientales	2000		Transporte
- Bioenergía	2001		Servicios
			Industria
			Telecomunicaciones

Abengoa, ofrece hoy una combinación de actividades que representa una mayor diversificación en mercados, cartera de clientes, y que refuerza sus capacidades frente a lo que constituía su negocio original de Ingeniería.

Evolución 1994 - 2004					
		Compañía de Ingeniería		Grupo diversificado con 4 negocios diferentes	
Negocio		1994		2004	
		Ventas %	EBITDA %	Ventas %	EBITDA %
	Bioenergía	-	-	20	23
	Servicios Medioamb.	5	1	21	19
	Tecnologías de la Inf.	23	43	16	19
	Ingeniería y Const. Ind.	72	56	43	39
Geografía	%		%		
	USA y Canadá	-	12,9		
	Iberoamérica	25,5	16,9		
	Europa (excluida España)	2,3	6,9		
	África	1,0	1,9		
	Asia	1,3	1,6		
	Total Exterior	30,1	40,2		
	Total España	69,9	59,8		
Total Consolidado	100,0	100,0			

Estrategia de la Innovación en Abengoa

La Innovación está orientada a resultados, y persigue tres grupos de objetivos tangibles:

- Diversificación: nuevos productos y servicios.
- Diferenciación: mejora y adaptación de los existentes.
- Mejora de los procesos.

Como objetivos intangibles persigue la adquisición de competencias esenciales y, sobre todo, la generación de opciones de futuro. Este último está especialmente relacionado con el valor a través de las expectativas de crecimiento y de desarrollo de nuevos negocios.

La Innovación se ejecuta en Abengoa de varias formas. Por una parte, existe una ejecución interna, dirigida a ofrecer soluciones a clientes concretos o para los propios desarrollos. También existe una ejecución externa basada en contratos de colaboración con la Universidad, con los Centros de Investigación, o con terceros; normalmente esta ejecución es compartida. En otras ocasiones, la tecnología se adquiere. Desde hace varios años se toman participaciones financieras estratégicas en empresas tecnológicas.

Inversión en I+D+i

Principales Proyectos	2003		2004		2005 (P)	
	M €	% s/ Ventas	M €	% s/ Ventas	M €	% s/ Ventas
Mejora eficiencia etanol (almidón residual)	0,4		1,0		1,2	
Conversión de biomasa a etanol	0,4		3,8		19,6	
Tecnología del Hidrógeno. Pilas de combustibles	2,2		0,6		2,8	
Mejora eficiencia aluminio	0,0		0,6		0,2	
Vitrificación	0,0		0,8		2,9	
Centros de control eléctrico, medioambientales y de petróleo y gas	6,2		6,4		6,5	
Tráfico viario, ferroviario y ticketing	3,4		3,7		3,6	
Sistemas para apoyo a las Administraciones Públicas	1,1		1,5		1,6	
Energía Solar	0,0		0,6		32,4	
Otros Proyectos	3,8		4,3		5,8	
Total Inversión I+D+i	17,5	1,1%	23,3	1,4%	76,6	4,1%

2. Principales Novedades por Grupos de Negocio

2

2.1 Bioenergía

Producción de alcohol etílico a partir de productos vegetales (cereales, biomasa). El alcohol (bioetanol) se usa para fabricar ETBE (componente de las gasolinas), o para su mezcla directa con gasolina o gasoil. De esta forma, al ser una energía renovable, se reducen las emisiones netas de CO₂ (efecto invernadero). Producción de DDGS (Distillers' Dried Grains and Soluble), complemento proteico para animales y CO₂.





Bioenergía

Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Bioenergía fueron los siguientes:

↓# Abengoa Bioenergy de Ravenna (ABR) ha sido asignada con calificación "B" por Standard & Poors, y con "B2" por Moody's. Los ingresos del préstamo serán utilizados para financiar la construcción de una nueva planta de etanol con capacidad de 88 millones de galones al año (MGPY) en Ravenna, Nebraska.

Abengoa Bioenergy espera terminar la financiación para este proyecto, alcanzar un cierre financiero, y comenzar la construcción de las instalaciones antes de finales de noviembre de este año.

↓# En lo que va de 2005 Abengoa Bioenergía ha sido adjudicada para suministrar contratos de exportación de bioetanol en la UE por un total de 85.000 m³ con destino a las principales petroleras e industrias químicas en Europa para la producción de ETBE. Esta cifra representa más del doble que la obtenida el pasado año.

Con estos nuevos suministros Abengoa está expandiendo su actividad en Europa a la vez que está incrementando y diversificando su red de clientes, consolidando su presencia en los mercados clave ya existentes y demostrando su capacidad de desarrollar y potenciar el uso de bioetanol en los mercados emergentes.

De esta forma Abengoa Bioenergía contribuye a la consecución de los objetivos de la UE de encontrar una alternativa renovable y sostenible a los combustibles para transporte y a reducir las emisiones de efecto invernadero.

↓# En mayo de 2005 Abengoa Bioenergía, a través de AB Bioenergy France, ha obtenido una autorización del Gobierno francés para la producción de 40.000 toneladas anuales de bioetanol en la planta que se ubicará en el suroeste de Francia. Este proyecto será la primera instalación de producción de bioetanol basado en maíz en Europa. La capacidad final del proyecto dependerá de la resolución del Gobierno en la segunda ronda de autorizaciones cuyo concurso público se prevé para el tercer trimestre de 2005.

↓# En el segundo trimestre del año, el Departamento de Energía de Estados Unidos (DOE) ha concedido una ayuda de más de dos millones de euros para el desarrollo de un proyecto de I+D+i, liderado por Abengoa Bioenergy R&D, filial de Abengoa Bioenergía, que tendrá una duración de tres años. El objetivo de este proyecto es desarrollar un nuevo tipo de catalizador para convertir gas de gasificación de biomasa a etanol.

↓# Abengoa Bioenergy ha completado el diseño básico de proyecto con la ingeniería básica y de detalle aprobada, para la planta de biomasa de Biocarburantes Castilla y León (BCyL).

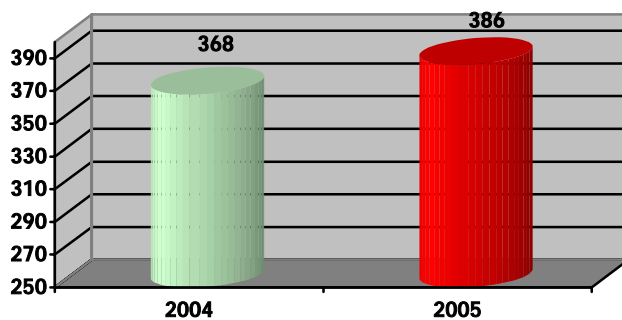
Esta es la primera de las plantas de demostración precomercial que transformará biomasa lignocelulosa en bioetanol y co-productos de valor añadido y estará integrada en la planta comercial de producción de bioetanol a partir de cereales.

↓# Durante este trimestre Abengoa Bioenergía ha continuado con la gestión de sus proyectos de I+D referentes a generación de hidrógeno, a través de su proceso de reformado de bioetanol. Este proceso se empleará tanto en aplicaciones estacionarias como móviles. En algunos proyectos concretos ya

se está alcanzando el nivel de ingeniería, tras el éxito en las fases de laboratorio y planta piloto.

↓# Comienza a desarrollarse un proyecto de demostración en flotas de un biocombustible basado en mezclas de bioetanol con gasóleo, denominado e-diesel. Se han establecido contactos con diferentes operadores de flota para implementar en el plazo de un año un surtidor de e-diesel en sus instalaciones y cuantificar los beneficios medio ambientales de la utilización de este biocombustible en sus vehículos.

Evolución de la Plantilla



nº de personas empleadas

La plantilla media de Bioenergía durante los nueve primeros meses de 2005 ha sido de 386 empleados.

2.2 Servicios Medioambientales

Reciclaje de residuos de aluminio, escorias salinas y de zinc. Gestión de residuos industriales, limpiezas industriales e hidrocarburos. Ingeniería medioambiental (ingeniería y construcción para el tratamiento de aguas y la gestión de residuos).





Servicios Medioambientales

Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Servicios Medioambientales durante los nueve primeros meses de 2005 fueron los siguientes:

↓# **Reciclaje de Residuos de Aluminio.**- Durante el periodo comprendido entre el 1 de enero y 30 de septiembre de 2005 se han tratado 200.687 toneladas de residuos con contenido en aluminio lo que representa un incremento del 12,6% sobre el mismo periodo del año anterior, destacándose que todas las plantas han operado satisfactoriamente.

Conviene destacar que nuestra filial Befesa Salt Slags, radicada en Withchurch (Gran Bretaña) ha obtenido la certificación de calidad según la norma UNE-FN ISO 9001 de la empresa National Quality Assurance Ltd (NQD).

Así mismo, la filial Befesa Alumino Bilbao ha recibido el certificado ambiental europeo EMAS en la Unidad de Reciclaje de Alumino y Sales.

↓# **Reciclaje de Residuos de Zinc.**- Con fecha 19 de julio de 2005, y por un importe de 16,3 M €, Befesa Zinc Aser ha suscrito sendos contratos de Leasing Mobiliario Sindicado para la financiación de la adquisición de un Horno Waelz que sustituirá al actual y de un nuevo Sistema de Depuración de gases.

Esta operación se enmarca dentro de la estrategia medio ambiental de Befesa Zinc Aser y es consecuente con los Acuerdos Voluntarios firmados

entre el Departamento de Ordenación del Territorio y Medio Ambiente del Gobierno Vasco y las empresas del sector de la Fundición Férrica, Fundición no Férrica y Metalurgia no Férrica.

El montante de todas estas inversiones, para un período de cuatro años, supera ya los 25 M €.

Asimismo, Befesa Zinc Aser, S.A. ha firmado contratos marco con la práctica totalidad de las acerías ubicadas en el País Vasco y su área de influencia para la venta del servicio de tratamiento y valorización del polvo de acería y que permiten a Befesa tener garantizado el tonelaje requerido para sus instalaciones ubicadas Asúa-Erandio.

La duración de los contratos suscritos se extiende hasta el 31 de Diciembre de 2016 y representan un importe global superior a los 90 M €.

Se han tratado 169.014 toneladas de residuos durante los nueve primeros meses del ejercicio 2005.

↓# **Gestión de Residuos y Limpiezas Industriales.**- Se han tratado en estos tres primeros trimestres 483.887 toneladas de residuos industriales frente a 375.884 toneladas del año anterior, es decir un 29% más.

Cabe destacar que en este periodo se han puesto en marcha contratos de gestión integral de servicios medioambientales con algunos clientes significativos como Atlantic Cooper, ENCE, Tioxide, Acerinox, UBE Chemical y Repsol Petróleo.

Con fecha 1 de septiembre de 2005 se ha firmado con el Grupo Cepsa un Contrato Marco para la gestión integral de los residuos en los centros del Grupo Cepsa. La duración del contrato es de cinco años, hasta finales del 2010, siendo la facturación estimada del contrato es 21 M €, aproximadamente.

Los servicios contratados abarcan la gestión interna, (consistente en la recogida, gestión del almacenamiento temporal, preparación para la

gestión externa y el tratamiento interno de lodos biológicos, aceitosos y de hidrocarburos y de lodos procedentes del tratamiento F/Q de Planta TAR en Planta de centrifugación), así como el transporte, la gestión y tratamiento externo de los residuos peligrosos y no peligrosos.

Asimismo, Befesa ha resultado adjudicataria del concurso para la retirada y tratamiento de transformadores con PCB pertenecientes a la Comunidad de Madrid.

↓# **Ingeniería Medioambiental.**- Durante los nueve primeros meses del año se han puesto en marcha las desaladoras de agua de mar de Carboneras (Almería) y Cartagena (Murcia) con una capacidad de tratamiento de 120.000 m³/día y 65.000 m³/día, respectivamente y la desaladora de agua salobre del Atabal, (165.000 m³/día), para el abastecimiento de Málaga capital. Las 3 plantas han sido construidas por Befesa y su inauguración corrió a cargo de la Ministra de Medio Ambiente, D^a Cristina Narbona.

Así mismo se ha puesto en marcha el Canal Alguerri-Balaguer (Lérida) con una longitud de 7.196 m., y capacidad de transporte de 4,5 metros cúbicos por segundo, y que regará a 7.895 hectáreas.

Befesa cerró el 31 de julio de 2005 en Argel con la Banque Nationale d'Algérie (BNA) el contrato de financiación para desarrollar el proyecto de construcción de la planta de Skikda, que asciende a 110 millones de dólares, siendo el primer "Project finance" que se realiza en Argelia con un banco local. Posteriormente, con fecha 10 de septiembre, se ha cerrado en Argel con la Banque Extérieur d'Algérie (BEA) el contrato de financiación para desarrollar el proyecto de construcción de la planta de Beni Saf, que asciende a 160 millones de dólares, también bajo la modalidad de project finance.

En este periodo se han producido algunas adjudicaciones de obras significativas entre las que destacan:

Con fecha 4 de agosto de 2005 se adjudica a Befesa CTA el proyecto para la construcción de una planta desaladora de agua de mar por ósmosis

inversa en Mitjur (Chennai-India) y su explotación durante 25 años. La planta tendrá una capacidad de 100.000 m³ al día. La construcción bajo la modalidad "llave en mano" y por un importe de 80 millones de euros será responsabilidad exclusiva de Befesa. El mantenimiento y explotación posterior de la planta por 25 años supondrá una facturación de 150 M €.

La Comunidad de Regantes de las Marismas del Guadalquivir ha adjudicado a Befesa las obras de modernización de su zona regable situadas en la provincia de Sevilla, por importe de 60 M €, que supondrá la modernización de 12.836 hectáreas de regadío.

La Junta de Andalucía, a través de la empresa pública Giasa, ha adjudicado a Befesa dos actuaciones para la construcción de obras de saneamiento y depuración de aguas residuales en la provincia de Córdoba por importe de más de 14 M €.

Befesa, junto con Telvent han resultado adjudicatarias por parte del Ministerio de Medio Ambiente del contrato para los servicios de explotación y mantenimiento de la red automática de información hidrológica de la cuenta hidrográfica del Guadalquivir, por un importe de 4,9 M €.

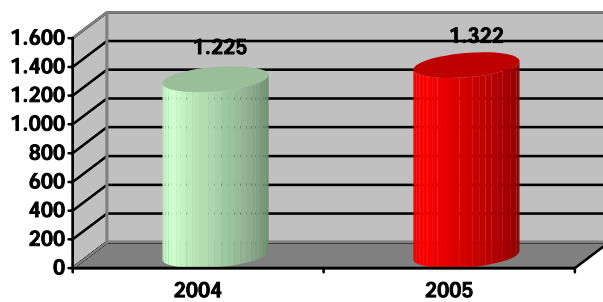
Emasesa, la Empresa Municipal de Abastecimiento y Saneamiento de Aguas de Sevilla, ha adjudicado a Befesa Construcción y Tecnología Ambiental las obras de mejora y modernización de la automatización, telemando y telecontrol de la Central Hidroeléctrica La Minilla situada en la provincia de Sevilla.

Befesa se adjudica el diseño y ejecución de obras de agua potable y alcantarillado sanitario en la Ciudad Sandino (Nicaragua), por un importe de 10 M €, aproximadamente. El proyecto contempla una ampliación de la red de abastecimiento de agua potable a Ciudad Sandino, mediante la construcción de tres pozos de captación y sus instalaciones (equipos de bombeo, instalación eléctrica, sistema de desinfección y obras accesorias). Asimismo las conducciones desde los pozos hasta los tres nuevos depósitos de almacenamiento y la conexión a la red de distribución existente. Estos

tres pozos de hormigón armado tendrán capacidad para almacenar 3.700, 1.000 y 1.110 metros cúbicos cada uno.

Befesa se adjudica dos plantas de tratamiento de lixiviados - plantas para la gestión de aguas residuales- en Asturias y Palencia por un importe de 2 M €.

Evolución de la Plantilla



nº de personas empleadas

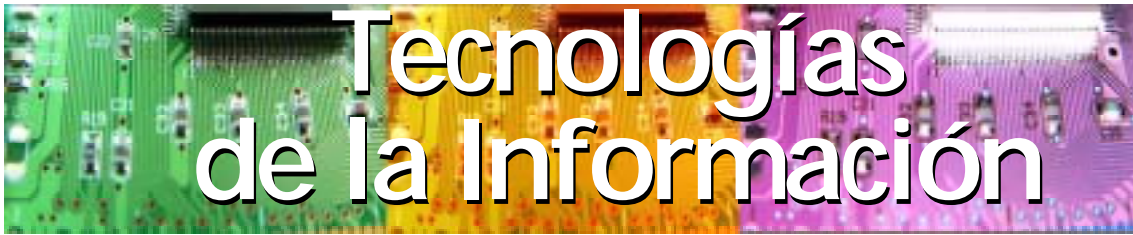
La plantilla media de Servicios Medioambientales durante los nueve primeros meses de 2005 ha sido de 1.322 empleados, es decir, un 7,9% más respecto al mismo periodo de 2004.

2.3 Tecnologías de la Información

Telvent, la compañía global de TI en tiempo real, es especialista en operación y soluciones de negocio con un alto valor añadido tecnológico, en los sectores de la Energía, Tráfico, Transporte y Medio Ambiente en Europa, América del Norte, América Latina y Asia.

Con más de 40 años de experiencia en sistemas de control y supervisión industrial y de gestión de procesos empresariales, Telvent ejecuta proyectos y proporciona servicios técnicos, en el campo de aplicaciones críticas, control en tiempo real y gestión de la información, complementados con una completa oferta de servicios de outsourcing y consultoría, fruto de lo cual gestiona infraestructuras tecnológicas y de TI para su amplia cartera internacional de clientes.





Tecnologías de la Información

Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Tecnologías de la Información son los siguientes:

Energía

Oil & Gas

↓# Contrato para la actualización de la Master Terminal Unit (Unidad de Terminal Maestro –UTM-) y la Remote Terminal Unit (Unidad de Terminal Remoto-RTU-) existentes de la subestación de energía de Greenwich en Nueva York. Esta subestación da servicio a Tribeca (Triangle Below Canal Street – triángulo formado bajo el límite inferior de Canal Street) y secciones del distrito de Meatpacking así como a túneles del tercer complejo de ferrocarriles del sistema de tránsito de Nueva York.

Importe del contrato: 0,3 M €.

Este proyecto permitirá a Telvent mantener su fuerte presencia en NYC Transit, asegurando nuestra participación en sus planes de modernización de los sistemas de control SCADA.

↓# Adjudicación para el control del oleoducto “West Crude Oil and Product Pipeline – WCPP” de PetroChina Company Ltd. y China Petroleum Material and Equipment Corporation, en la zona oeste de Beijing, China. Este proyecto incluye la conducción del crudo entre Urumchi y Lanzhou y el oleoducto de Shanshan-Lanzhou. Telvent suministrará su sistema OASys 6.3UX para la realización del seguimiento y control del oleoducto. El WCPP es el mayor sistema de conducción de fluidos de China National Petroleum Corporation (CNPC) y PetroChina Company Ltd... PetroChina, una de las

mayores empresas de la República Popular de China en cuanto a ventas, se encuentra inmersa en una amplia gama de actividades relacionadas con el petróleo y el gas natural, entre las que se incluyen: exploración, desarrollo y producción de crudo y gas natural; refinado, transporte, almacenamiento y comercialización, incluyendo importación y exportación, de crudo y productos derivados del petróleo; producción y venta de productos químicos; y transmisión, comercialización y venta de gas natural.

Importe del contrato: 3,8 M €.

El WCPP es el mayor sistema de conducción de fluidos de China National Petroleum Corporation (CNPC) y PetroChina Company Ltd., la adjudicación de este sistema reforzará la relación que posee Telvent con CNPC y PetroChina, así como sus posición en el sector chino del transporte a través de conducciones.

↓# Telvent realizará el Sistema de Control de la Automatización de Distribución (DACs) para CenterPoint Energy: un 10 por ciento será la presentación del Plan de Ejecución del Proyecto por Telvent; un 30 por ciento la recepción de la mayor parte del hardware del sistema por Telvent. El sistema DACs propuesto para sustituir al actual sistema Areva DACs, es el sistema OASyS DNA, con puestos de trabajo XOS e interfase Web para visualizar líneas únicas y ciertos datos. CenterPoint Energy es la tercera mayor empresa de suministro de gas natural que cotiza en bolsa en los Estados Unidos, con casi tres millones de consumidores de gas natural en seis estados. Es una de las mayores empresas del país que combina el suministro de electricidad y gas natural, con aproximadamente cinco millones de abonados. CenterPoint Energy proporciona los servicios de transmisión y distribución de electricidad para el área metropolitana de Houston.

Importe del contrato: 0,4 M €.

↓# Telvent ha logrado "SAT" para el Proyecto de Mejora de Software y Comunicaciones SCS y Auto-Optimización de PID para el Greater Nile Petroleum Company (GNPOC). Este proyecto fue una continuación de otros muchos proyectos que hemos entregado con éxito a GNPOC, que incluye el proyecto de explotación de Petróleo de Muglad Basin. Incluía la mejora e integración del software del sistema de control, la mejora de sus

comunicaciones de DCS/Seguridad a OPC y la optimización de su Control de Bombas (Auto-Optimización PID). El proyecto fue diseñado y probado en Calgary e implantado en obras durante los trabajos de puesto en servicio realizados en obras que duraron un mes.

El Greater Nile Petroleum Operating Company (GNPOC) es un consorcio internacional formado por cuatro socios, que incluye a las empresas nacionales petrolíferas de China, Malasia, La India y Sudan. El sistema de GNPOC es un oleoducto de 1.500 Km que transporta 320.000 barriles al día. Consta de nueve plantas colectoras y de procesamiento aguas arriba que transportan petróleo a través de seis estaciones de bombeo de conducción principal hasta una Terminal Marítima. Anteriormente, Telvent suministró sistemas SCADA, Control de Estación y Seguridad a lo largo de su sistemas de oleoductos.

Importe del contrato: 0,4 M €.

↓# Telvent culminó "FAT" en el proyecto para el sistema de SCADA para el oleoducto de Alashankou-Dushenzi. El oleoducto de 252 Kilómetros está ubicado en la provincia de Xingjian en China y llega hasta la frontera con Kazajstán donde conecta con el ducto de Kazajstán que transporta petróleo hasta el creciente mercado chino.

Importe del contrato: 1,4 M €.

↓# Taunton Municipal Lighting Plant. Telvent ha facturado por la recepción del 20% del hardware para el proyecto de mejora del Sistema de Gestión de la Distribución de Taunton Municipal Lighting Plant (TMLP). La mejora utilizará la última generación de la tecnología del sistema SCADA OASyS DNA de Telvent. TMLP es una empresa de servicios públicos propiedad del municipio que proporciona servicios de generación y distribución de electricidad a unos 34.000 clientes en Taunton, Berkley, Raynham, y zonas de Dighton, Lakeville y Bridgewater.

Importe del contrato: 0,2 M €.

↓# Telvent ha alcanzado "SAT" para el proyecto del plan de separación de conducto y gas de Trans Thai Malaysia. El proyecto incluye los gaseoductos

“ onshore” y “ offshore” que transportan gas desde la zona de desarrollo Conjunto de Malasia-Tailandia (offshore) hasta el gaseoducto en la Península de Changlun, en Kedah, Malasia. La conexión será un gran paso hacia la realización del proyecto para la Red de Gas trans-ASEAN.

Importe del contrato: 0,8 M €.

Eléctrico

↓# Contrato para el suministro de un Sistema Avanzado para la Gestión de la Medida de Energía Eléctrica para la empresa Elektro Privreda Cme Gore (EPCG), empresa pública encargada de la generación, transporte y distribución de electricidad en la República de Montenegro. El proyecto, financiado por el Banco Mundial, se ha contratado en consorcio con Soluziona y el alcance de esta primera fase es un área piloto integrada por 3.500 clientes vinculados a 23 subestaciones.

Importe del contrato: 0,7 M €.

Este proyecto es estratégico para Telvent porque supone la primera referencia significativa en el mercado del AMR en el que Telvent tiene objetivo posicionarse como suministrador de referencia con su sistema TMS de cara al importante crecimiento que se espera en este sector para los próximos años.

Tráfico

↓# Contrato para la instalación de un equipo de control de paso de vehículos por un semáforo en rojo para el Ayuntamiento de Madrid. Además del suministro de este equipo, se instalarán cuatro cabinas adicionales en diferentes ubicaciones con objeto de poder realizar el control en varios puntos, trasladando la unidad principal de detección.

Importe del contrato: 0,1 M €.

Este contrato es pionero en la instalación de estos sistemas con objeto de poder sancionar a los vehículos que no respeten la señalización, y en función de los resultados será precedente de un contrato mayor para 2006 en Madrid, y seguramente influirá en los demás ayuntamientos.

↓# Además de las labores típicas de mantenimiento y conservación de todos los elementos, aparatos, equipos e instalaciones ubicadas tanto en las carreteras como en el Centro de Gestión, este contrato pretende ser el soporte de la gestión para la explotación de la aplicación de Gestión, Control, y Comunicaciones que gobierna los sistemas de tráfico de los accesos a Zaragoza y accesos al Pirineo Central, para lo que en el Centro de Control de Zaragoza tiene instalado el sistema de gestión de tráfico de Telvent (Odyssey).

Importe del contrato: 2,3 M €.

↓# Suministro e Instalación de los Equipos de Control, Visualización y Gestión de la Nueva Sala de Control de Tráfico del Ayuntamiento de Madrid. El objeto del proyecto es la adecuación de la Nueva Sala de Control del Ayuntamiento de Madrid, con las últimas tecnologías. Este proyecto contempla la instalación de un nuevo Video-Wall de 5x2 módulos de 67" , 40 monitores de CCTV, una red Wireles, un sistema de control de accesos basado en bio-reconocimiento (sistema híbrido con reconocimiento facial y tarjetas de proximidad) con puertas de apertura motorizada, un sistema de videoconferencia entre distintos puestos, actuaciones en el sistema de iluminación, en el sistema de climatización, la sustitución del falso techo, modificaciones en los revestimientos y la sustitución de la actual mampara de separación entre la Sala de Control y la Sala de Crisis por un doble vidrio y panelado inferior.

Importe del contrato: 0,7 M €.

↓# Contrato para el Servicio de Gestión y Explotación Integral del Sistema de Control y Regulación del Tráfico de la Ciudad de Madrid (Zona 2), para el Ayuntamiento de Madrid. La duración del contrato es de cuatro años, con opción a dos años de prórroga. Entre los trabajos a desarrollar en los próximos cuatro años cabe destacar el cambio a semáforos de red y reguladores de baja tensión, migración de las comunicaciones a red IP e implantación de ITACA en nuevas zonas de Madrid.

Importe del contrato: 13,7 M €.

Este contrato pretende ir más allá de las labores típicas de mantenimiento, dando un salto cualitativo para pasar a ser un contrato integral en el que se incluye la gestión y explotación.

↓# Contrato con el Ayuntamiento de Zamora. Telvent Tráfico y Transporte está presente en la ciudad de Zamora desde el año 1983 en que Sainco (Sociedad Anónima de Instalaciones de Control) realizó la primera instalación semafórica en el municipio, al regular la intersección de la C/ Salamanca con Carretera de Cañizal. Desde esta fecha hasta la actualidad se ha estado presente en Zamora bien directamente como asistencia técnica o en UTE con Rohisa. La duración del contrato es de 2 años, con opción a 2 años de prórroga.

Importe del contrato: 0,7 M €.

Transporte

↓# Contrato para el suministro e instalación del sistema de reconocimiento de matrículas en los aparcamientos m16 de Cintra. Entramos en el mercado de sistemas de matrículas donde hasta la fecha no se había avanzado desde el punto de vista de proyectos dado el estado de paralización de la Ley. Abrimos la puerta para la integración de sistemas de matrículas en otros aparcamientos de Cintra con nuestros sistemas para el año que viene.

Importe del contrato: 0,4 M €.

Con este contrato, afianzamos nuestra posición con este cliente estratégico. Conseguimos referencias de sistemas de matrículas en toda España de cara a futuros proyectos con otros clientes.

↓# Contratación para el suministro e instalación del Web.Park para el centro comercial. Puesta en marcha del sistema de reconocimiento de matrículas en las dos vías de entrada y dos vías de salida y un sistema de control de ocupación del aparcamiento del centro comercial La Poveda en Arganda (Madrid).

Importe del contrato: 0,2 M €.

- ↓# Contrato para el suministro e instalación del sistema de gestión del acceso para el centro empresarial que ha consistido en una vía de entrada, una vía de salida, una caja de pago automática, una caja de pago manual y un concentrador con la aplicación Web.Park.
Importe del contrato: 0,1 M €.
- ↓# Suministro e instalación del Sistema de Venta y Cancelación de las dos próximas estaciones a inaugurar por Metro Bilbao: Portugalete y Abaxolo. El equipamiento contratado es: 8 Máquinas Exendedoras Automáticas de Billetes MEAT, 2 Taquillas, 28 Controles de Acceso a estación CAE y 2 Sistemas de control en estación. Todo el Sistema, tanto Software como equipos, está realizado bajo la plataforma E-Trans de Telvent lo que permite disponer de la más avanzada tecnología en Sistemas de Ticketing. Incluye la utilización de la Tarjeta sin Contacto Barik implantada por CTB para la unificación tarifaria de Bizkaia.
Importe del contrato: 1,4 M €.
Con esta contratación el Consorcio de Transportes de Bizkaia y Metro Bilbao renuevan su confianza en Telvent, que ya ha realizado el Sistema de Venta y Cancelación en el resto de estaciones, el Puesto de Mando Central y los aparcamientos disuasorios asociados a estaciones.
- ↓# Contrato para la sustitución de los actuales controles de Accesos de todas las estaciones de las líneas de cercanías del Núcleo de Bilbao por Equipos con tecnología Telvent. Los equipos a suministrar son: 134 Pasos, 50 Canceladoras de Peana, 111 procesadores de Banda magnética, 332 Lectores de tarjetas sin contacto y 22 sistemas de control en estación. El sistema completo a suministrar, equipos y Software, está realizado con la tecnología E-Trans de Telvent, lo que va a permitir disponer de los últimos avances tecnológicos tanto en sistemas antifraude como en la operación del día a día. Destacar que todo el Sistema está preparado para el uso de la tarjeta sin contacto.
Importe del contrato: 2,3 M €.
- ↓# Contrato para el suministro de Paneles de información al viajero en las zonas urbanas de El Puerto de Santa María, y el servicio de mantenimiento

de los mismos", cuyo cliente es el Consorcio Metropolitano de Transportes de la Bahía de Cádiz. El Consorcio va a establecer rutas marítimas entre el Puerto de Santa María y Cádiz, y el objetivo principal de este proyecto es informar a la ciudadanía y al tráfico rodado del Puerto de Santa María sobre la explotación del servicio. Como sistema informativo del uso de esta terminal, se instalarán siete paneles de señalización variable, considerándose la ubicación de los mismos en tres puntos estratégicos de El Puerto de Santa María: alrededores del Hospital General "Santa María del Puerto", Plaza de la Noria y Rotonda del Puerto. Estos paneles se comunicarán vía GPRS con la terminal, para su señalización remota y control de estados y alarmas.

Importe del contrato: 0,1 M €.

Medio Ambiente

↓# Contrato para la mejora del sistema de Automatización de la Planta de Tratamiento de Agua de Dublin Rd., para la ciudad de Columbus. El proyecto incluye la mejora del actual SCADA SAGE y sistemas OASyS 5.2.2 a OASyS 6.3UX, así como el suministro de Soporte de Decisiones y capacidades @WEB para la ciudad, similar a lo que se realizó en su mayor planta (Hap Cremean) en 2004. La Planta de Tratamiento de Agua de Dublin Road suministra aproximadamente el 35% de los más de 145 M/galones/día de agua potable que necesita la Ciudad de Columbus, OH y sus alrededores.

Importe del contrato: 1,1 M €.

Este es el tercer proyecto de gran importancia a ser ejecutado por Telvent para el Departamento de Agua de la Ciudad de Columbus durante los últimos tres años (sin incluir el importantísimo acuerdo de mantenimiento que fue adjudicado recientemente a Telvent). La fuerte relación, y de múltiples facetas, que Telvent mantiene con la Ciudad de Columbus ha sido constante desde finales de los años 80 y nuestra exitosa ejecución de proyectos para la Ciudad sigue siendo prueba de nuestra capacidad para proporcionar un servicio total, soporte no disruptivo y mejoras de la infraestructura crítica para las grandes empresas de servicios públicos del agua.

↓# Contrato con Cepsa durante tres años para la prestación de servicios de mantenimiento preventivo y de corrección de las dos redes de control de la contaminación atmosférica ubicadas en la región del Campo de Gibraltar, así como para el mantenimiento de su Centro de control y de los enlaces de comunicaciones. Una de las redes consta de sistemas de control continuo de emisiones ubicados en 18 chimeneas en las factorías de Cepsa Gibraltar, Interquisa y Petresa, mientras que la segunda red consta de seis estaciones de control de la contaminación atmosférica distribuidas en un radio de 15 kilómetros alrededor de las factorías. Dichas redes fueron suministradas por Telvent hace unos años.

Importe del contrato: 1,2 M €.

Se trata del primer contrato a largo plazo que adjudica Cepsa a Telvent.

↓# Adjudicación con Aeropuertos Españoles y Navegación Aérea y Aeropuertos (AENA) para la actualización del equipamiento existente de Gestión de Comunicaciones Meteorológicas (ECGM) de 35 aeropuertos españoles para que puedan cumplir la nueva enmienda no. 73 de ICAO. Dicha enmienda establece nuevos requisitos para proporcionar a los pilotos una información meteorológica más precisa, mejorando la seguridad y la eficacia de las operaciones de despegue y aterrizaje de aeronaves.

Importe del contrato: 0,5 M €.

↓# Contrato con Abener para realizar la ingeniería, suministro, instalación, puesta en marcha y formación de un sistema de Seguimiento Continuo de Emisiones (CEM) destinado a la Central eléctrica de Emilio Portes Gil para la Comisión Federal de Electricidad (CFE) de México. Esta central eléctrica se encuentra en la actualidad en construcción por Abener. La solución propuesta incluye analizadores de O₂ y NO_x en las chimeneas, así como un Centro de Control basado en OASyS DNA, nuestra plataforma tecnológica para la gestión de la información en tiempo real.

Importe del contrato: 0,1 M €.

↓# Contrato para el diseño detallado de un sistema de Procesamiento de Datos Meteorológicos para la previsión del tiempo destinado al servicio

meteorológico nacional de Kuwait. Este sistema constituye la estructura básica del departamento meteorológico e incluye superordenadores que ofrecen predicciones climatológicas numéricas, una base de datos climatológica, predicción climática regional y control y seguimiento de servicios de recopilación de datos. El sistema incluye una estación de satélite terrestre, un conmutador de mensajería (AFTN/GTS), D-ATIS/D-VOLMET, un estudio de TV y terminales piloto de auto generación de informes.

Importe del contrato: 13 M €.

↓# Contrato para el diseño e implantación de una red nacional de Estaciones Meteorológicas Automáticas (AWS) para la Dirección General de Aviación Civil de Kuwait. Se trata de un proyecto -llave en mano- que integra el suministro de todos los equipos de observación meteorológica marina y de superficie destinados al Servicio Nacional de Meteorología del estado de Kuwait. La nueva red nacional AWS consta de 24 estaciones remotas y un sistema redundante de visualización, servidor web, archivo y servidor central de procesamiento de datos basado en nuestro software MetConsole. Las estaciones están conectadas por una interfaz a un conjunto global de sensores oceanográficos, agro meteorológicos y meteorológicos, que suministra e instala Telvent. Los datos se transmiten de vuelta al servidor central a través de un sistema duplicado de comunicación inalámbrica que consta de una combinación de tecnologías GSM\GPRS y satélite. Las pruebas de aceptación de fábrica están programadas para agosto/septiembre.

Importe del contrato: 8,5 M €.

↓# Adjudicación con el aeropuerto nacional de Bruselas, en el que ha finalizado las pruebas de aceptación de fábrica (FAT) de un sistema AWOS, además de efectuar el envío e instalación de dicho sistema.

Importe del contrato: 2,9 M €.

El sistema instalado constituye la primera fase de una red de siete aeropuertos interconectados en Bélgica.

↓# Contrato con MeteoSwiss, Suiza, en el que ha finalizado la "Versión 3" de una red nacional de Estaciones Meteorológicas Automáticas (AWS). Lo cual supone el final de la fase piloto y el comienzo de las pruebas operativas.
Importe del contrato: 2,9 M €.

↓# Contrato con Page Ibérica para el suministro e instalación de AWOS en cuatro aeropuertos de Namibia para las Autoridades de Aviación Civil de dicho país. Los sistemas han superado FAT, siendo enviados a Namibia para su instalación.
Importe del contrato: 0,5 M €.

↓# Contrato con Unit Export UK para el suministro e instalación de un nuevo AWOS en el Aeropuerto Internacional Livingstone, Zambia. El sistema se ha instalado en julio, superando SAT.
Importe del contrato: 0,1 M €.

↓# Contrato con la Fuerza Aérea Holandesa para la actualización del software y hardware de su Sistema de Información Meteorológica para previsiones (METIS). El pedido abarca el suministro e instalación de 15 estaciones de trabajo Alpha y 65 nuevos PC.
Importe del contrato: 0,3 M €.

↓# Adjudicación con La Fuerza Aérea Belga (BAF) para suministrar nuevas estaciones de trabajo de previsión meteorológica. Se ha concluido la instalación de los sistemas piloto para que la BAF efectúe una evaluación durante un periodo de 6 meses. Se espera que a finales del presente año la BAF realice un pedido de hasta 25 nuevas estaciones de trabajo de previsión meteorológica.
Importe del contrato: 0,2 M €.

Otros

↓# Telvent firma un contrato con AENA para el suministro de un sistema Tetra en el aeropuerto de Sevilla. El proyecto consiste en una estación base para

dar cobertura al cliente que es el Aeropuerto de Sevilla y los terminales para el personal de mantenimiento.

El proyecto es estratégico para la División de Telecomunicaciones pues ayuda a consolidar nuestra presencia en AENA que es un cliente importante.

Importe del contrato: 0,2 M €.

↓# Ciudad Digital de Almería y Urbanización "El Toyo". El pasado cuatro de julio finalizaron los Juegos Mediterráneos, para los cuales hemos puesto en marcha una serie de infraestructuras y servicios en la ciudad de Almería. Entre ellos se encuentran los portales de turismo y empresas, así como las primeras versiones del correspondiente al del ciudadano y Sistema de Información Territorial con la Guía Urbana on-line. El proyecto tiene un plazo de 20 meses para su ejecución, así como 20 años de periodo de explotación y mantenimiento. Es el primer proyecto de Ciudad Digital que se acomete en el que se incluyen trabajos de construcción, de desarrollos de portales, levantamiento de cartografía y Sistema de Información Territorial, adecuación de un CPD de última generación, regularización del tráfico con su centro de Control...Participan varias empresas del Grupo: está gestionado por una UTE TI/TTT y colabora TEMA. Presenta un original y cómodo modelo financiero para el cliente. Permite el desarrollo de herramientas de futuro para la Compañía. Permite que Telvent se encuentre en idóneas condiciones para acometer nuevos proyectos en la zona.

Importe del contrato: 27,7 M €. Establecido un canon total de 42 M € que el Ayuntamiento abonará durante el periodo de concesión.

↓# Sistema VTS de la A.P de Sines. Este sistema ha supuesto la actualización tecnológica y funcional del sistema previamente entregado por Sainsel.

Importe del contrato: 0,2 M €.

↓# Sistema de CCTV y VTS de la A.P. de Málaga.

Importe del contrato: 0,8 M €.

Con la ejecución de esto dos contratos se ha dotado a la AP de Málaga de un sistema integrado de vigilancia, seguridad y gestión de las actividades portuarias lo que permite incrementar la eficacia y rendimiento de las

operaciones del puerto además de cumplir la normativa vigente de seguridad según se recoge en el código PBIP (Código de Protección de Buques e Instalaciones Portuarias).

↓# Un Simulador de Ingeniería Full Mission para la ENAMM (Escuela Nacional de Marina Mercante en Perú. El Simulador de Ingeniería Full Mission adquirido por la ENAMM, es el equipo más moderno en su tipo de Sudamérica y permitirá el entrenamiento de Oficiales, Cadetes y Tripulantes de Máquinas en la Marina Mercante; así como la familiarización en el funcionamiento y conocimiento de los diferentes sistemas con que cuenta una planta de propulsión de un buque.

El software del Simulador contiene los sistemas de lubricación, combustible, refrigeración, lastre, aire comprimido, sistema contra incendios, sentinas y simulación de fallas de una máquina principal.

Importe del contrato: 0,2 M €.

↓# Contratado con el Instituto Social de la Marina de Las Palmas (I.S.M.) un simulador de cargas líquidas para entrenamiento en operaciones de carga y descarga de petroleros, gaseros y quimiqueros Este contrato viene a desarrollar la relación con el I.S.M. de Sainsel, entidad a la que se han suministrado ya varios sistemas en Las Palmas, Huelva, Isla Cristina, etc. (I.S.M. El Instituto Social de la Marina es una Entidad de derecho público con personalidad jurídica propia, de ámbito nacional que actúa bajo la dirección y tutela del Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales, adscrita a la Secretaria de Estado de la Seguridad Social.).

Importe del contrato: 0,2 M €.

↓# PACS del Hospital de Motril: Con fecha 18 de Julio, se ha firmado el acta de negociación entre el Hospital e ICX, por el que se acuerda la "Ampliación del Sistema de Información Hospitalario, con Equipamiento de Diagnóstico Digital, para el Nuevo Edificio de Urgencias y Consultas Externas del Hospital Santa Ana de Motril". Por ser ampliación de un contrato existente de ICX, no hay que convocar concurso público, siendo un procedimiento negociado sin publicidad. El proyecto incluye la instalación de la arquitectura servidora necesaria para gestionar toda la producción

radiológica del Hospital. Se incluye el módulo de visualización web de informes e imágenes, así como cuatro estaciones diagnósticas y la integración con el RIS corporativo, también desarrollado por Telvent.

Tras muchos meses de negociación, por fin se consigue el segundo proyecto de imagen digital en Andalucía, lo que refuerza nuestra posición frente a los próximos concursos (Antequera, Granada), así como nos posiciona dentro del conjunto de empresas que optan al futuro PACS corporativo.

↓# Contrato para la renovación tecnológica de la UCI del Hospital Universitario Virgen de las Nieves de Granada. Recibido el compromiso formal por escrito de aceptación de nuestra oferta para la renovación tecnológica de la UCI. En el año 1996, con motivo de los mundiales de esquí de Sierra Nevada, se implantó en el HUVN el sistema UCICX en su versión original (MS-DOS, PC's 386, 486, red novell, sistemas de ficheros, etc). Desde entonces, este sistema departamental está funcionando con la Historia Clínica Digital, con conexión a los monitores clínicos y a los respiradores en modo 100% sin papel, con excelentes resultados y gran satisfacción de los clínicos de una Unidad tan crítica como es la de Cuidados Intensivos, con 42 puestos de trabajo, 26 de ellos a pie de cama. Con este nuevo proyecto se realizará por fin la renovación tecnológica del sistema, tanto el HW como el software en la UCI. Además se realizará también su extensión a las áreas de observación de Urgencias, y se realizarán las integraciones pertinentes con otros sistemas (Diraya-BDU, HIS, laboratorios, radiodiagnóstico).

Importe del contrato: 0,2 M €.

El proyecto es estratégico pues no existe parangón en ningún servicio UCI de Andalucía (solo la UCI de Carlos Haya está informatizada, también con UCICX, que también están interesados en su renovación, y en Septiembre comenzaremos conversaciones), pudiendo ser un momento estratégico para convertirse en la aplicación corporativa de UCI dentro del proyecto Diraya.

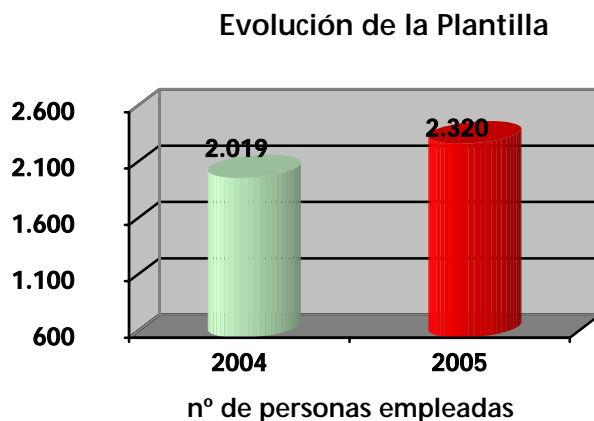
↓# Contrato para el suministro de Nodos ópticos para Dirección General de Tráfico: La división de energía y medioambiente de Telvent ha recibido el pedido del área de Tráfico y Transporte de la Compañía para el suministro,

ingeniería y puesta en marcha de dos nodos ópticos de capacidad STM-1 para ubicar en nodos de control de autopistas.

Importe del contrato: 0,1 M €.

↓ # Sistema de comunicaciones Ópticas para Qatar. La división de Soluciones de Acceso de Telvent y Energía Medio en conjunto con la División de Medioambiente, han obtenido en el mes de julio la adjudicación del proyecto Scada de Abastecimiento de Agua en Qatar para el cliente Kahramaa. El proyecto consiste en el proyecto llave en mano del sistema de comunicaciones ópticas compuesto por 15 nodos ópticos de capacidad 155 Mbps (STM-1) para transportar los datos del sistema SCADA al centro de control. El proyecto no es estratégico de Telvent.

Importe del contrato: 0,2 M €.



La plantilla media de Tecnologías de la Información a septiembre de 2005 ascendió a 2.320 personas, siendo un 14,9% superior a la del mismo periodo de 2004.

2.4 Ingeniería y Construcción Industrial

Ingeniería, construcción y mantenimiento de infraestructuras eléctricas, mecánicas y de instrumentación para los sectores de la energía, industria, transporte y servicios. Promoción, construcción y explotación de plantas industriales y energéticas convencionales (cogeneración y ciclo combinado) y renovables (bioetanol, biomasa, eólica, solar y geotermia), así como basadas en hidrógeno y pilas de combustible. Integración de redes y proyectos "llave en mano" de telecomunicaciones. Comercialización de productos relacionados con las actividades anteriores, así como fabricación de elementos auxiliares para energía y telecomunicaciones.





Ingeniería y Construcción Industrial

Las principales novedades en lo referente a contrataciones, nuevas plantas, evolución de precios, etc., en Ingeniería y Construcción Industrial son las siguientes:

- ↓# En julio de 2005 Instalaciones Inabensa, S.A. ha finalizado el proyecto de financiamiento, diseño detallado, construcción, puesta en servicio y operación del sistema llave en mano de alimentación eléctrica para la ciudad de San José (Costa Rica), habiendo obtenido la recepción provisional por parte de la Compañía Nacional de Fuerza y Luz.
- ↓# Durante el mes de febrero de 2005, se ha recepcionado por parte del Gobierno de Mauritania la planta de almacenamiento de productos petrolíferos en Nouakchott, construida por Inabensa, con una capacidad para almacenar 60.000 metros cúbicos de productos derivados del petróleo.
- ↓# Dentro del desarrollo del Grupo de Negocio de Ingeniería y Construcción Industrial de Abengoa en el área del Norte de África, Inabensa ha conseguido la adjudicación de la construcción de una línea de 225 Kv en Chichaoua – Agadir, en Marruecos, para Office National de l'Electricite, por un importe de 10,3 M €.
- ↓# Igualmente Inabensa ha sido la adjudicataria del concurso internacional para la construcción "llave en mano" de la línea eléctrica de 400 kV Hadjerat Ennous – El Afferoun en Argelia por un importe aproximado de 10 M €.

- ↓# Adicionalmente ha sido la adjudicataria de un contrato para reforzar la red nacional de líneas eléctricas en el nivel de tensión de 400 kV en Marruecos y realizar la conexión de las líneas de 400 kV y 225 kV a las subestaciones eléctricas de Mediouna y Oualili, por importe de 19 M €.

- ↓# Asimismo, Inabensa se ha adjudicado en UTE la construcción de 3 edificios para juzgados en Barcelona, en los municipios de Olot, Cerdanyola y Santa Coloma de Gramanet, siendo el importe del contrato de 23,2 M €.

- ↓# También Inabensa ha obtenido en UTE la adjudicación durante el mes de junio de 2005 de la construcción y explotación del Hospital del Tajo en Aranjuez (Madrid), por importe de, aproximadamente, 41,5 M €.

- ↓# Inabensa ha conseguido en UTE la adjudicación de la construcción de la Facultad de Derecho y de la Facultad de Ciencias del Trabajo en Sevilla, por un importe aproximado de 27 M €.

- ↓# Se ha logrado por parte de Inabensa la adjudicación en UTE del mantenimiento de la línea aérea de contacto del Tramo Madrid-Lleida de la línea de alta velocidad Madrid-Zaragoza-Barcelona-Frontera francesa para el período 2006-2009, por un importe, aproximado de 13 M €.

- ↓# De igual forma, Inabensa se ha adjudicado en UTE con Telvent Tráfico y Transporte el Lote nº 3 del alumbrado público del Ayuntamiento de Barcelona, por un importe aproximado de 7,3 M €.

- ↓# Se ha contratado con la Autoridad del Agua y la Electricidad de Abu Dhabi (Emiratos Árabes Unidos) la realización de un proyecto piloto PLC Metering (power line communications), para el desarrollo y mejora de las comunicaciones internas y de control de la red del cliente.

- ↓# Este crecimiento en nuestras áreas estratégicas ha supuesto la adjudicación a Inabensa, por parte de Power Grid Corporation of India Limited, de la

construcción de una línea de transmisión aérea de 400 kV, D/C, con una longitud aproximada de 80 Km., por importe de 8 M €.

- ↓# Se continúa ejecutando, asimismo, por parte de Inabensa, para Endesa, en Cataluña y Baleares, y para Iberdrola, en Levante y Zona Norte, trabajos de distribución (para líneas de MT y BT) y de mantenimiento (para líneas de AT) dentro de los contratos plurianuales suscritos. El importe de la contratación para el ejercicio 2005 asciende, aproximadamente, a 19 M €.
- ↓# En relación al sector del automóvil, las actuaciones durante los meses de verano de 2005 van a suponer para Inabensa una facturación de aproximadamente 9 M €, en las factorías de Citroën, Fasa Renault y Ford.
- ↓# Dentro del desarrollo de nuevas áreas de negocio incluidas en el Plan Estratégico de Abeinsa, Inabensa va a construir 2 parques eólicos en Asturias (Curiscao y Pumar) por importe de 13,2 M €.
- ↓# Asimismo, Abener va a construir, para Biocarburantes de Castilla y León (BCL), una planta de Biomasa con una contratación aproximadamente de 22,5 M €. Se trata de la primera planta en el mundo que se está construyendo para producción de bioetanol a partir de biomasa (paja de trigo) a escala industrial, con una capacidad de producción anual de 5 millones de litros al año.
- ↓# Durante 2005 Abengoa, a través de su filial de telecomunicaciones Abentel, sigue ejecutando el contrato de bucle de cliente global, para la realización de trabajos de instalaciones y mantenimiento, con Telefónica de España, con una contratación prevista en 2005 de 48 M €.

Abengoa México

- ↓# Petróleos Mexicanos y Abengoa México han firmado el contrato para la construcción del Sistema de Calentamiento de Crudo Ligero en la terminal de Almacenamiento de Dos Bocas, en Paraíso, Tabasco.

Como resultado de la licitación pública internacional convocada por Pemex Exploración y Producción, Abengoa México, S.A. de C.V., ha sido seleccionada como licitante ganador y se ha adjudicado el proyecto de procura y construcción del Sistema de Calentamiento de Crudo Ligerero en la terminal Marítima de Dos Bocas, dentro de las Instalaciones de PEMEX Exploración y Producción en Paraíso, Tabasco, México; con un plazo de ejecución de 425 días de calendario y un importe de contratación de \$325 M.N. equivalente a 21,7 M €. Telvent México participa en este proyecto como responsable de los sistemas de instrumentación, control y sistema de seguridad.

↓# Firma de un nuevo contrato con la Comisión Federal de Electricidad (CFE) que consiste en la ejecución de todas las obras necesarias para la construcción e instalación de una obra de línea de transmisión con voltaje de 115 kv con una longitud de 2,96 km-C, y dos obras de subestaciones de distribución (una nueva y una ampliación) con voltajes de 115 y 13,8 kv con una capacidad total de 30 MVA, 1,8 MVAR y 7 alimentadores, que se localizarán en el Estado de Quintana Roo, Estados Unidos Mexicanos. El importe final de los trabajos supera los 3,5 MU\$D, esperando crear durante los 14 meses de duración de los trabajos un promedio de 70 puestos de trabajo.

↓# Abengoa México, S.A. de C.V. ha obtenido el contrato PIF-024/2005 con la Comisión Federal de Electricidad, el cual tiene como objetivo la ejecución de todas las obras necesarias para la construcción e instalación de una obra de Línea de Transmisión con voltaje de 230 Kv con una longitud total de 0.8 Km-C y nueve obras de Subestaciones de Transformación con voltajes de 230, 161, 115, 34.5 y 13.8 kV y una capacidad total de 300 MVA, 18.0 MVAR y cuarenta y siete alimentadores de Alta y Media Tensión, que se localizarán en los Estados de Baja California, Sinaloa y Sonora, Estados Unidos Mexicanos. El importe final de los trabajos supera los 22,3 M\$D, esperando crear durante los 18 meses de duración de los trabajos un promedio de 300 puestos de trabajo.

Comemsa (México)

- ↓# Se ha contratado hasta la fecha 3.500 toneladas para Mexsemi, S.A. de C.V. de antenas para telecomunicaciones dentro del programa de expansión de Telefónica Móviles en México.

- ↓# En marzo se han contratado 850 toneladas para torres de celosía para líneas de transmisión y subestaciones para Siemens en el proyecto 709; además de 250 toneladas para subestaciones de Mitsubishi Heavy Industries para la Central Tuxpan V.

- ↓# En abril se ha firmado con ABB un suministro de 3.500 toneladas para un proyecto de líneas de transmisión (Altamira V) y un pequeño suministro de 37 toneladas para Iraq a través de Nicsa Industrial Supplies.

- ↓# En el mes de julio se han firmado importantes contratos con Areva T&D y Actividades de Montajes y Servicios (Cobra en México). Con el primero, se ha contratado un suministro para el proyecto 126 SLT Altiplano (1^a Fase) cuyo alcance son 2.380 tons. de líneas de transmisión y, aproximadamente, 800 tons. de estructuras para subestaciones. Adicionalmente, se les suministrarán 156 tons. de estructuras de subestaciones para 122 SE 811 Noroeste.

- ↓# Por otro lado, con Actividades de Montajes y Servicios (Cobra en México) se ha firmado la fabricación de las estructuras de líneas de alta tensión del Pidiregas 130 SLT 806 Bajío (2^a Fase) – 3.000 tons. aproximadamente -.

- ↓# En los meses de agosto y septiembre se han firmado contratos de líneas cortas con Cymi LT Centro o suministros de partes de torres dañadas para CFE durante el huracán Emily que semanas atrás afectó a la Península de Yucatán.

Abengoa Brasil

↓# Firma del Contrato de Concesión para Transmisión de Energía Eléctrica: el pasado 15 de marzo de 2005 se ha firmado con Aneel, Agencia Nacional de Energía Eléctrica, (órgano regulador del sector eléctrico en Brasil), el contrato de concesión para la construcción y operación por 30 años de la Línea de Transmisión Colinas – Ribeiro Gonçalves – São João do Piauí – Sobradinho y la subestación de Ribeiro Gonçalves, entre los Estados de Tocantins, Maranhão, Piauí y Bahia, que fue adjudicado a Abengoa Brasil en concurso público celebrado en Noviembre/2004 en competencia con consorcios nacionales y extranjeros.

Con una extensión de 937 km en 500 KV, una inversión de 1.000 millones de reales (370 millones de dólares), y con unas ventas anuales de 107,6 millones de reales, esta línea representa una de las principales interconexiones entre las regiones Norte y Nordeste del País, en el sistema de 500 KV.

Este contrato representa la mayor inversión de líneas hecha en Brasil en el modelo de concesión creado por el gobierno a través de Aneel, y el mayor contrato conseguido por Abengoa en licitación pública.

Abengoa Chile

↓# Inicio de las obras correspondientes al proyecto de iluminación del túnel del Metro Regional de Valparaíso Merval.

Teyma Uruguay

↓# Adjudicación de las “Obras de Infraestructura para Abiatar (Telefónica) en todo el Territorio de la República Oriental del Uruguay” por un importe de 2,3 M USD.

↓# Con fecha 18 de marzo de 2005 ha firmado con Los Piques S.A. el contrato para la construcción de fundaciones de máquinas y equipos y caminos de

acceso y pavimentos de una nueva planta de producción en Tacuarembó. Esta nueva planta producirá paneles de Plywood (contrachapado de madera) de varios espesores. El monto de dicho contrato asciende a 2,3 M U\$D.

↓# Contrato con la Administración de las Obras Sanitarias del Estado – OSE – para la ejecución de los trabajos correspondientes a la “Obra civil e instalaciones electromecánicas para ampliación y rehabilitación de la Planta de Potabilización de Aguas Corrientes, departamento de Canelones” .

Se trata de una planta de potabilización de agua que, utilizando como fuente el río Santa Lucía, abastece a la ciudad de Montevideo y su área metropolitana, es decir, a 1,5 millones de personas.

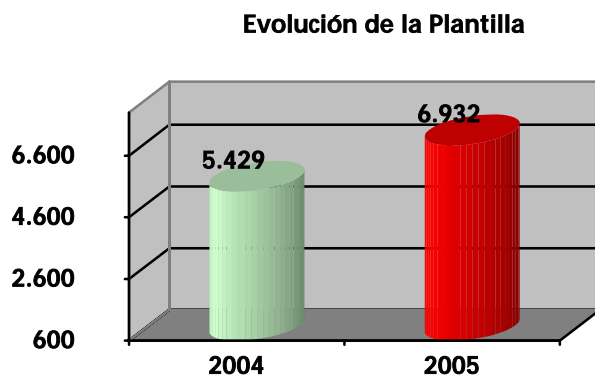
Las primeras instalaciones datan de 1871. Una serie de ampliaciones y reformas han llevado a la planta a su configuración actual, con una capacidad de producción de 600.000 m³/día.

↓# Contrato con Botnia S.A. para la realización de la obra denominada “ B05 A Cast in situ, Pulp Drying, Baling and Storage” cuyo monto asciende a 10,3 M U\$D, la cual es parte de la obra civil para la construcción de una Planta de Celulosa en Fray Bentos, una de las inversiones más importantes que está recibiendo Uruguay.

Abengoa Perú

↓# ARPL Tecnología Industrial S.A., empresa encargada por Cementos Lima S.A. de la Gerencia del Proyecto Ecológico Faja Subterránea Atocongo-Conchán, ha adjudicado al Consorcio ACI formado por Abengoa Perú, Corporación de Ingeniería Civil e Incot, el contrato para la ejecución de las obras civiles para la construcción del túnel en cuyo interior será instalada una faja transportadora continua entre la fábrica de Atocongo y el muelle de Conchán; el proyecto tiene una distancia aproximada de 6,5 Km., atraviesa zona urbana e irá por debajo de las avenidas Lima y María Reiche, por un importe de 8 M U\$D.

↓# La empresa EDEGEL S.A.A., perteneciente al Grupo Endesa, ha designado a Abengoa Perú como la empresa encargada de la ejecución del proyecto “Desplazamiento de Líneas en 60 kv. 2^a Etapa”. El monto del contrato es de 3,0 MU\$D.



En Ingeniería y Construcción Industrial la plantilla media durante el primer trimestre de 2005 fue de 6.932 personas, un 27,7% superior a la media de 2004.

nº de personas empleadas

3

3. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes

3.1 Bioenergía

Bioenergía	sep-05	sep-04	Var (%)
Ventas	287,6	239,5	20,1
Ebitda	35,0	28,7	22,1
Ebitda/Ventas	12,2%	12,0%	

Las ventas de este Grupo de Negocio acumuladas a septiembre 05 son de 287,6 M € frente a los 239,5 M € de 2004, produciéndose así un incremento del 20,1%, debido principalmente a la captura de un mayor volumen de las exportaciones en Europa y un comportamiento positivo de los precios de etanol en EEUU y pese a un peor comportamiento del tipo de cambio medio Usd/Eur (aproximadamente un 3% de depreciación del Usd sobre el Euro, respecto al mismo período del año anterior).

El Ebitda experimenta un aumento del 22,1% pasando de 28,7 M € en 2004 a los 35,0 M € actuales. El incremento en Europa se obtiene por un mayor volumen de ventas realizadas (contratos de exportación), una mejora de costes operativos y por un mejor escenario de precios de cereales. En USA, los resultados se han visto favorecidos por el comportamiento de los commodities.

Los resultados anteriores, se deben analizar sin olvidar que en la primera parte de 04 los commodities tuvieron un comportamiento desfavorable, mientras que se fueron recuperando en el transcurso del ejercicio hasta alcanzar un final de año muy positivo. En cambio, durante el presente ejercicio no se esperan variaciones significativas en el nivel de ventas ni en el comportamiento de los commodities en la segunda parte del año.

Principales Magnitudes

- ↓# El volumen de ventas de etanol acumulado a septiembre de 2005 ha sido de 220,5 millones de litros en Europa y 75,7 millones de galones en EEUU. En el mismo periodo de 2004, se vendieron 182,6 millones de litros en Europa y 81,0 millones de galones en EEUU. El incremento del volumen exportado es el principal factor en Europa, mientras que en EEUU se ha comercializado etanol propio.
- ↓# En lo que va de 2005 el precio del etanol en Europa ha experimentado un ligero descenso con respecto a los precios del ejercicio 2004, obteniéndose unos precios medios acumulados a la fecha de 0,500 €/litro (frente a los 0,509 €/litro de 2004). En Estados Unidos, teniendo en cuenta las cifras a septiembre de ambos ejercicios, la tendencia ha sido favorable 1,33 USD/gal (frente al 1,25 USD/gal de 2004). Considerando el mismo periodo, el precio del grano ha experimentado una bajada en Europa, 134,5 €/t (frente a 148,5 €/t de 2004) al igual que en Estados Unidos donde se ha obtenido un precio final de 2,56 USD/b (frente a los 2,78 USD/b de 2004).

3.2 Servicios Medioambientales

Servicios Medioambientales	sep-05	sep-04	Var (%)
Ventas	269,3	251,7	7,0
Ebitda	27,2	25,3	7,6
Ebitda/Ventas	10,1%	10,0%	

Hasta el tercer trimestre del ejercicio 2005 las ventas del Grupo de Negocio de Servicios Medioambientales han experimentado un incremento con respecto al ejercicio anterior de 17,6 M € (+7,0%) en comparación con la misma fecha de 2004 debido principalmente a las mayores ventas realizadas en el área de aluminio secundario e incremento del volumen de residuos tratados. El resto de áreas han mantenido un volumen de negocio similar respecto al mismo periodo del ejercicio anterior.

Con respecto al Ebitda se ha producido un incremento respecto al de septiembre de 2004 de 1,9 M € (7,6%), principalmente fruto de la positiva evolución demostrada en las áreas de negocio anteriormente comentadas.

Por áreas de actividad la evolución ha sido la siguiente:

4# Reciclaje de Residuos de Aluminio: La evolución de este área ha sido positiva siguiendo la línea trazada en el ejercicio anterior, debido al crecimiento en el volumen de toneladas tratadas, el mantenimiento de márgenes, y la progresiva consolidación de la estructura de costes implementada en el ejercicio pasado. Muestra de ello es el incremento de las ventas en un 11% en estos nueve primeros meses del ejercicio 2005 respecto al mismo periodo en el ejercicio anterior motivado por el mayor volumen en toneladas de aluminio vendidas acompañado del aumento en el precio del metal, y la buena marcha del negocio de escorias salinas.

4# Reciclaje de Residuos de Zinc: La evolución de este grupo de negocio ha sido también positiva, alcanzando unas ventas superiores en un 9%

respecto al ejercicio anterior. Dicho incremento viene originado sobre todo por el incremento de los precios y la mejora de los márgenes.

4# Gestión de Residuos y Limpiezas Industriales: En esta actividad, en comparación con el mismo periodo del pasado ejercicio, se observa un crecimiento en todas las magnitudes de la cuenta de resultados, lo que constituye la prueba más evidente del claro objetivo de Befesa en continuar su crecimiento en esta actividad, considerada núcleo central del negocio. Muestra de la buena evolución del negocio es el crecimiento en cuanto al volumen de residuos tratados en este periodo respecto al mismo periodo en el ejercicio anterior, pasando de 376 a 484 miles de toneladas de residuos.

4# Ingeniería Medioambiental: actividad cuyo comportamiento se está desarrollando de forma muy similar al ejercicio anterior. Las perspectivas en el medio plazo para esta actividad son atractivas como consecuencia del elevado volumen de cartera de obras contratada. Como muestra de los objetivos de crecimiento marcados es que la cartera de contratación a septiembre de 2004 ascendía a 120,2 M €, mientras que a la fecha actual se encuentra en 191 M €.

3.3 Tecnologías de la Información

Tecnologías de la Información	sep-05	sep-04	Var (%)
Ventas	245,0	183,0	33,9
Ebitda	21,4	17,3	23,7
Ebitda/Ventas	8,7%	9,5%	

A 30 de septiembre de 2005 las ventas de Tecnologías de la Información han alcanzado 245,0 M €, lo que representa un incremento del 33,9% con respecto a los 183,0 M € del ejercicio anterior. De dicho importe 17,9 M € provienen de adquisiciones completadas durante 2004 y 2005, lo que muestra un crecimiento orgánico del 24% aproximadamente. En términos comparativos con el año anterior, es necesario resaltar que la ejecución está más avanzada trimestralmente, por lo que dicho crecimiento se alinearán al cierre del ejercicio con el rango esperado del 12% - 14%. El Ebitda es de 21,4 M € lo que supone un 8,7% sobre ventas y un incremento del 23,7% sobre el mismo período del ejercicio anterior. En líneas generales el margen bruto asciende al 23,3% frente al 22,4% del año anterior motivado por el incremento en la rentabilidad de los proyectos, y una disminución de los gastos generales medidos como porcentaje de las ventas, frente a un incremento tanto en investigación y desarrollo como en gastos comerciales y de desarrollo de nuevos mercados, fruto del continuo esfuerzo por el desarrollo tecnológico y el desarrollo del mercado de tráfico en Norteamérica.

3.4 Ingeniería y Construcción Industrial

Ingeniería y Construcción Industrial	sep-05	sep-04	Var (%)
Ventas	586,1	461,7	27,0
Ebitda	69,1	51,6	33,9
Ebitda/Ventas	11,8%	11,2%	

Las ventas en Ingeniería y Construcción Industrial en los nueve primeros meses de 2005 han aumentado con respecto al ejercicio anterior en un 27,0%, alcanzando una cifra de 586,1 M €. El Ebitda también se ha incrementado en relación al ejercicio anterior en 17,5 M € pasando de 51,6 M € en 2004 a 69,1 M € en 2005. En la evolución positiva destaca el buen comportamiento del negocio de cogeneración por el incremento de los precios de venta de energía, así como la construcción de líneas de alta tensión en Brasil.

4

4. Detalles de la Cuenta de Resultados

Nota aclaratoria: En lo relativo a la información correspondiente a los resultados consolidados del grupo Abengoa, éstos se ha elaborado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), entendiéndose por tales las adoptadas por la Comisión Europea de acuerdo al procedimiento establecido por el reglamento (CE) N° 1.606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 19 de julio de 2002. En España la Ley 62/2003 de 30 de diciembre de 2003 regula la obligatoriedad de elaborar sus cuentas anuales consolidadas bajo dichas Normas para aquellas entidades que a la fecha de cierre de su balance tengan valores admitidos a negociación en un mercado regulado.

Por lo tanto, de acuerdo con dicha legislación y en aplicación de la Circular 1/2005 de 1 de abril de la Comisión Nacional del Mercado de Valores tanto la información de carácter financiero consolidada correspondiente al ejercicio actual como la correspondiente al ejercicio anterior –es decir la correspondiente al tercer trimestre del ejercicio 2004- se han elaborado de acuerdo con dichas Normas Internacionales de Información Financiera al objeto de proporcionar información comparable de ambos periodos, y por tanto en lo relativo al tercer trimestre del ejercicio 2004 difiere de la información publicada en su momento.

Cuenta de Resultados a septiembre 04 y septiembre 05

Las ventas consolidadas a septiembre 2005 alcanzan 1.388,1 M €, lo que significa un incremento del 22,2%. El Ebitda crece un 24,3% destacando la buena evolución de Bioenergía con un incremento del 22,1% respecto al mismo periodo del año anterior, así como de Ingeniería y Construcción Industrial con un incremento del 33,9%. El beneficio atribuible a la sociedad dominante a 30 de septiembre de 2005 crece un 14,6% respecto al mismo periodo del año 2004 y asciende a 45,0 M €.

	sep-05	sep-04	Var (%)
Ventas	1.388,1	1.135,8	22,2
Ebitda	152,7	122,9	24,3
% Ebitda/ventas	11,0%	10,8%	
BAI	76,2	51,2	48,8
BDI atrib. soc. dominante	45,0	39,3	14,6
Cash Flow Neto	92,6	78,0	18,6

Principales Magnitudes por Grupos de Negocio

Ventas	sep-05	sep-04	Var (%)	% sep-05	% sep-04
Bioenergía	287,6	239,5	20,1	20,7	21,1
Servicios Medioambientales	269,3	251,7	7,0	19,4	22,2
Tecnologías de la Información	245,0	183,0	33,9	17,6	16,1
Ingeniería y Construcción Industrial	586,1	461,7	27,0	42,2	40,6
Total	1.388,1	1.135,8	22,2	100,0	100,0

Ebitda	sep-05	sep-04	Var (%)	% sep-05	% sep-04
Bioenergía	35,0	28,7	22,1	22,9	23,3
Servicios Medioambientales	27,2	25,3	7,6	17,8	20,6
Tecnologías de la Información	21,4	17,3	23,7	14,0	14,1
Ingeniería y Construcción Industrial	69,1	51,6	33,9	45,2	42,0
Total	152,7	122,9	24,3	100,0	100,0

Ebitda/Ventas	sep-05	sep-04
Bioenergía	12,2%	12,0%
Servicios Medioambientales	10,1%	10,0%
Tecnologías de la Información	8,7%	9,5%
Ingeniería y Construcción Industrial	11,8%	11,2%
Total	11,0%	10,8%

↓ # Importe Neto de la Cifra de Negocio-Ventas

Las ventas consolidadas de Abengoa a 30 de septiembre de 2005 alcanzan la cifra de 1.388,1 M €, lo que representa un incremento sobre el año anterior de un 22,2%. Todas las áreas de negocio de Abengoa han incrementado las ventas este periodo.

Ventas	sep-05	sep-04	Var (%)
Bioenergía	287,6	239,5	20,1
Servicios Medioambientales	269,3	251,7	7,0
Tecnologías de la Información	245,0	183,0	33,9
Ingeniería y Construcción Industrial	586,1	461,7	27,0
Total	1.388,1	1.135,8	22,2

El grupo de negocio de Bioenergía obtiene ventas de 287,6 M € este año frente a los 239,5 M € registrados el año anterior a pesar de que el dólar (moneda en la que Bioenergía obtiene la mitad de sus ingresos) se ha depreciado un 3% aproximadamente. El grupo de negocio de Servicios Medioambientales obtuvo unas ventas de 269,3 M € a septiembre de 2005 frente a los 251,7 M € del mismo periodo del año anterior, alcanzando un crecimiento del 7,0%. El grupo de negocio de Ingeniería y Construcción Industrial ha logrado unas ventas de 586,1 M € frente a los 461,7 M € de euros del año anterior, un 27,0% más. Por último, Tecnologías de la Información obtiene unas ventas de 245,0 M € frente a los 183,0 M € de euros del año anterior.

↓ # Ebitda

La cifra de Ebitda (Beneficio antes de resultados financieros, impuestos, provisiones y amortizaciones) alcanza a 30 de septiembre de 2005 los 152,7 M €, lo que supone un incremento respecto al mismo periodo del año anterior del 24,3%.

Ebitda	sep-05	sep-04	Var (%)
Bioenergía	35,0	28,7	22,1
Servicios Medioambientales	27,2	25,3	7,6
Tecnologías de la Información	21,4	17,3	23,7
Ingeniería y Construcción Industrial	69,1	51,6	33,9
Total	152,7	122,9	24,3

El grupo de negocio de Bioenergía obtiene un Ebitda de 35,0 M € este año frente a los 28,7 M € registrados el año anterior lo que supone un incremento del 22,1%. El grupo de negocio de Servicios Medioambientales obtuvo un Ebitda de 27,2 M € a septiembre de 2005 frente a los 25,3 M € del mismo periodo del año anterior, alcanzando un crecimiento del 7,6%. El grupo de negocio de Ingeniería y Construcción Industrial ha logrado un Ebitda de 69,1 M € frente a los 51,6 M € de euros del año anterior, un 33,9% más. Por último, Tecnologías de la Información obtiene un Ebitda de 21,4 M € frente a los 17,3 M € de euros del año anterior.

Destacar que en Telvent, el mayor margen bruto viene motivado por el incremento en la rentabilidad de los proyectos, y una disminución de los gastos generales medidos como porcentaje de las ventas, frente a un incremento tanto en investigación y desarrollo como en gastos comerciales y de desarrollo de nuevos mercados, fruto del continuo esfuerzo por el desarrollo tecnológico y el desarrollo del mercado de tráfico en Norteamérica.

↓ # Impuestos

	sep-05	sep-04	Var (%)
BAI	76,2	51,2	48,8
Impuesto de Sociedades	-19,5	-9,0	115,5
Socios Externos	-11,7	-2,9	308,0
BDI	45,0	39,3	14,6
Tasa Impositiva	25,6%	17,7%	

El gasto por impuesto de sociedades en los nueve primeros meses de 2005 ha sido de 19,5 M € frente a los 9,0 M € del mismo periodo de 2004. Así la tasa impositiva se sitúa para el tercer trimestre de 2005 en el 25,6% frente al 17,7% del mismo periodo de 2004.

↓ # **Beneficio Después de Impuestos Atribuible a la Sociedad Dominante (Resultado Neto)**

	sep-05	sep-04	Var (%)
BDI atrib. soc. dominante	45,0	39,3	14,6
% BDI / Ventas	3,2%	3,3%	

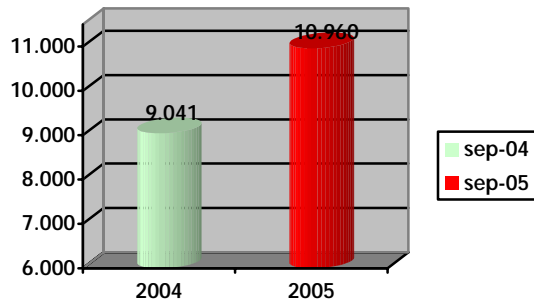
El Resultado después de impuestos atribuible a la sociedad dominante es 45,0 M € lo que representa un incremento del 14,6% respecto al obtenido en el ejercicio 2004 (39,3 M €).

↓ # **Cash Flow Neto**

	sep-05	sep-04	Var (%)
Cash Flow Neto	92,6	78,0	18,6
% Cash Flow / Ventas	6,7%	6,7%	

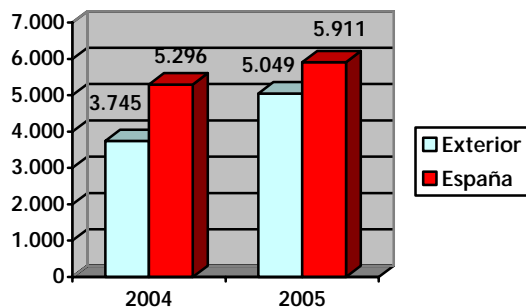
El Cash Flow neto crece un 17,3% hasta los 92,6 M € (78,0 M € en el mismo periodo de 2004).

↓ # Evolución de la plantilla media



La plantilla media se incrementa en 1.919 personas con respecto al mismo periodo del año anterior.

↓ # Procedencia de la Plantilla



Como se puede observar el incremento de la plantilla media se debe fundamentalmente al aumento de la plantilla en el exterior causado por el mayor volumen de proyectos de ingeniería y construcción industrial en Iberoamérica destacando las realizaciones en Abengoa Perú.

5. Hechos Relevantes y otras comunicaciones

5

Descripción de acontecimientos tales como:

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV
2. Evolución bursátil

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV

Relación de Hechos Relevantes correspondientes al Tercer Trimestre de 2005

↓ # Escrito de 20.07.2005 (núm. 59675).

Operación de financiación sindicada concertada entre Abengoa SA y un sindicato de entidades financieras liderado por Societe Generale, BNP PARibas y Citigroup, por importe de 600 M €.

↓ # Escrito de 01.09.2005 (núm. 60610)

Remisión de la información correspondiente al primer semestre 2005.

↓ # Escrito de 28.09.2005 (núm. 61089).

Convocatoria de Junta General Extraordinaria de Accionistas para la presentación del Plan de Adquisición de Acciones por Directivos y autorización, en su caso al Consejo de Administración para la aprobación, definición y ejecución del citado Plan. La Junta General Extraordinaria de Accionistas se celebró el 16 de octubre de 2005 (cuarto trimestre) y aprobó el citado Plan y facultó al Consejo de Administración para la definición, aprobación y ejecución del citado Plan.

2. Evolución Bursátil

Comportamiento de la Acción

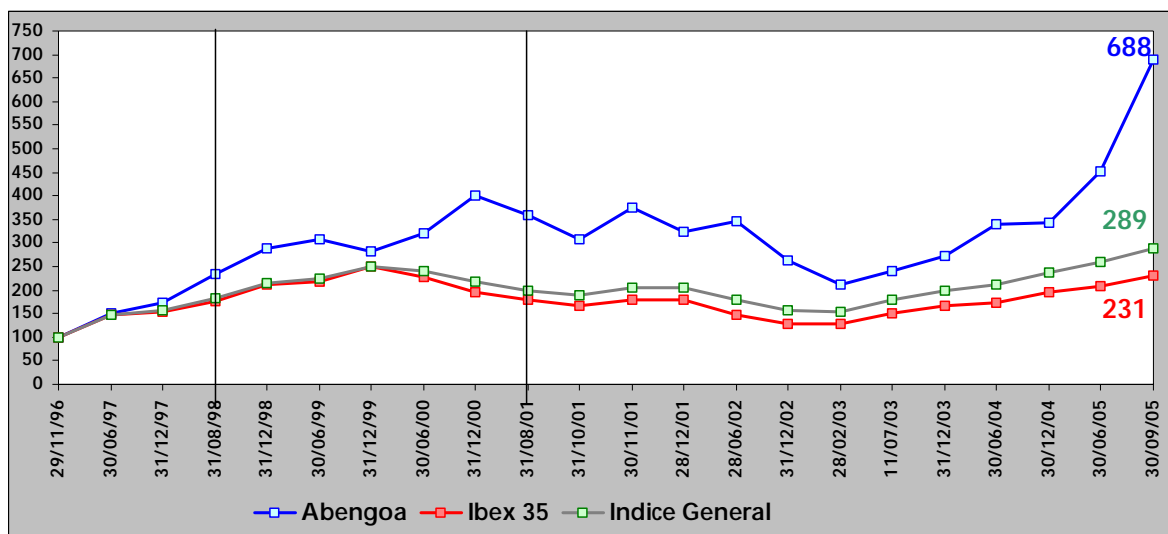
Según los datos facilitados a Abengoa por la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores S.A. con motivo de la celebración de la última Junta General Extraordinaria, el día 16 de octubre de 2005, Abengoa, S.A. cuenta con 6.661 accionistas.

A 30 de septiembre de 2005 la sociedad entiende que el capital flotante (free float) es del 43,96% si se descuenta la participación de los accionistas Inversión Corporativa I.C.S.A. y su filial Finarpisa (56,04%).

Según los datos facilitados a la sociedad por la Sociedad Rectora de la Bolsa de Valores de Madrid, durante los nueve primeros meses de 2005 se negociaron 42.922.592 acciones. El volumen medio de la contratación diaria en estos nueve meses ha sido de 223.555 títulos. Los precios de cotización mínima, máxima y media de los nueve primeros meses de 2005 fueron 7,23 Euros, 15,20 Euros y 10,00 Euros respectivamente. La cotización de las acciones de Abengoa a 30 de septiembre de 2005 ha sido de 14,64 Euros, un 101% superior a la de 31 de diciembre 2004, y un 588% superior a la OPV del 29 de noviembre de 1996.

Evolución desde la salida a Bolsa en 1996

Como referencia histórica desde la salida a Bolsa de Abengoa el 29 de noviembre de 1996, los títulos de la compañía se han revalorizado un 588% lo que significa multiplicar por 6,9 veces el precio inicial. Durante este mismo periodo de tiempo el Índice General de la Bolsa de Madrid se ha revalorizado un 131% y el selectivo IBEX 35 lo ha hecho en un 189%.



↓ # **Disclaimer**

El presente documento ha sido realizado por Abengoa, S.A. para el uso exclusivo de la presentación de sus resultados a septiembre de 2005. La información que el mismo contiene está basada en parte en datos no auditados por compañías externas. La compañía no se responsabiliza de los datos aquí mostrados ni de las extrapolaciones que se pudieran hacer en base a ellos, del mismo modo la compañía tampoco se responsabiliza de la estricta puntualidad y exactitud de las informaciones y opiniones que contiene el documento.

Ni la compañía, ni ninguno de sus asesores o representantes tendrá responsabilidad alguna de los daños o perjuicios cualesquiera, derivadas de cualquier uso del presente documento o de su contenido o en conexión con este documento.

Este documento no representa oferta alguna o invitación a los inversores para que compren o suscriban acciones de ningún tipo y, de ninguna manera, constituye las bases de cualquier tipo de documento o compromiso.

Para cualquier consulta no duden en ponerse en contacto con nuestro Director de Relaciones con Inversores.

Avda. Buhaira 2
41018 Sevilla (España)
Tf. 0034 954937111
E-mail: [jcyjimenez@abengoa.com](mailto:jcjimenez@abengoa.com)

ABENGOA

Juan Carlos Jiménez Lora
Director de Relaciones con Inversores